



**UTMACH**

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES**

**CARRERA DE ECONOMÍA**

**Evolución y factores determinantes de la economía informal periodo 2018-2022: Caso Ecuador.**

**BUSTOS ELIZALDE DIMANET ISAIAS  
ECONOMISTA**

**MACHALA  
2023**



**UTMACH**

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES**

**CARRERA DE ECONOMÍA**

**Evolución y factores determinantes de la economía informal  
periodo 2018-2022: Caso Ecuador.**

**BUSTOS ELIZALDE DIMANET ISAIAS  
ECONOMISTA**

**MACHALA  
2023**



**UTMACH**

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES**

**CARRERA DE ECONOMÍA**

**ANÁLISIS DE CASOS**

**Evolución y factores determinantes de la economía informal  
periodo 2018-2022: Caso Ecuador.**

**BUSTOS ELIZALDE DIMANET ISAIAS  
ECONOMISTA**

**SOTOMAYOR PEREIRA JORGE GUIDO**

**MACHALA  
2023**

# Evolución y factores determinantes de la economía informal periodo 2018-2022 Caso Ecuador

*por* Dimanet Bustos Elizalde

---

**Fecha de entrega:** 05-mar-2024 04:23p.m. (UTC-0500)

**Identificador de la entrega:** 2312670347

**Nombre del archivo:** ntes\_de\_la\_econom\_a\_informal\_periodo\_2018-2022\_Caso\_Ecuador.docx (273.18K)

**Total de palabras:** 10916

**Total de caracteres:** 60612

# Evolución y factores determinantes de la economía informal periodo 2018-2022 Caso Ecuador

## INFORME DE ORIGINALIDAD

4%

INDICE DE SIMILITUD

4%

FUENTES DE INTERNET

1%

PUBLICACIONES

2%

TRABAJOS DEL ESTUDIANTE

## FUENTES PRIMARIAS

1

[hdl.handle.net](https://hdl.handle.net)

Fuente de Internet

2%

2

[issuu.com](https://issuu.com)

Fuente de Internet

1%

3

[eldia.com.do](https://eldia.com.do)

Fuente de Internet

<1%

4

[www.cepal.org](https://www.cepal.org)

Fuente de Internet

<1%

5

Submitted to Universidad Cesar Vallejo

Trabajo del estudiante

<1%

6

[repositorio.cepal.org](https://repositorio.cepal.org)

Fuente de Internet

<1%

7

[www.scielo.org.mx](https://www.scielo.org.mx)

Fuente de Internet

<1%

8

Submitted to Universidad de Cádiz

Trabajo del estudiante

<1%

9

[www.redalyc.org](https://www.redalyc.org)

Fuente de Internet

<1 %

---

10

[gredos.usal.es](http://gredos.usal.es)

Fuente de Internet

<1 %

---

11

[repositorio.uss.edu.pe](http://repositorio.uss.edu.pe)

Fuente de Internet

<1 %

---

Excluir citas

Apagado

Excluir coincidencias < 20 words

Excluir bibliografía

Apagado



## CLÁUSULA DE CESIÓN DE DERECHO DE PUBLICACIÓN EN EL REPOSITORIO DIGITAL INSTITUCIONAL

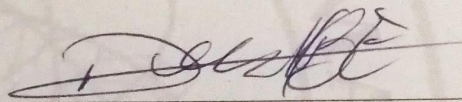
El que suscribe, BUSTOS ELIZALDE DIMANET ISAIAS, en calidad de autor del siguiente trabajo escrito titulado Evolución y factores determinantes de la economía informal periodo 2018-2022: Caso Ecuador., otorga a la Universidad Técnica de Machala, de forma gratuita y no exclusiva, los derechos de reproducción, distribución y comunicación pública de la obra, que constituye un trabajo de autoría propia, sobre la cual tiene potestad para otorgar los derechos contenidos en esta licencia.

El autor declara que el contenido que se publicará es de carácter académico y se enmarca en las disposiciones definidas por la Universidad Técnica de Machala.

Se autoriza a transformar la obra, únicamente cuando sea necesario, y a realizar las adaptaciones pertinentes para permitir su preservación, distribución y publicación en el Repositorio Digital Institucional de la Universidad Técnica de Machala.

El autor como garante de la autoría de la obra y en relación a la misma, declara que la universidad se encuentra libre de todo tipo de responsabilidad sobre el contenido de la obra y que asume la responsabilidad frente a cualquier reclamo o demanda por parte de terceros de manera exclusiva.

Acceptando esta licencia, se cede a la Universidad Técnica de Machala el derecho exclusivo de archivar, reproducir, convertir, comunicar y/o distribuir la obra mundialmente en formato electrónico y digital a través de su Repositorio Digital Institucional, siempre y cuando no se lo haga para obtener beneficio económico.



BUSTOS ELIZALDE DIMANET ISAIAS

0706796125

## **Resumen**

La presente investigación tiene como objetivo determinar los factores asociados a la informalidad laboral en Ecuador y su evolución durante el periodo 2018-2022 mediante revisión bibliográfica y un análisis econométrico con datos secundarios de encuestas de empleo del INEC, se estudió la relación entre informalidad y variables como: ingresos, sexo, residencia, escolaridad, situación de empleo determinada por la afiliación al seguro social y llevanza de la contabilidad en el lugar de trabajo. La metodología es de carácter cuantitativa, diseño descriptivo del tipo documental y de método deductivo. Los resultados evidencian un aumento de la informalidad en Ecuador por factores políticos, sociales y demográficos, se identifica grupos poblacionales con mayor probabilidad de ser informales: residentes rurales, hombres, personas con menores ingresos, menor nivel de educación, sin seguro social y en lugares de trabajo que no llevan contabilidad. Esto resalta la necesidad de políticas que promuevan la formalización y protección social, asimismo, es clave mejorar la educación, agilizar los procesos burocráticos de la constitución y legalización de negocios y facilitar préstamos con tasas adecuadas ajustadas para alcanzar una mayor formalidad, las políticas públicas deben considerar que la informalidad afecta las finanzas del Estado, por tanto, la formalización permite mayores ingresos tributarios, que se traslada a una mejor prestación de servicios públicos. En conclusión, los hallazgos entregan evidencia para que el Estado ecuatoriano pueda formular políticas integrales que aborden las causas multifactoriales de la informalidad con el objetivo de lograr un sector productivo formal, que tribute y garantice los derechos de los trabajadores.

**Palabras clave:** economía informal, econometría, evolución informalidad, empleo informal.



## **Abstract**

The objective is identify factors associated with labor informality in Ecuador from 2018-2022 through econometric analysis of INEC surveys. The study examines correlations between informality and income, gender, residence, education, social security, and workplace bookkeeping. The methodology is quantitative and deductive, with a descriptive design. Literature on informality is reviewed to establish relationships with determinants. Results indicate informality increased due to political, social, and demographic factors. Rural residents, men, those with lower income and education, without social security, and in workplaces without accounting showed higher informality likelihood. This highlights the need for policies promoting formalization and social protection among vulnerable groups. Greater formality requires improved education, streamlined business legalization, and loans calibrated to repayment capacity. Policies should address informality's impacts on state finances, social security access, and labor conditions. Formalization provides tax revenues to improve public services, growth, and development. In conclusion, findings suggest Ecuador should develop policies tackling informality's causes, establishing a formal productive sector that pays taxes and guarantees worker rights. Further research could enrich understanding of informality's impacts on welfare and GDP. Additional investigations on the political economy of informality may shed light on power dynamics influencing policy responses. A multidimensional lens incorporating historical trends and institutional factors could provide greater insight into policy design. Comparative studies examining informal labor markets across Latin American countries may also illuminate effective policy strategies tailored to the region. Broadly, a nuanced analysis of informality requires considering cultural attitudes, global economic forces, and the complex informal-formal linkages inherent in developing economies.

**Keywords:** informal economy, econometrics, evolution of informality, informal employment.

## Índice de Contenido

<b>1. Capítulo I. Diagnóstico y conceptualización del objeto de estudio</b> .....	9
<b>1.1. Introducción</b> .....	9
<b>1.2. Justificación</b> .....	10
<b>1.2.1. Justificación Teórica</b> .....	10
1.3. Justificación Práctica .....	10
1.4. Justificación Metodológica.....	11
<b>1.5. Planteamiento Del Problema</b> .....	11
1.5.1. Enunciado del problema .....	11
1.6. Formulación del problema.....	12
1.6.1. Problema General .....	12
1.6.2. Problemas Específicos .....	12
<b>1.7. Objetivos</b> .....	12
1.7.1. Objetivo General .....	12
1.7.2. Objetivos Específicos .....	13
<b>1.8. Variables</b> .....	13
<b>1.9. Marco Histórico</b> .....	14
1.9.1. Antecedentes de la Economía Informal .....	14
<b>1.10. Marco Conceptual</b> .....	17
1.10.1. Empleo y desempleo.....	17
1.10.2. Nivel de Educación (Escolaridad) .....	19
1.10.3. Ingresos .....	21
1.10.4. Sexo.....	23
1.10.5. Área de residencia .....	24
1.10.6. Contabilidad .....	25
1.10.7. Sector Informal.....	26
<b>1.11. Marco Contextual</b> .....	28
<b>2. Capítulo II. Metodología</b> .....	31
<b>2.1. Metodología</b> .....	31
2.2. Población.....	33
2.3. Muestra.....	33
<b>3. Capítulo III. Análisis de Caso</b> .....	34
<b>3.1. Descripción de la economía informal en Ecuador</b> .....	34
<b>3.2. Análisis Económico de la economía informal en Ecuador</b> .....	39
<b>3.4. Comparación con otros países</b> .....	43

<b>3.5. Entorno y Factores Externos .....</b>	<b>44</b>
<b>3.6. Alternativas de solución .....</b>	<b>47</b>
<b>3.7. Selección de las alternativas de solución. ....</b>	<b>48</b>
<b>3.8. Posibles Resultados.....</b>	<b>49</b>
<b>3.9. Discusión .....</b>	<b>50</b>
<b>3.10. Conclusión.....</b>	<b>51</b>
<b>3.11. Recomendaciones.....</b>	<b>53</b>
<b>Referencias.....</b>	<b>54</b>

## Índice de Tablas

<b>Tabla 1</b> Clasificación de la población económicamente activa .....	17
<b>Tabla 2</b> Clasificación antes de las independientes .....	35
<b>Tabla 3</b> Clasificación incluyendo las dependientes .....	35
<b>Tabla 4</b> Resumen del modelo .....	36
<b>Tabla 5</b> Variables en la ecuación .....	37

## Índice de Figuras

<b>Figura 1</b> Evolución de la tasa de desempleo en Ecuador 2018-2022 .....	19
<b>Figura 2</b> Años promedio escolaridad en Ecuador 2018-2021 .....	20
<b>Figura 3</b> Porcentaje de informalidad por nivel de ingresos en Ecuador 2007 y 2020 .....	22
<b>Figura 4</b> Tasa de desempleo por sexo en Ecuador 2018-2022 .....	24
<b>Figura 5</b> Informalidad según área de residencia en Ecuador 2021-2022.....	25
<b>Figura 6</b> Evolución de la informalidad en Ecuador 2018-2022 .....	37
<b>Figura 7</b> Evolución de la informalidad nacional, urbana y rural 2019, 2021 y 2022 .....	38
<b>Figura 8</b> Evolución del empleo por sector 2018-2022 .....	39
<b>Figura 9</b> Evolución del subempleo por sector 2018-2022 .....	40
<b>Figura 10</b> Recaudación del Ecuador 2011-2019 .....	42
<b>Figura 11</b> Porcentaje de informalidad en Ecuador, Perú y Colombia 2022 .....	43

## **Capítulo I. Diagnóstico y conceptualización del objeto de estudio**

### **1.1. Introducción**

El trabajo de investigación presente está relacionado con la economía informal en Ecuador, su evolución y los factores determinantes durante el periodo 2018 -2022, esta economía es un fenómeno de gran relevancia en el contexto económico de Ecuador, con profundas implicaciones para su desarrollo.

Un elevado nivel de economía informal supone un importante desafío para el crecimiento del país en general, la creación de empleo decente y la equidad. Por ello, es importante integrar a los informales a la formalidad dado que los trabajadores en empleos formales tienden a experimentar mejoras en sus ingresos a medida que pasa el tiempo, debido a una acumulación más considerable de conocimientos y experiencia laboral. Esto, a su vez, contribuye a una mayor eficiencia en las empresas y a un incremento en las economías de escala (Botello & Guerrero, 2022).

Gran parte de la población del Ecuador se encuentra en la informalidad dado a las condiciones económicas y sus escasas fuentes para formalizarse, según estudios de (Arias et al., 2020), el 72% de los empleados se encontraban en situación laboral informal en el año 2018, lo que significa que carecían de documentación que legalice su labor y estos no realizaban contribuciones. La economía sumergida engloba una variedad extensa de actividades, que van desde vendedores ambulantes y autónomos hasta empleados sin contrato y empresas no registradas. Esta realidad económica paralela, a pesar de plantear desafíos, también puede ser considerada como una adaptación a las oportunidades limitadas de empleo formal y a las barreras existentes para la formalización.

En el presente trabajo se centra en la economía informal y su impacto en el Ecuador, los factores que la determinan y su evolución, para ello se realiza una revisión bibliográfica

para recolectar datos acerca de la informalidad en el país al largo de los últimos cinco años; examinando los determinantes de esta e identificar cuáles pueden ser las posibles soluciones.

## **1.2. Justificación**

### **1.2.1. Justificación Teórica**

Varios estudios denotan la importancia de estudiar la economía informal dado su impacto en el empleo, pobreza, desigualdad y productividad económica, (Hernández et al., 2023) mencionan que el incremento de las operaciones comerciales informales impacta negativamente en la capacidad de recaudación del gobierno, lo que a su vez resulta en un descenso del desempeño de los servicios públicos ofrecidos lo que se traduce en “precariedad laboral y que tiene características distintivas como la baja productividad y ausencia de seguridad social” (Llamas y Retamoza, 2023).

Se busca estudiar cómo se encuentra la informalidad en Ecuador y su evolución durante el periodo 2018-2020 con el propósito de identificar como ha afectado a la economía del país de Ecuador y sus determinantes, por lo tanto, la investigación busca explicar como la informalidad afecta al desarrollo económico con la finalidad de reconocer los motivos de los trabajadores para manetenerse fuera de la formalidad.

### **1.3. Justificación Práctica**

Es fundamental comprender y enfrentar esta economía desde un enfoque práctico, dado que su influencia se extiende a diversos actores y sectores de la sociedad. La economía informal tiene un impacto directo en los trabajadores de manera general, ya que aquellos que forman parte de esta, afectan la competencia que existe en el mercado formal, además,



los informales son quienes suelen enfrentar condiciones laborales precarias, falta de incentivos, crédito, seguridad y carencia de protección social.

En la presente investigación se muestra información objetiva que sostiene que para explicar la informalidad es importante tener en cuenta las situaciones sociales y económicas, y las posibles acciones que el gobierno puede realizar para generar incentivos para la transición de empleados informales hacia la economía formal dado que la incorporación informal principalmente se da por la ausencia de posibilidades en el ámbito económico convencional y la carencia de recursos para sostenerse.

#### **1.4. Justificación Metodológica**

Este estudio emplea una investigación documental y bibliográfica, centrándose en la búsqueda de fuentes relacionadas con la economía informal. El método utilizado es de naturaleza descriptiva, ya que se busca examinar la evolución de la economía informal en el país y los factores que la determinan. Esto se logra mediante la recopilación de datos provenientes de fuentes documentales secundarias de alta calidad y organismos oficiales.

#### **1.5. Planteamiento Del Problema**

##### **1.5.1. Enunciado del problema**

¿Cuál ha sido evolución y los factores determinantes de la economía informal durante el periodo 2018-2022?

A lo largo de un extenso periodo, el Gobierno de Ecuador ha demostrado una profunda inquietud en relación con la elevada tasa de actividades informales en la economía, esta implica que el crecimiento económico del país se reduzca debido a que los trabajadores informales “al no tener obligaciones formales evaden impuestos, perjudicando a la colectividad en general y creando una competencia desleal ante los comerciantes

formales” (Quispe et al., 2020) lo que dificulta la recolección de impuestos y la implementación de políticas fiscales efectivas, es decir, la economía informal presenta desafíos significativos en términos de recaudación de impuestos, distribución de recursos y protección laboral.

## **1.6. Formulación del problema**

### **1.6.1. Problema General**

- La economía informal dificulta la recolección de impuestos y la implementación de políticas fiscales efectivas lo que causa un menor desarrollo económico y social.

### **1.6.2. Problemas Específicos**

- Efectos negativos en la recaudación de impuestos: obstaculiza la recaudación de impuestos debido a la falta de registro y declaración de ingresos lo que significa una disminución de los ingresos fiscales.
- Baja productividad laboral: Brecha de productividad frente al sector formal que obstaculiza el crecimiento económico, extiende la pobreza y desigualdad.
- Ausencia de protección social: La falta de protección social aumenta la vulnerabilidad económica de los trabajadores y sus familias, dificulta la planificación a largo plazo y limita el bienestar general de la sociedad.

## **1.7. Objetivos**

### **1.7.1. Objetivo General**

- Evaluar el fenómeno de la economía informal en Ecuador por medio de la revisión bibliográfica, documental y estudio de información estadística para estudiar sus

efectos y las posibles estrategias efectivas con el fin de promover el desarrollo económico, la reducción de la pobreza y la mejora de la protección social.

### **1.7.2. Objetivos Específicos**

- Identificar causas y determinantes de la economía informal en el Ecuador.
- Evaluar el impacto de la economía informal en la economía nacional y su evolución.
- Revisar las estrategias y políticas del gobierno y compararlas con las de países desarrollados para fomentar la formalización y disminuir la informalidad.

### **1.8. Variables**

#### **Independientes**

- Desempleo o no afiliado al IESS
- Nivel de educación
- Ingresos
- Área de residencia
- Sexo
- Contabilidad

#### **Dependiente**

- Economía Informal

Se considera como variable dependiente la economía informal y como variables independientes al desempleo como referencia a si el individuo se encuentra afiliado al seguro social, nivel de educación, ingresos, área de residencia, edad y sexo, debido a que

las personas se integran en la economía informal por las escasas fuentes de conocimiento, financiamiento y el acceso a recursos. Estas variables servirán para estudiar cómo actúan las personas según su situación y su perspectiva frente al panorama laboral.

## **1.9.Marco Histórico**

### **1.9.1. Antecedentes de la Economía Informal**

La economía informal se caracteriza por empleos poco estables, muy volátiles, escaso capital humano, empresas pequeñas o individuales, inseguridad laboral, falta de afiliación a la seguridad social y condiciones físicas inadecuadas en los lugares de trabajo.

A medida que la economía de América Latina se abrió al comercio internacional, las tasas de pobreza se dispararon. Como resultado, las teorizaciones sobre los vínculos casuales de la economía informal se expandieron durante las décadas de 1980 y 1990. El enfoque estructuralista/neomarxista conceptualizó la economía informal como un fenómeno global explicado por cambios en la expansión del capitalismo. Debido a la subcontratación de los países desarrollados, la subcontratación se expandió al mundo en desarrollo. A medida que las economías locales en América Latina se reestructuraron para sustentar el crecimiento y las ganancias de las industrias capitalistas en las regiones desarrolladas, la marginación laboral se profundizó (Linares, 2018).

La economía informal en Ecuador ha sido un tema de preocupación para los académicos y responsables políticos debido a sus amplias implicaciones socioeconómicas, diversos estudios determinan que el fenómeno de la informalidad tiene un impacto directo en la recaudación impositiva y el aumento de la deuda. En el año 2006, Ecuador enfrentaba una grave crisis política y económica, cuya causa principal fue la inestabilidad en la administración estatal. Durante un período de diez años, el país tuvo siete presidentes diferentes ocupando el cargo, lo que contribuyó a la situación complicada. Además, una

crisis financiera en 1999, desencadenada por el colapso del sector bancario privado, llevó al proceso de dolarización que dejó al país en una posición delicada. En 2007, los ecuatorianos eligieron presidente a Rafael Correa, un profesor universitario con tendencias populistas y formación en economía. Ante el significativo desafío de evasión fiscal, en 2008, las autoridades gubernamentales pusieron en marcha una iniciativa diseñada para supervisar las operaciones del sector minorista y las actividades económicas no registradas en pequeñas y medianas empresas. Este proyecto, conocido como RISE, estableció un sistema que facilita el pago de impuestos para los trabajadores informales, otorgándoles descuentos fiscales que oscilan entre el 5% y el 50%, dependiendo de su situación particular. Entre los beneficios del programa se encuentra la posibilidad de realizar un pago anual simplificado, lo que facilita a los contribuyentes el cumplimiento de sus obligaciones tributarias. Al principio, esta medida no fue bien recibida, ya que las personas en los sectores informales nunca habían pagado impuestos, sin embargo, desde que se puso en marcha alrededor de 26,000 individuos han elegido participar en el programa y han ingresado al ámbito legal de la economía de Ecuador. El objetivo principal de la iniciativa fue concienciar sobre la importancia de la responsabilidad fiscal en el ámbito de la informalidad. Además, incentiva a los empresarios a mejorar las condiciones laborales para sus trabajadores, ya que reciben beneficios fiscales por cada empleado que contratan (Carranco, 2018).

Investigaciones previas han analizado el paso de la informalidad en el país tanto en zonas rurales como en urbanas, como puede observarse en el trabajo de (Delgado et al., 2021) las probabilidades de acceder al mercado laboral informal son mayores en las zonas rurales en comparación con las urbanas, no obstante, la probabilidad de mantenerse en el sector informal es mayor en las áreas urbanas que en las rurales.

Existen varios aspectos que explican la economía informal y su evolución, en la investigación de (Satama y Singaña, 2021) durante el año 2020 mediante datos de la ENEMDU, se estudia a jóvenes rurales del Ecuador entre los 18 y 29 años, donde se examina la relación que existe entre distintas variables y el empleo no pleno. Los resultados muestran que aproximadamente el 62,07% de los jóvenes están empleados en el sector informal, mientras que alrededor del 28% se encuentran en el sector formal. Así mismo, demuestra que aquellos jóvenes dentro del sector informal se dan principalmente por el nivel de educación.

Durante la pandemia ocasionada por el COVID-19, en agosto de 2020, Ecuador contabilizó muchos infectados y muertos, todas estas personas infectadas y fallecidas son personas que dejaron puestos de trabajo por lo que no había solvencia en hogares de estos, en la necesidad familiar de suplir recursos en lo posible, muchas familias ingresaron al sector informal.

En Ecuador, más del 60% de las personas mayores de 15 años están empleadas, aunque se observa una marcada disparidad de género en el empleo, y la mayor participación laboral se encuentra en el grupo de edad de 15 a 19 años. En lo que respecta al empleo en el sector informal, más del 60% del empleo total es informal, y las áreas rurales y los jóvenes de 15 a 24 años muestran una mayor inclinación hacia la misma. Por otro lado, se destacan las diferencias en la proporción de personas que trabajan en empresas pequeñas de 1 a 5 empleados, que en el extremo superior representan el 83% del empleo en Ecuador, mientras que, en la inactividad y el desempleo, son los jóvenes de 15 a 24 años quienes experimentan las tasas más altas en Ecuador (Botello & Guerrero, 2022).

Evidentemente, la economía informal tiene relación con la formal, ya que los principales proveedores de los trabajadores informales pertenecen al sector privado, tanto temas como educación, cultura y políticos tienen influencia en la evolución de la economía

informal, por lo que es importante implementar estrategias específicas para facilitar el acceso de jóvenes que residen en áreas rurales al empleo a tiempo completo (Satama y Singaña, 2021).

## **1.10. Marco Conceptual**

### **1.10.1. Empleo y desempleo**

Las personas con empleo son aquellas que desde la normativa cumplen con un horario semanal y reciben bajo contrato un sueldo igual, superior o inferior al salario mínimo, mientras que los desempleados se refieren a individuos de 15 años o más que están en disposición de trabajar, están en búsqueda de empleo, pero actualmente no están empleados (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2018).

**Tabla 1**

*Clasificación de la población económicamente activa*

Clasificación	Definición
Empleo	Aquellos con 15 años que realizan actividades económicas con el fin de recibir alguna remuneración.
Empleo Adecuado	Aquellos que ganan como base el salario mínimo y cumplen al menos 40 horas semanales.
Subempleados	Aquellos que ganan menos del salario mínimo y cumplen al menos 40 horas semanales.



Empleo no remunerado	Aquellos que realizan actividades productivas y no reciben remuneración alguna.
Desempleados	Aquellos con 15 años que no realizan actividades económicas.

---

Fuente: (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2018)

---

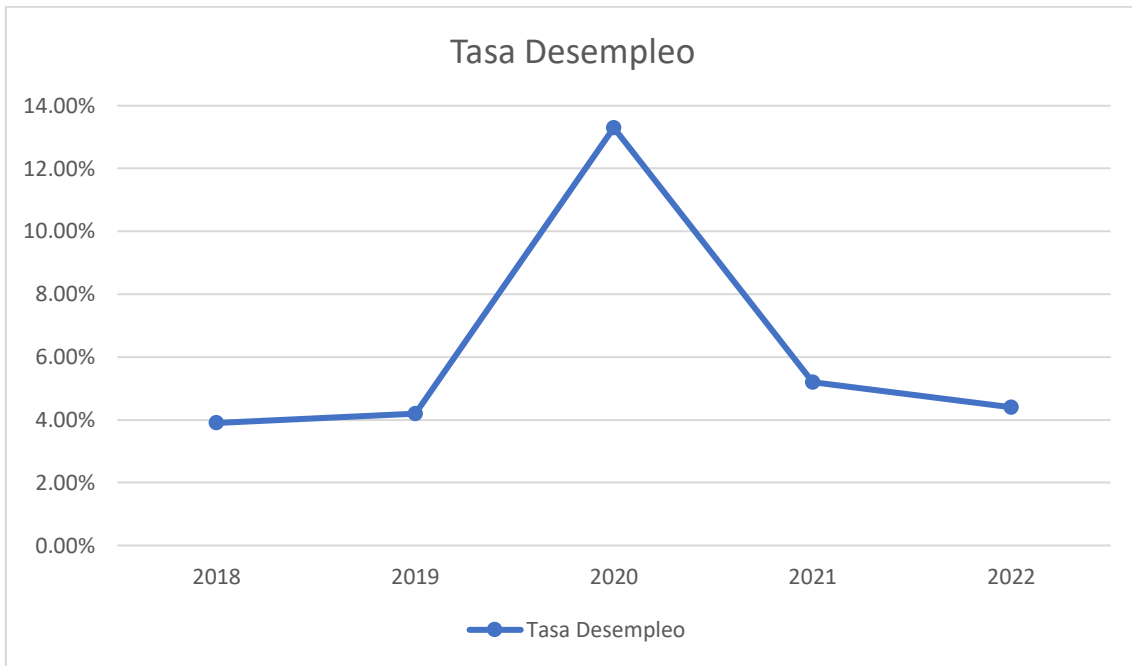
El desempleo constituye un problema universal que impacta a todas las naciones del globo. Aunque su prevalencia puede variar significativamente de una a otra, es fundamental reconocer y analizar este fenómeno en virtud de sus ramificaciones que trascienden las regiones esferas individuales. El desempleo no solo acarrea dificultades para los individuos que se ven afectados por él, sino que también ejerce un impacto perjudicial en el avance socioeconómico tanto a nivel nacional como global (Rodríguez et al., 2020).

Para hacerle frente, los países crean sistemas de protección social, estos comprenden el conjunto de políticas, programas y medidas implementadas por los gobiernos y otras organizaciones con el propósito de garantizar la seguridad económica y el bienestar de personas y familias en situación de vulnerabilidad o riesgo (Banco Mundial, 2023).

La existencia de programas de protección social como seguridad social, seguro médico y prestaciones por desempleo, puede influir en la decisión de las personas de participar en la economía formal. En contraste, la falta de protección social puede llevar a los trabajadores a buscar opciones laborales informales que les provean algún nivel de seguridad económica ante la ausencia de mecanismos formales de respaldo social (Londoño y Mejía, 2019).

## Figura 1

*Evolución de la tasa de desempleo en Ecuador 2018-2022*



Fuente: (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2023)

El desempleo, a nivel nacional llegó al 3,9% de la población activa del año 2018, durante el año 2019 el 4,2 de la población estuvo desempleada, ubica su punto más alto en 2020 con un 13,3% de la Población debido a las crisis por Covid-19 y para el año 2021 alcanza el 4,4% de la población, siendo este superior al año 2018 a causa de la progresiva recuperación de la crisis por la pandemia. La prevalencia de la economía informal puede ser afectada por el nivel de desempleo, ya que las personas sin empleo pueden optar por el trabajo informal como una manera de generar ingresos y mantenerse económicamente.

### **1.10.2. Nivel de Educación (Escolaridad)**

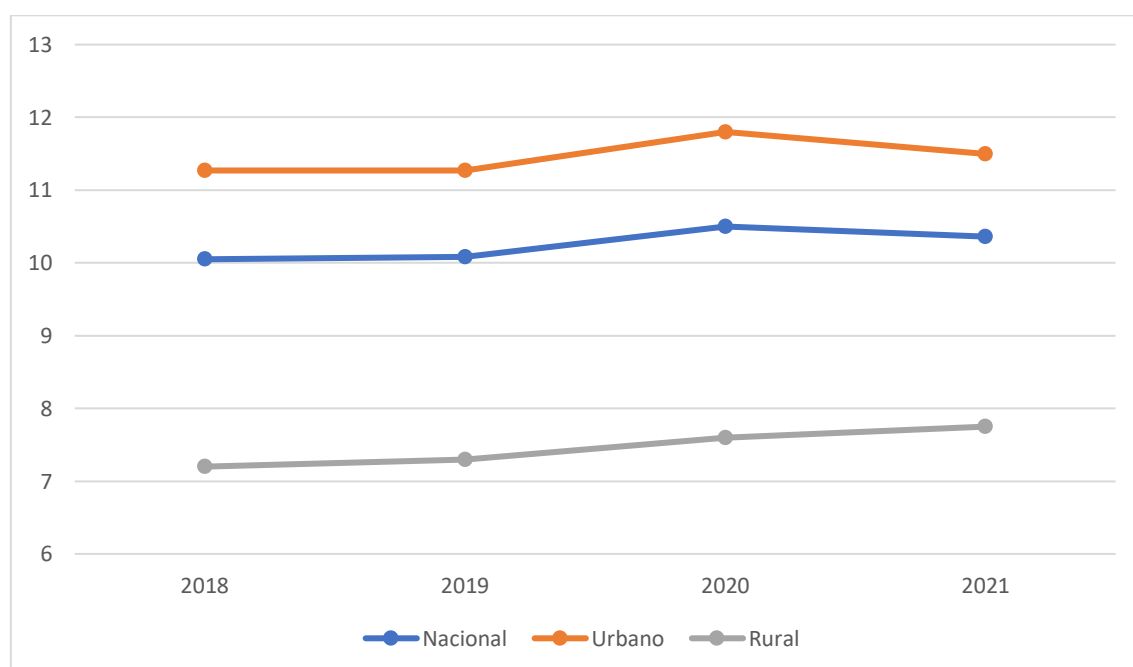
El nivel de educación hace referencia a los años de estudio que posee cada individuo o títulos que respalden la educación que se ha recibido, (Alonso et al., 2022) explican que a medida que existe un mayor nivel educativo, este auxilia al empleo y a sus condiciones,

por lo tanto, entre más años se tengan de educación mejores serán sus oportunidades para incorporarse en el mercado laboral.

Así mismo, las oportunidades de empleo serán limitadas para aquellos que solo completen sus estudios obligatorios, por lo que el nivel de educación influye bastante ante la situación de empleado o desempleado y en este sentido la escolaridad se convierte en un fuerte estímulo para aquellos que buscan ingresar al mercado laboral. Las alternativas laborales se focalizarán en los jóvenes con mayores niveles de competencia dado a que son más atractivos para empresas e instituciones, mientras que aquellos con formación educativa más básica experimentarán una degradación progresiva de su posición en el ámbito laboral. Como resultado, se intensificarán las disparidades laborales que pueden surgir durante periodos de crisis económicas, como se evidencia en la pandemia causada por el Covid-19, lo que causa que, para esta categoría de personas el futuro se profile como uno de extrema inseguridad laboral (Soriano y Zuñiga, 2019).

## Figura 2

*Años promedio escolaridad en Ecuador 2018-2021*



Fuente: (Machado, 2022) y (Coronel y otros, 2019).

Se muestra la evolución de los años de estudio en el Ecuador del periodo 2018-2021, no se toma en cuenta el año 2022 a razón de que el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos aún no proporciona esa información. Un buen nivel de educación permite una buena toma de decisiones frente a temas financieros, ya sea para establecer sus gastos o presupuestos, lo que permite tomar mejores decisiones, el promedio de la población se enfrenta a grandes desafíos dado a un entendimiento limitado ante aspectos financieros, además, se ha observado evidencia de falta de confianza, particularmente en el caso de las mujeres, y esto tiene implicaciones en la forma en que las personas gestionan y toman decisiones relacionadas con las finanzas (Lusardi, 2019).

El nivel educativo de la población tiene gran impacto en la economía informal. La falta de acceso a una educación de calidad limita las oportunidades de empleo dadas las habilidades que requieren empresas e instituciones y la carencia de habilidades de aquellos sin un buen nivel educativo, lo que lleva a un aumento en la cantidad de individuos que forman parte de la economía informal.

### **1.10.3. Ingresos**

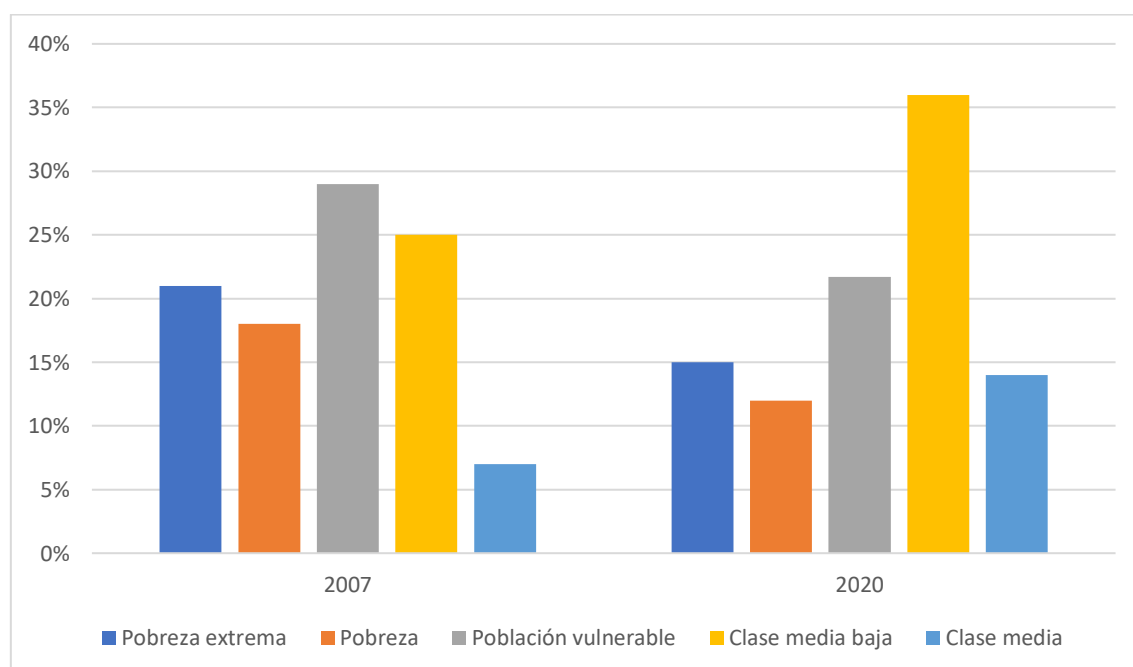
Aquellas personas con ingresos inferiores son vulnerables a ejercer dentro la informalidad con el fin de adquirir más ingresos, las personas con ingresos bajos buscan oportunidades de generar dinero dentro de la informalidad en mayor medida que las personas con ingresos más decentes (Ulysea, 2018), dado a que les permite complementar sus ganancias sin la complicada lista de requisitos legales y normativos, además, al prestar servicios sus retribuciones son adquiridas inmediatamente (Meagher, 2018).

Con frecuencia, los gobiernos intentan convertir las actividades económicas informales en actividades formales. Para lograr esto, ofrecen a las personas que trabajan en la

economía informal acceso a protección social, fondos y formación. De esta manera, estas personas podrían establecer negocios que cumplan con todas las normas y regulaciones para ser considerados formales. A pesar de estos esfuerzos gubernamentales, la informalidad continúa muy presente entre las personas más pobres debido a que este segmento de la población encuentra grandes obstáculos para operar de manera completamente formal, entre estas barreras se encuentran los numerosos requisitos legales y financieros que se exigen para establecer un negocio, es por estas dificultades que la economía informal sigue floreciendo entre las poblaciones de bajos recursos, aunque los gobiernos intenten formalizarla ofreciendo apoyo (Webb et al., 2020).

### Figura 3

*Porcentaje de informalidad por nivel de ingresos en Ecuador 2007 y 2020*



Fuente: (Proaño, 2022)

Los estudios y datos disponibles apuntan a que hay una relación inversamente proporcional entre el nivel de ingresos de una persona y su participación en actividades de la economía informal. Es decir, cuanto más bajos son los ingresos regulares de un

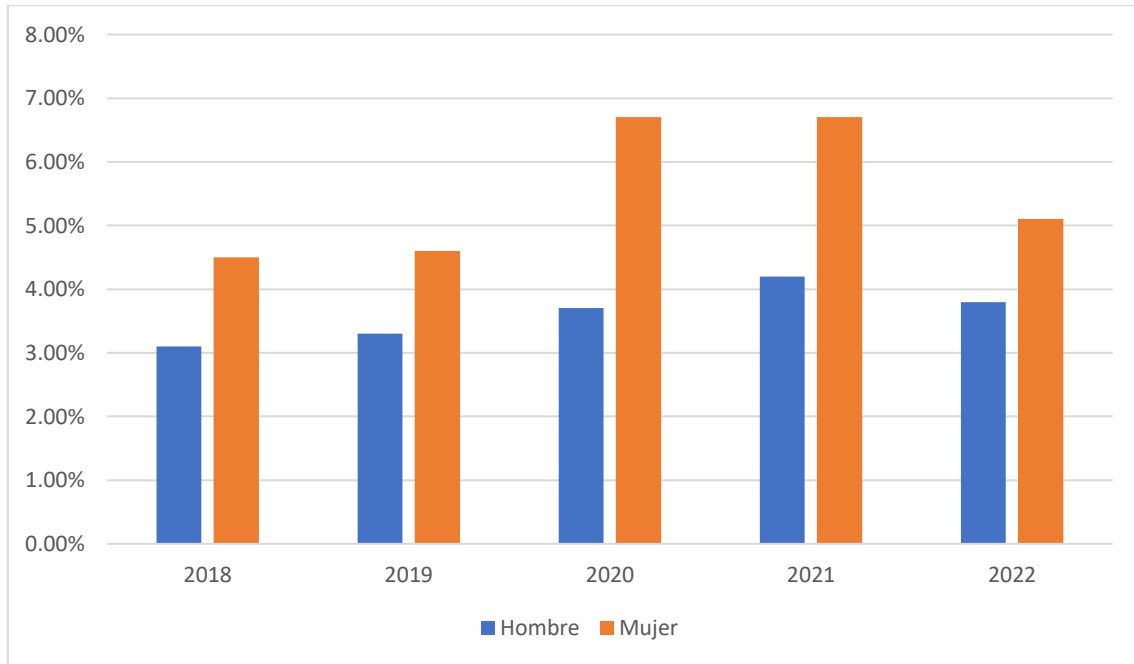
individuo, mayor es la probabilidad de que esa persona busque complementar esos ingresos con trabajo en el sector informal.

#### **1.10.4. Sexo**

En promedio, la presencia de mujeres que participan en el sector informal es mayor a la de los hombres. La tasa de participación femenina en la informalidad supera a la masculina entre un 5% a 20%. Esto se explica por la discriminación y dificultades que enfrentan para acceder a empleos formales, concentrando su trabajo en ocupaciones informales como servicio doméstico, venta ambulante, artesanías, etc. Cerca del 90% labora en el sector servicios, además las tareas de cuidado familiar incrementan su participación informal al limitar sus opciones laborales (Gashi & Williams, 2022).

A pesar de que en promedio la participación femenina es superior, los hombres también tienen una presencia importante en la informalidad, pues la tasa de informalidad laboral masculina es de aproximadamente un 30% en la mayoría de países, los hombres se concentran en trabajos informales de construcción, transporte, mantenimiento y reparaciones. Cerca del 80% se ubica en bienes y servicios, impulsados por la necesidad y normas sociales de ser proveedores (Wahby, 2022). Los migrantes que llegan a ciudades suelen ocuparse en trabajo informal en construcción, carga y manufactura, asimismo, los hombres prefieren la informalidad para evadir impuestos y regulaciones (Martínez et al., 2022).

**Figura 4**  
*Tasa de desempleo por sexo en Ecuador 2018-2022*



Fuente: (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2023).

### **1.10.5. Área de residencia**

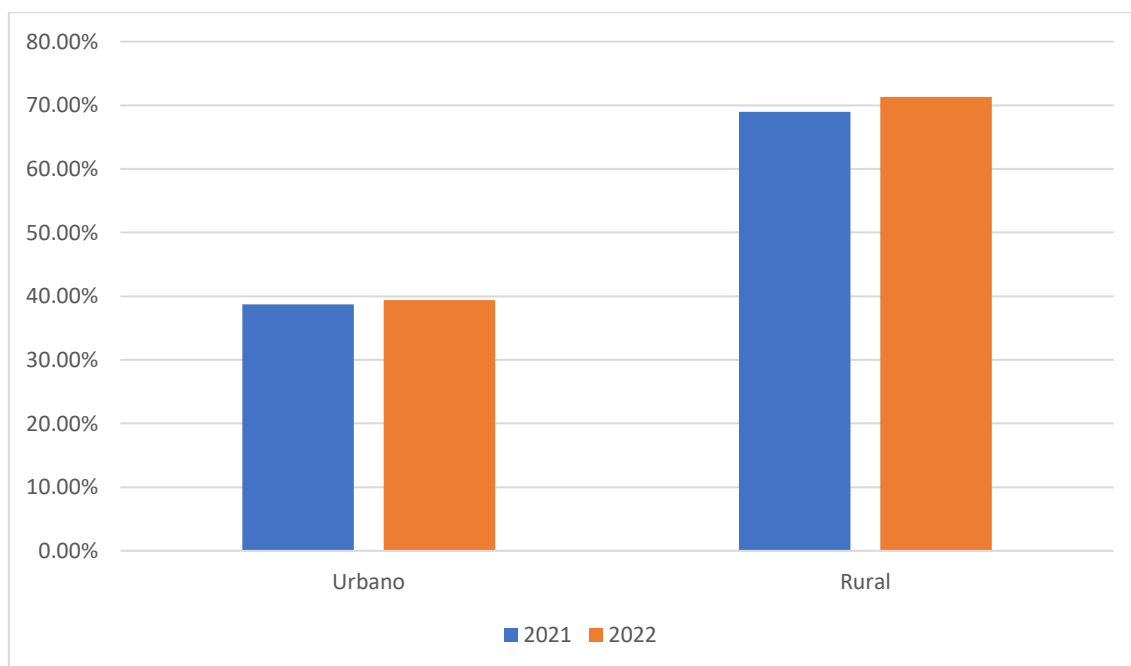
Existen diferencias significativas en los niveles de informalidad laboral entre las zonas rurales y urbanas dentro de un país. Las estadísticas muestran que en las áreas rurales hay una probabilidad 16% más alta de que el empleo sea informal, en comparación con las ciudades (Wahby, 2022), esta mayor incidencia en el campo se explica por la escasez de oportunidades de empleo en estas áreas rurales, además de la capacidad muy limitada de generar empleos formales que cumplan con todas las regulaciones y las dificultades de acceso a servicios básicos como electricidad, agua potable o internet.

Uno de los principales tipos de ocupación informal en las áreas rurales es la agricultura de subsistencia o autoconsumo. Se estima que cerca del 70% del trabajo informal total en el campo corresponde a actividades agrícolas independientes, es decir, pequeños agricultores que trabajan para el sustento propio o de sus familias (Ozgun et al., 2020).



**Figura 5**

*Informalidad según área de residencia en Ecuador 2021-2022*



Fuente: (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2023)

Aunque los niveles de informalidad laboral son más bajos en áreas urbanas que en las rurales, las ciudades también presentan un porcentaje significativo de empleo informal, las actividades informales se concentran principalmente en pequeños negocios no registrados, venta callejera o ambulante y otras ocupaciones que se benefician de la alta densidad de población como servicios, transporte, entre otros y esta se ve incrementada por la migración existente del campo hacia la ciudad. Los migrantes rurales que llegan a áreas urbanas con frecuencia encuentran oportunidades laborales en empleos urbanos informales, como trabajo doméstico, construcción, servicios varios, entre otros (Meagher, 2018).

#### **1.10.6. Contabilidad**

El registro contable es importante al momento de desarrollar una actividad económica, tanto para llevar las cuentas para conocer el estado del negocio como para presentar su legalidad y cuentas ante el Gobierno, llevar contabilidad y cumplir con las obligaciones

contables es un indicador de formalidad de un negocio, pues los negocios informales típicamente no llevan contabilidad o lo hacen de manera muy básica, además al no llevar contabilidad, es más fácil ocultar ingresos y evadir impuestos, además de eludir regulaciones laborales como prestaciones sociales, contratos formales, etc., lo que es común en negocios informales, la contabilidad dentro de empresas formales requieren de un contador capacitado y software adecuado, los negocios informales buscan evitar estos gastos al no llevar registros formales, otro punto importante es que llevar contabilidad permite acceder con mayor facilidad a créditos bancarios, préstamos con bajos intereses y beneficios del estado (Ramos, 2022).

La informalidad está íntimamente ligada a la falta de registros contables, estos son clave para la formalización y el cumplimiento de obligaciones de cualquier negocio, pues los negocios que no llevan algún tipo de registro contable son más propensos a pertenecer al sector informal, ya sea por su poco conocimiento o por el hecho de no rendir tributos o ciertas obligaciones.

#### **1.10.7. Sector Informal**

Para comprender lo que es el sector informal, (Reyes y Valencia, 2023) explican que se la debe analizar desde la perspectiva marxista y el planteamiento de la teoría de segmentación del mercado laboral, la primera que propone una segmentación dados los factores relacionados con la demanda laboral agregada, mientras que el planteamiento de la teoría antes mencionada adopta una perspectiva en la que el mercado se fragmenta en diversas secciones, cada una de las cuales se comporta de manera distinta. Esta división es el resultado de las elecciones realizadas por los trabajadores, en las decisiones personales que ellos toman, tal como el salario, (Gómez et al., 2019) en las zonas en

donde el salario mínimo no es favorable o atractivo aumentan las posibilidades de que los individuos ingresen en el sector informal.

La perspectiva individualista plantea que la informalidad es una opción que las personas adoptan cuando se enfrentan a factores externos que restringen sus posibilidades de elección. Es decir, el individuo elige voluntariamente participar en actividades informales cuando sus alternativas formales son limitadas por elementos fuera de su control. Por otro lado, la perspectiva marxista también propone que existe una segmentación o división dentro del mercado laboral. Sin embargo, a diferencia del enfoque individualista, esta segmentación se origina por factores relacionados con la demanda agregada de trabajo, no por decisiones individuales de los trabajadores. Es decir, desde el marxismo, la informalidad surge debido a necesidades estructurales del sistema económico, no solo por elección personal ante la escasez de opciones formales (Palacios y Saavedra, 2023).

A diferencia del empleo formal que goza de beneficios y protección legal, el empleo informal se caracteriza por la falta de estas garantías establecidas en la normativa laboral. Los salarios suelen ser menores al mínimo legal, existe inestabilidad e inseguridad laboral, y precariedad en las condiciones de trabajo (Casarreal y Cruz, 2021). Las empresas informales logran sobrevivir a pesar de su baja productividad porque evitan impuestos y regulaciones al estar fuera del marco legal, además, bajo los modelos de búsqueda laboral que consideran costos y beneficios de las regulaciones, el empleo informal no se da por exclusión, sino que surge de las fricciones en el mercado laboral entre trabajadores heterogéneos con distintas características y capacidades, y empresas con diversos niveles de productividad (Jacobsen Will y Ribas de Oliveira, 2022).

En síntesis, la informalidad laboral implica trabajo sin protección legal, bajos salarios, inestabilidad y ausencia de garantías laborales. Se explica por empresas que evaden

impuestos y regulaciones, así como por fricciones entre trabajadores y firmas en el mercado laboral.

### **1.11. Marco Contextual**

En el mundo, alrededor del 60% de la fuerza laboral forma parte de la economía informal, esta forma de empleo se encuentra presente en todos los países, sin importar su nivel de desarrollo socioeconómico, aunque es más prevalente en naciones en proceso de desarrollo. Cerca de 2000 millones de individuos, entre hombres y mujeres, se encuentran inmersos en la economía informal, careciendo de condiciones laborales adecuadas; gran parte de los individuos que se integran a la economía informal no lo hacen por voluntad alguna, sino debido a la ausencia de fuentes de sustento y falta de oportunidades dentro del sector formal. Referente al género, el empleo informal representa una fuente de trabajo más significativa para los hombres (63%) en comparación con las mujeres (58,1%). De los dos mil millones de personas que se desempeñan en empleos informales a nivel global, más de 740 millones son mujeres. En gran parte de los países de ingresos bajos e ingresos medios bajos, las mujeres enfrentan una mayor exposición al empleo informal y con mayor frecuencia se encuentran en condiciones laborales inestables (Organización Internacional del Trabajo, 2018).

Así mismo identifica que a nivel mundial, el grado educativo juega un papel crucial en la determinación del índice de informalidad, se observa una relación negativa entre el nivel educativo y la conveniencia de empleo informal. Aquellas personas que han concluido la educación secundaria y niveles superiores tienen una probabilidad mucho más baja de estar involucradas en empleos informales en comparación con los trabajadores que carecen de educación o que solo han completado la educación primaria. Por otro lado, aquellos residentes en áreas rurales presentan aproximadamente el doble de posibilidades

de participar en la economía informal en comparación con aquellas que residen en entornos urbanos (Organización Internacional del Trabajo, 2018).

En la región de América, el empleo informal abarca alrededor del 40% de la fuerza laboral total, lo que se traduce en 183 millones de individuos que ocupan empleos informales tanto en empresas que operan en el sector formal como en su contraparte, en concreto, el empleo informal alcanza un 53,1% en la región de América Latina y el Caribe, mientras que, en América del norte esta consta de un 18,1% (Organización Internacional del Trabajo, 2018).

En las naciones de Latinoamérica, la proporción de empleo informal se muestra más alta entre el género femenino en comparación con los hombres (54,3% y 52,3%), asimismo, se registra una tasa de informalidad más elevada entre la población joven, con un 46,2%, en contraste con la tasa para los adultos, que se sitúa en un 40,4%. De igual forma que a nivel mundial, la relación entre la educación y la informalidad es inversa, ya que a medida que el nivel educativo aumenta, la tasa de empleo informal decrece, por otro lado, a nivel residencial, el empleo informal abarca el 35,8% en las zonas urbanas mientras que, en zonas rurales esta abarca el 52,6%. Por sectores, la economía informal constituye un 77,5% de los empleos en el ámbito agrícola, un 38,4% en la industria y un 35,5% en los servicios (Organización Internacional del Trabajo, 2018).

En la región noroeste de América del Sur, compartiendo fronteras al norte con Colombia, al este y sur con Perú, y al oeste con el océano Pacífico, se ubica Ecuador, su nombre proviene de su posición en la línea ecuatorial, que divide el hemisferio norte del sur y es muy conocido por su riqueza en fauna, flora, tipos de suelos, topografía y climas variados, lo que le permite disfrutar de una amplia diversidad de recursos naturales que se encuentran en diferentes partes del mundo. La capital de Ecuador es Quito, que también es uno de los centros culturales y económicos más importantes del país. Otra ciudad

relevante es Guayaquil, el principal puerto y centro comercial de Ecuador, ubicado en la costa (Carrillo, 2022).

La economía ecuatoriana está influenciada por su rica base de recursos naturales, que incluye petróleo, minerales y productos agrícolas. Sin embargo, el país ha enfrentado desafíos económicos y políticos a lo largo de su historia. La informalidad laboral, el acceso a la educación y la atención médica, y la lucha por el desarrollo sostenible son algunas de las cuestiones sociales y económicas importantes que enfrenta Ecuador (Carranco, 2018).

El contexto geográfico y demográfico de Ecuador también desempeña un papel crucial en la economía informal. La presencia de áreas rurales y urbanas con diferentes características económicas y sociales crea disparidades en las oportunidades de empleo. Las áreas rurales pueden enfrentar una falta de empleo formal, lo que conduce a la proliferación de actividades informales como una fuente de ingresos. Por otro lado, en las zonas urbanas, la concentración de población y las limitadas oportunidades formales también han contribuido al crecimiento de la economía informal. Las políticas gubernamentales y los esfuerzos de regulación también forman parte del contexto de la economía informal en Ecuador. A lo largo del tiempo, los gobiernos han implementado iniciativas para promover la formalización de la economía informal, con enfoques que van desde la simplificación de los procesos de registro hasta la provisión de capacitación y acceso a servicios sociales básicos (Delgado et al., 2021).

Para enfrentar la creciente informalidad laboral, en 2009 nace la Red Socio Empleo y ante la demanda ciudadana, se convirtió en una bolsa de empleo pública que establece mecanismos de conexión entre empresas e instituciones públicas y privadas, la dinámica es que los ciudadanos registran su hoja de vida y buscan ofertas laborales en una plataforma que es monitoreada por el Ministerio de trabajo (Arias et al., 2022).

La tasa de empleo informal en Ecuador, medida como falta de cobertura de seguridad social, era de 55% en 2017, además la informalidad no está distribuida igual en el país, está se encuentra principalmente en la región amazónica con 59% versus el 50% en provincias más dinámicas económicamente, esto puede explicar diferencias salariales regionales, ya que trabajadores informales registran reducciones significativas en comparación a los formales. El sector público también ha jugado un rol importante en la economía ecuatoriana, en 2017, los trabajadores públicos representaban 9.3% del empleo total, incrementándose de 7.6% en 2007. También existen marcadas discrepancias regionales en la importancia del empleo público (Ontaneda, 2020).

El comercio informal es un segmento económico en constante expansión en Ecuador y se divide en dos categorías: establecidos y móviles. Este tipo de comercio proporciona una vía rápida para que las personas de bajos ingresos se integren a la economía, pero lo hacen en condiciones de vulnerabilidad y empleo muy inestable, contribuyendo significativamente al subempleo, además, el sector informal está estrechamente vinculado con la evasión fiscal y cuestiones relacionadas con la política fiscal, como el pago de impuestos (Baque et al., 2022).

## **2. Capítulo II. Metodología**

### **2.1. Metodología**

Para explicar las determinantes y evolución de la economía informal, se realiza una investigación con un enfoque cuantitativo, dado a que permite explicar la realidad por medio de la recolección datos medibles y cuantificables para su proceso y análisis estadístico, este enfoque de investigación está basado en información numérica para obtener resultados objetivos (Jiménez, 2020).



El tipo de investigación es de carácter descriptivo y de análisis de datos secundarios, descriptivo dado a que se estudian datos, características y propiedades de la economía informal y las variables especificadas para su análisis, la investigación descriptiva permite especificar las propiedades de un fenómeno para su análisis, se miden, evalúan o recolectan datos del objeto de estudio para describirlo y explicar cómo se manifiestan (Castro et al., 2020)

Por otro lado, es de datos secundarios ya que se recoge información de documentos de archivos, información bibliográfica y datos recopilados por entidades ajenas a la investigación, tales como Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, y el Banco Central del Ecuador, los datos que se recolectan están basados en las variables, caso contrario, el trabajo no tendría un rumbo firme, además, es una herramienta que reduce el esfuerzo de recopilación de datos (Sun & Lipsitz, 2018) y mediante el método deductivo ya que, por medio de afirmaciones previamente citadas, se desarrolla el razonamiento desde lo general a lo particular, mediante el análisis de datos y la evaluación de sus resultados por medio de un estudio econométrico Logit de la base de datos del ENEMDU del Instituto nacional de estadísticas y censos, por medio del programa IBM SPSSS tatistics tomando en cuenta las variables: años de estudio, área de residencia, si lleva o no contabilidad, ingresos, sexo y situación de empleo determinada por la afiliación al seguro social. Las variables del presente estudio están sustentadas por otros estudios que explican la informalidad, tal es el caso de (Proaño, 2022) que usa estas determinantes y demuestra empíricamente, mediante un modelo logístico Logit, el grado de la influencia de cada una de las causas de la economía informal para los dos años 2007 y 2020. Así mismo, (Delgado et al., 2020) en su investigación desde el escenario econométrico señalan que en el Ecuador existe una alta probabilidad, estimada en un 85%, de que una persona ingrese al sector laboral informal. Esto se debe a diversos factores causales detectados en

el país, como son: la ruralidad; el limitado desarrollo de actividades productivas más allá de la agricultura; los bajos niveles educativos que restringen el acceso a puestos calificados; la existencia de significativas brechas salariales que incentivan la informalidad; y la discriminación de género, que perjudica la inserción laboral formal de las mujeres.

- Probabilidad de Sector Informal =  $1 / (1 + e^{-(B_0 + B_1X_1 + B_2X_2 + B_3X_3 + B_4X_4 + B_5X_5 + B_n \cdot X_n)})$

Donde:

- $B_0$  = Constante
- $B_1 \dots B_n$  = Coeficientes de las variables predictoras
  - $B_1$  = Área
  - $B_2$  = Sexo
  - $B_3$  = Ingresos
  - $B_4$  = Nivel
  - $B_5$  = Seguro
  - $B_6$  = Contabilidad
- $X_1 \dots X_n$  = Valores de las variables predictoras

## **2.2.Población**

El presente trabajo no cuenta con alcance de población dado a que se realiza un estudio documental mediante la base de datos del ENEMDU.

## **2.3.Muestra**

El trabajo no cuenta con una muestra por motivo a que no cuenta con una población, esto debido a que se realiza un estudio de carácter documental.

### **3. Capítulo III. Análisis de Caso**

#### **3.1.Descripción de la economía informal en Ecuador**

La economía informal engloba todas las actividades económicas que se llevan a cabo al margen de las normativas y el control del Estado, dichas actividades no cumplen con las obligaciones legales como el pago de impuestos o la justificación de las transacciones ante las autoridades, entre las principales características de este sector informal se encuentran la evasión fiscal, la ausencia de protección social para los trabajadores y unas condiciones laborales deficientes, es por esto que los investigadores analizan el fenómeno de la economía informal y utilizan diversos indicadores para identificar los factores que empujan a personas y empresas a operar de esa forma (Bulut, 2023).

El nivel de informalidad está asociado con el desarrollo económico de los países, y tiende a disminuir de acuerdo con el crecimiento económico de cada país, la (Organización Internacional del Trabajo, 2020) ubica una relación entre el ingreso per cápita de los países y su nivel de informalidad económica: las naciones con menores ingresos por habitante presentan porcentajes más elevados de trabajo informal. Específicamente, en los países de bajos y medianos ingresos la informalidad representa cerca del 70% del empleo total, mientras que en aquellos de altos ingresos constituye solo un 18% aproximadamente.

Se presenta el análisis econométrico sobre las variables independientes ante la variable explicada

**Tabla 2***Clasificación antes de las independientes*

**Tabla de clasificación<sup>a,b</sup>**

Observado		Pronosticado		
		Sector		Porcentaje correcto
		Sector Informal	Sector Formal	
Paso 0	Sector Informal	0	13881	,0
	Sector Formal	0	26817	100,0
Porcentaje global				65,9

Fuente: Elaboración propia.

La tabla 2 muestra el desempeño predictivo del modelo inicial que solo incluye la constante (sin predictores), esta clasifica correctamente al 100% de los casos en la categoría "Sector Formal" (26,817 de 26,817), contrario a la categoría "Sector informal" que no clasifica correctamente ningún caso (clasifica los 13,881 casos como formal), por lo tanto, el porcentaje global de clasificaciones correctas es solo del 65.9%, esto indica que el modelo inicial sin predictores no tiene capacidad de distinguir entre informal y formal.

**Tabla 3***Clasificación incluyendo las dependientes*

**Tabla de clasificación<sup>a</sup>**

Observado		Pronosticado		
		Sector		Porcentaje correcto
		Sector Informal	Sector Formal	
Paso 1	Sector Informal	12697	1184	91,5
	Sector Formal	2767	24050	89,7
Porcentaje global				90,3

Fuente: Elaboración propia.

La tabla 3 muestra el desempeño predictivo del modelo final incluyendo todas las variables predictoras, clasifica correctamente 12,697 de 13,881 casos en la categoría "Sector Informal" (91.5% de precisión) y clasifica correctamente 24,050 de 26,817 casos

en "Sector Formal" (89.7% de precisión). El porcentaje global de clasificaciones correctas aumenta a 90.3%. esto muestra que el modelo final tiene una muy buena capacidad de clasificación entre informal y formal al incluir las variables predictoras relevantes.

**Tabla 4**

*Resumen del modelo*

Resumen del modelo			
Paso	-2 log de la verosimilitud	R cuadrado de Cox y Snell	R cuadrado de Nagelkerke
1	20312,055 <sup>a</sup>	,544	,752

Fuente: Elaboración propia.

El resumen del modelo cumple la función de evaluar de forma global su validez, se encuentran dos coeficientes de determinación que expresan la proporción de la variación explicada por el modelo.

El  $R^2$  de Cox y Snell es una medida estadística que cuantifica la proporción de variación en la variable dependiente que puede ser explicada por las variables predictoras en un modelo, sus valores teóricos están entre 0 y 1, pero en la práctica rara vez alcanza el valor máximo de 1, lo cual es una limitación importante, es así que el  $R^2$  de Nagelkerke busca solucionar esto transformando la escala del  $R^2$  de Cox y Snell para que pueda abarcar efectivamente todo el rango de 0 a 1. Así, intenta corregir la restricción del  $R^2$  de Cox y Snell para que alcance el valor máximo cuando la varianza está totalmente explicada, de esta forma provee una medida más precisa de la variabilidad total explicada por el modelo estadístico (Díaz et al., 2018).

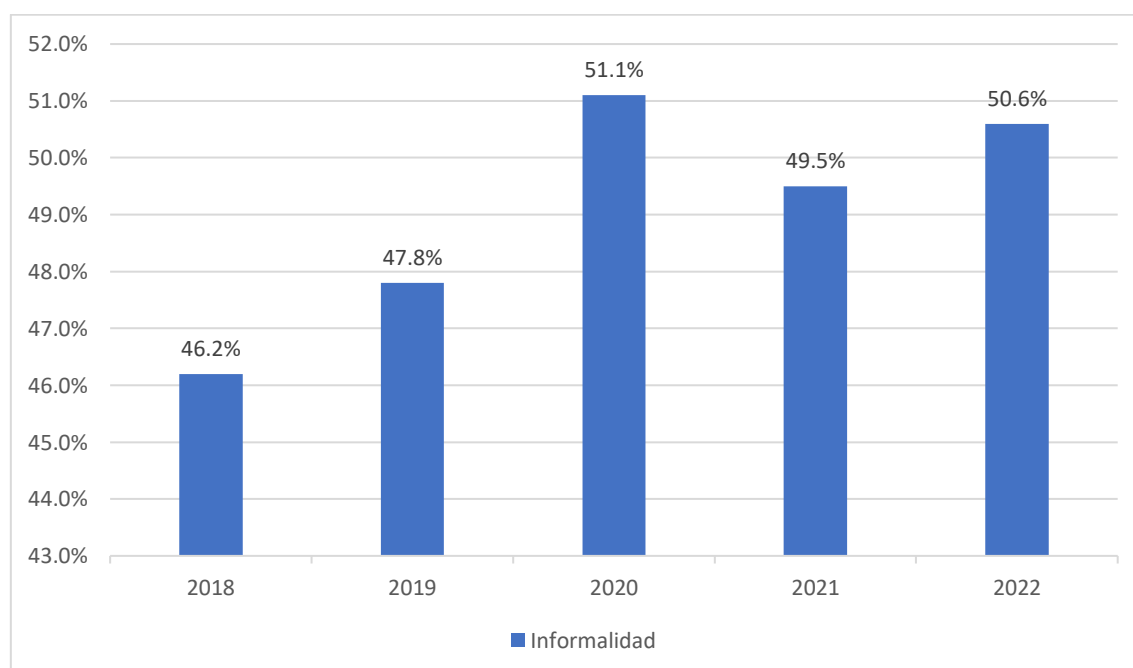
Dentro de los resultados, se determina que las variables independientes explican a la variable dependiente -Formal o Informal- en un 75%, lo que es un valor significativo teniendo en cuenta los datos atípicos dentro de la base de datos.

**Tabla 5***Variables en la ecuación*

	B	E.T.	Wald	gl	Sig.	Exp(B)	I.C. 95% para EXP(B)	
							Inferior	Superior
Area(1)	-,798	,040	390,803	1	,000	,450	,416	,487
Sexo(1)	1,075	,043	620,814	1	,000	2,931	2,693	3,190
Ingresos	,002	,000	472,665	1	,000	1,002	1,002	1,003
NIVEL			425,865	2	,000			
Paso 1 <sup>a</sup> NIVEL(1)	-1,206	,062	383,907	1	,000	,299	,265	,338
NIVEL(2)	-,711	,061	137,654	1	,000	,491	,436	,553
SEGURO(1)	-2,117	,092	526,604	1	,000	,120	,100	,144
CONTABILIDAD(1)	-3,684	,043	7413,740	1	,000	,025	,023	,027
Constante	4,555	,120	1430,125	1	,000	95,116		

Fuente: Elaboración propia.

La tabla 5 provee evidencia estadística sobre el efecto individual de cada variable en la probabilidad de informalidad, todas las variables tuvieron un efecto estadísticamente significativo.

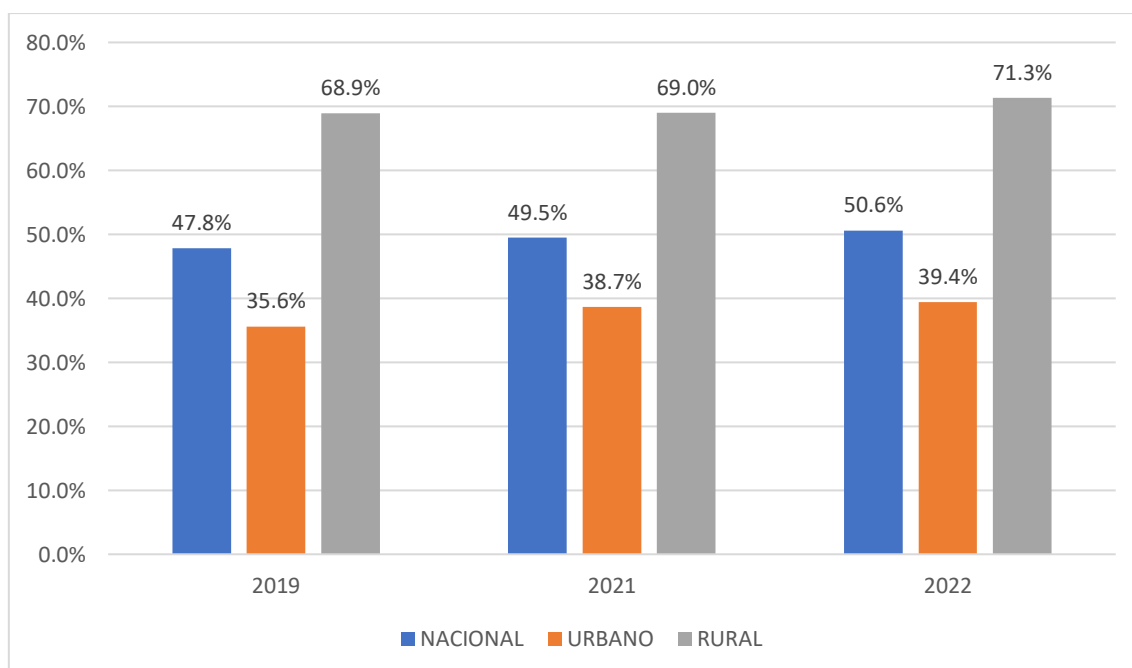
**Figura 6***Evolución de la informalidad en Ecuador 2018-2022*

Fuente: (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2023)

Existe una evolución creciente de la economía informal en la población económicamente activa en el periodo de estudio, esta se debe a factores políticos, económicos y sociales que ocurren en dichos años, por ejemplo, en Ecuador las protestas de 2019 contra medidas de Lenin Moreno generaron pérdidas al sector productivo valoradas por el Banco Central y el Banco Mundial en 465 millones de dólares (56,7% del total calculado). De forma similar, la pandemia de COVID-19 en 2020 obligó a muchas personas a recurrir a actividades informales para subsistir ante la contracción económica (Banco Central del Ecuador, 2020).

### Figura 7

*Evolución de la informalidad nacional, urbana y rural 2019, 2021 y 2022*



Fuente: (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2023)

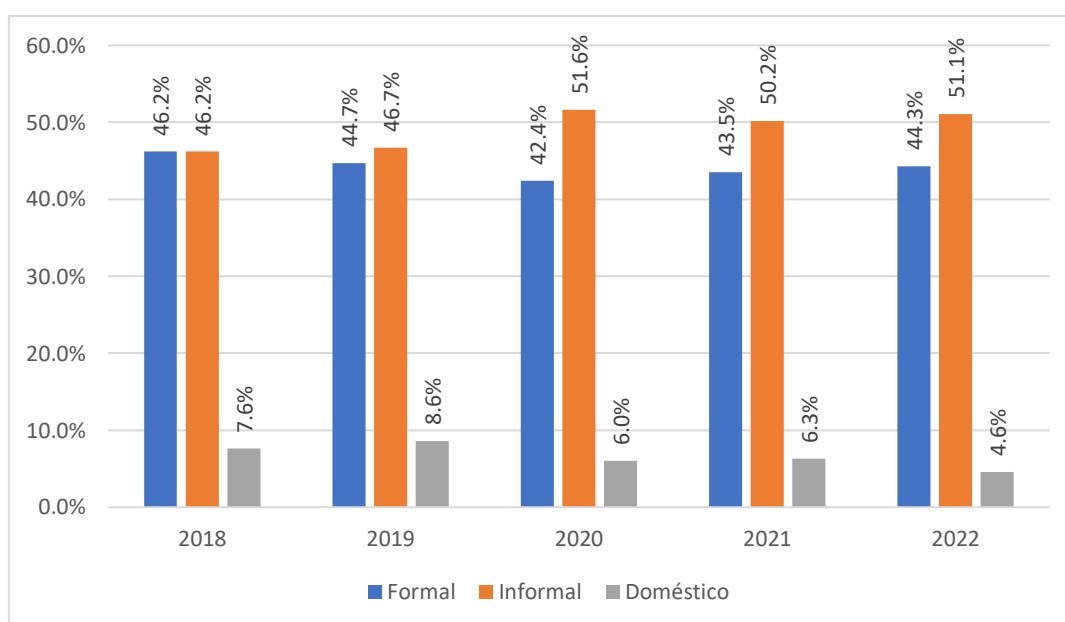
Aunque la economía informal se ha expandido en todo el territorio nacional, existen marcadas diferencias entre su presencia en las zonas urbanas frente a las rurales, no se toma en cuenta los años 2018 y 2020 dado a que el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos no proporciona esa información por cuestión de formato en el año 2018, mientras

que en el año 2020 sucedió la pandemia que no permitió la correcta recolección de la información para su publicación. En promedio referente a los años 2019, 2021 y 2022, en las áreas urbanas la informalidad abarca un 37.9% de la fuerza laboral, mientras que en el área rural alcanza el 69.7%, esta diferencia se da principalmente porque en la ciudad se focalizan los trabajos bajo contrato mientras que el área rural abarca actividades agrícolas y derivados.

### 3.2. Análisis Económico de la economía informal en Ecuador

**Figura 8**

*Evolución del empleo por sector 2018-2022*



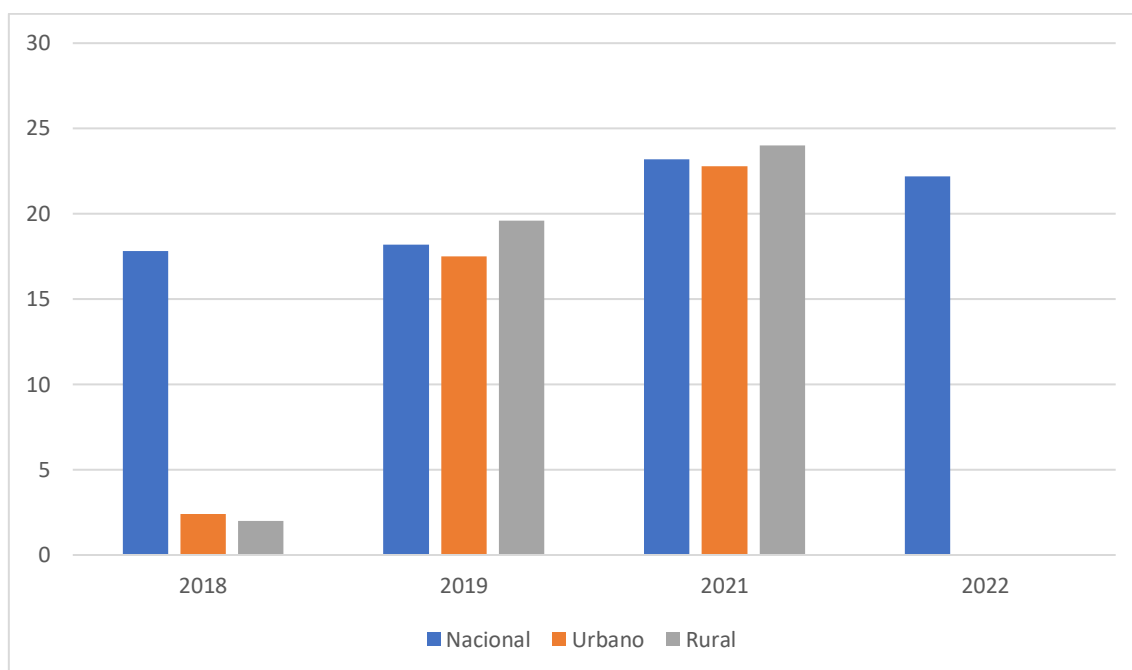
Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2022)

Se presenta la evolución del empleo informal en el Ecuador durante el periodo de estudio, reflejando niveles notables que han mantenido alrededor del 48% durante los últimos cuatro años, aunque se registró una ligera disminución del 1.4% en 2021, en consonancia con las tendencias previas, este porcentaje se mantuvo superior a las cifras de 2018 y 2019, que se situaban alrededor del 46.5%.



## Figura 9

### *Evolución del subempleo por sector 2018-2022*



Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2022)

### **3.3. Análisis de la Problemática**

La economía informal representa un gran desafío para el desarrollo económico y social de los países, especialmente aquellos en vías de desarrollo debido a las múltiples consecuencias negativas que trae tanto para los trabajadores, el sector privado, el Estado y la sociedad en general.

Uno de los principales problemas es la menor recaudación fiscal para el Estado, limitando sus recursos para proveer bienes y servicios públicos, invertir en infraestructura e implementar programas sociales, esto restringe las capacidades del sector público para fomentar el desarrollo económico y reducir la pobreza, a su vez, la menor recaudación dificulta el diseño de políticas fiscales contracíclicas para estimular la economía en períodos recesivos, además, la informalidad también genera dificultades para medir y monitorear el tamaño real de la economía, el empleo, la producción, los ingresos, etc.,

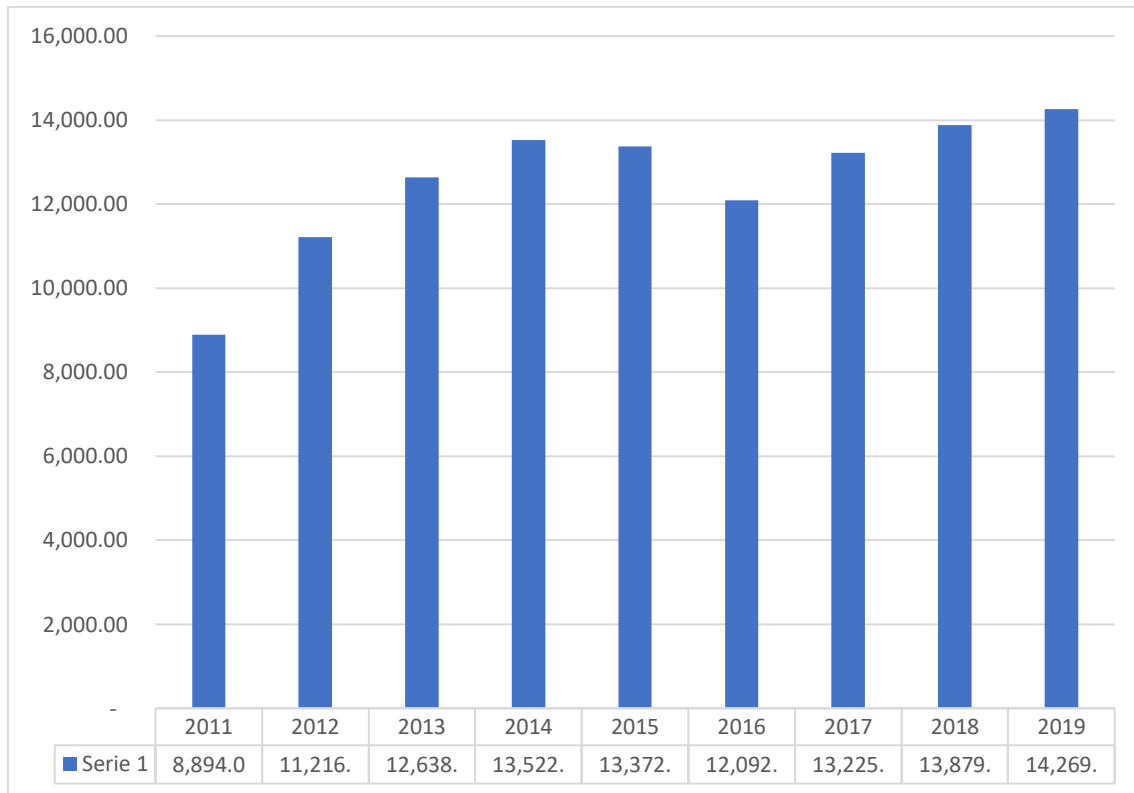
esta falta de información estadística precisa limita la capacidad para diseñar e implementar políticas públicas efectivas orientadas al crecimiento y la equidad, asimismo, la informalidad implica una falta de protección legal y social para los trabajadores informales, al operar fuera del marco regulatorio carecen de beneficios laborales básicos como salario mínimo, jornada máxima, prestaciones de ley, seguro de desempleo, financiamiento, sistema de pensiones, créditos, etc., lo que impide que las empresas puedan ingresar al sector formal con facilidad, además de que genera una gran vulnerabilidad y desprotección ante golpes económicos, accidentes o enfermedades, vejez y otros riesgos (Rodríguez et al., 2023).

Otra consecuencia importante es la competencia desleal que ejerce el sector informal sobre las empresas formales, al no cumplir con sus obligaciones tributarias y regulatorias, las empresas informales pueden ofrecer precios más bajos, ganando ventaja en el mercado, pero a costa de distorsionar las condiciones equitativas de competencia, por lo que a conveniencia prefieren permanecer en la informalidad debido a esta ventaja, es decir, este efecto desincentiva la formalización empresarial (León et al., 2023).

En cuanto al mercado laboral, la informalidad se asocia a empleos de baja productividad, menores salarios e inestabilidad lo que expande la pobreza y desigualdad, la economía informal genera altos costos económicos, fiscales y sociales que obstaculizan el desarrollo, es por esto que reducir la informalidad mediante incentivos y facilitación debería ser una prioridad de política económica en los países en desarrollo (Mora et al., 2023).

**Figura 10**

*Recaudación del Ecuador 2011-2019*



Fuente: (Alava & Valderrama, 2020)

El impacto del sector económico informal en el sistema tributario es evidente, ya que contribuye al aumento de la evasión fiscal generando una marcada disminución en los recursos públicos disponibles, esta evasión puede reforzar los factores que alimentan la informalidad al violar las normas establecidas para el sector formal, por lo tanto, comprender los mecanismos que influyen en la evasión es esencial para entender aspectos clave del fenómeno de la informalidad.

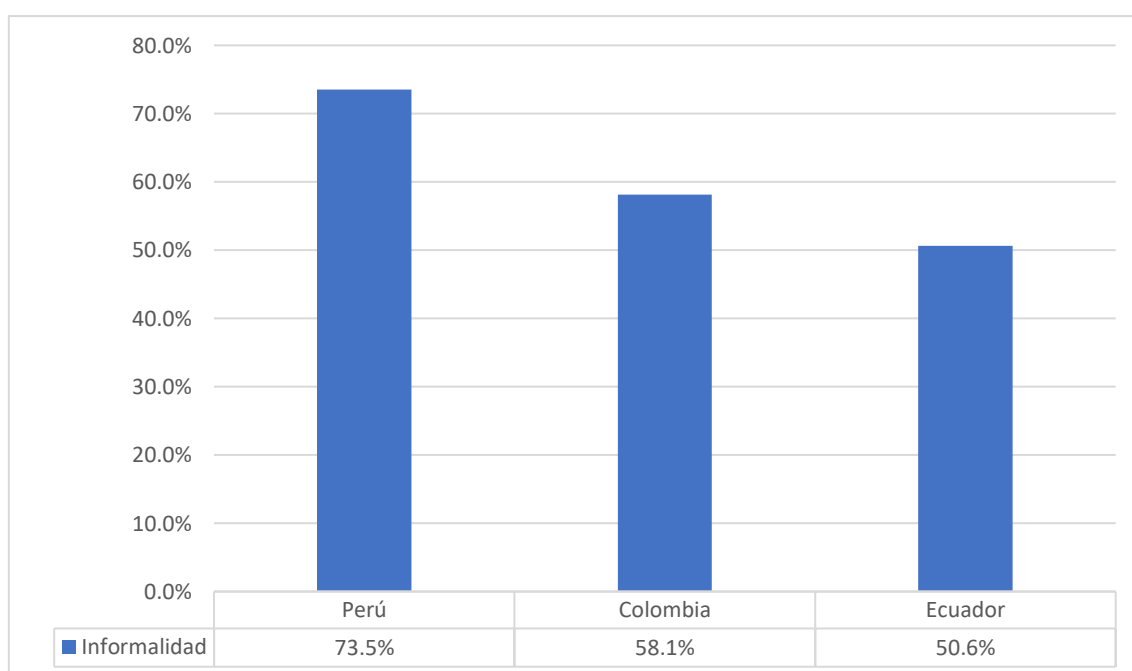
En el año 2019, la recaudación tributaria en Ecuador fue excepcionalmente positiva, marcando un hito al alcanzar el nivel más alto en la historia del Servicio de Rentas Internas, este logro se tradujo en un aumento significativo de USD 390 millones en comparación con los registros de 2018, representando un incremento del 2.8% para ese período. Contrariamente, la informalidad en Ecuador experimentó un aumento, pasando

de aproximadamente el 40% de la población ocupada en enero de 2014 a alrededor del 46% en el mismo mes de 2019, la correlación entre el aumento en la recaudación y el crecimiento del empleo informal podría vincularse al impacto positivo del Régimen Impositivo Simplificado Ecuatoriano (RISE), implementado en 2007 con el propósito de integrar al sistema tributario a pequeños contribuyentes, especialmente aquellos en el ámbito informal (Alava y Valderrama, 2020).

### 3.4.Comparación con otros países

**Figura 11**

*Porcentaje de informalidad en Ecuador, Perú y Colombia 2022*



Fuente: (Departamento Administrativo Nacional de Estadística, 2023), (Instituto Nacional de Estadística e Informática, 2023) y (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2023)

En la figura 11 se compara indicadores de empleo informal entre tres países, en Perú la economía informal genera aproximadamente el 20% del PIB, y ocupa alrededor del 73% del total de la población trabajadora a nivel nacional, esta elevada proporción de informalidad laboral en Perú se atribuye a diversos factores como las dificultades en la creación sostenida de empleos formales y de calidad, reducida productividad de las micro

y pequeñas empresas donde se concentra buena parte del empleo, excesivos trámites burocráticos y problema de regulaciones laborales o empresariales inadecuadas que desincentivan la formalización (Instituto Nacional de Estadística e Informática, 2023).

Por su parte en Colombia, se ha evidenciado un aumento del empleo informal en años recientes, llegando a representar el 58,1% del total de ocupados a nivel nacional durante el 2022, entre los factores que explicarían este crecimiento de la informalidad laboral en Colombia se mencionan debilidades en la cobertura y calidad del sistema educativo, falta de habilidades técnicas, escaso acceso a capital para emprendimientos más productivos, y obstáculos normativos tanto tributarios como laborales que reducen los incentivos para que microempresas transiten hacia la formalidad (Departamento Administrativo Nacional de Estadística, 2023).

Mientras que en Ecuador la participación de la economía informal equivale a cerca del 25% del PIB, una proporción menor a la de Perú, pero la tasa de empleo informal y subempleo resulta aún más alta, bordeando el 50,6%, estos persistentes niveles de informalidad laboral en Ecuador se derivan de problemáticas como la escasa innovación y sofisticación en los procesos productivos de las Mipymes, el restringido acceso al financiamiento formal y capital para mayor inversión y tecnificación, además de una cultura empresarial arraigada de evasión fiscal y aprovechamiento de vacíos legales heredada de décadas; pero también a una excesiva complejidad de las regulaciones tributarias, comerciales y laborales, que lejos de facilitar, más bien desincentivan las iniciativas de formalización (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2023).

### **3.5. Entorno y Factores Externos**

La economía informal se ve afectada por factores como las políticas económicas y comerciales de los países, choques externos y crisis, tal como la pandemia COVID-19

hizo crecer la informalidad laboral en países latinoamericanos por el debilitamiento económico, los impactos de la pandemia y las medidas para su contención tuvieron graves consecuencias en el mercado laboral. La recuperación parcial del empleo se ha producido mayoritariamente en condiciones de informalidad, ya que esta modalidad de empleo representa alrededor del 70% de la creación neta de puestos de trabajo en varios países de la región, además la recuperación y el fortalecimiento de los sistemas educativos tendrá un rol primordial en la transformación del contexto actual, marcado por profundas desigualdades estructurales y brechas en el acceso a la protección social, para avanzar plenamente hacia una inclusión laboral en condiciones de trabajo decente y hacer frente a los renovados riesgos derivados de los cambios y las transformaciones en el mundo del trabajo y el actual escenario de crisis recurrentes. (Comisión Económica para América Latina y el Caribe, 2022)

Por otro lado, los países han optado por diversas decisiones para hacer frente a la informalidad, Perú ejecutó el programa Reactiva Perú que se basa en la aplicación de medidas de política monetaria que con el fin de evitar un quiebre en la cadena de pagos, se inyecta liquidez, además, las medidas tenían como objetivo el reducir la desconfianza que generó la pandemia por COVID-19 y las decisiones gubernamentales para hacerle frente (Pomasunco y Miranda, 2021).

Rusia con el fin de reducir la economía informal comparó la efectividad de dos tipos de políticas, la primera se llama “palos” y su función es una mayor represión judicial, como sentencias de cárcel más severas para delitos económicos y la segunda es “zanahorias” que se basa en subsidios estatales a pequeñas y medianas empresas (pymes) para incentivar la formalización. Los resultados son que la mayor represión judicial (palos) tiene un fuerte efecto positivo en reducir el tamaño de la economía informal mientras que los subsidios a pymes (zanahorias) no tienen un efecto significativo, esto se explica

porque las medidas de Palos son efectivas porque dan más poder de extorsión a los burócratas corruptos para obligar la formalización y las medidas zanahorias fallan por la desconfianza en el estado y porque requieren que las empresas ya estén formalizadas para acceder a ellas (Kluge & Libman, 2018).

En Colombia, la informalidad tiene múltiples causas como las dificultades institucionales para constituir empresas formales, la insuficiente generación de empleos formales por parte de la economía y el desconocimiento de las obligaciones legales por parte de los empresarios, sus consecuencias son varias: obstaculiza la formulación de políticas públicas al restar confiabilidad a las estadísticas, reduce la productividad de la economía, afecta la política fiscal por la menor recaudación tributaria y promueve la evasión de impuestos. Para hacer frente al problema, en 2010 se aprobó la Ley de Formalización y Generación de Empleo que ofreció incentivos tributarios e institucionales para formalizar empresas, si bien tuvo un efecto positivo, este fue limitado ya que ocho años después la informalidad apenas se había reducido un 5.4%, por esto, se han adoptado medidas adicionales como la simplificación de trámites, apoyo empresarial, facilitación del acceso al crédito e inspección y control de obligaciones legales, finalmente, se propone complementar con mayor capacitación a empresarios para elevar su productividad y competitividad, facilitar el acceso al crédito formal e involucrar más al sector financiero, académico y gremial en las políticas de formalización (Salcedo et al., 2020).

Dentro del marco legal, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe explica que es necesario seguir cinco vías que tienen como objetivo mejorar la educación y que esta lleve a bajar los niveles de informalidad, la primera vía resalta la necesidad urgente de establecer escuelas inclusivas, equitativas, seguras y saludables, esto implica la expansión de la cobertura educativa en la primera infancia, la universalización de la enseñanza secundaria, y la integración de la educación con otras políticas para abordar

brechas de inclusión; la segunda vía se enfoca en los aspectos de aprendizaje y competencias necesarios para la vida, el trabajo y el desarrollo sostenible, se propone la evaluación del impacto del cierre de instituciones educativas, el aprovechamiento de lecciones aprendidas durante la crisis, el fortalecimiento de competencias cognitivas y socioemocionales, y el estímulo al acceso y conclusión de la educación superior; la tercera vía subraya la importancia crucial de los docentes, la enseñanza y su profesionalización, esta sugiere la identificación y aplicación de experiencias exitosas, la promoción de espacios flexibles y creativos, y la revalorización y profesionalización del papel de los docentes para llevar a cabo la transformación educativa esencial; la cuarta vía, centrada en el aprendizaje y la transformación digital, destaca la necesidad de utilizar las tecnologías digitales para acelerar la recuperación del aprendizaje, mejorar la calidad educativa y garantizar una conectividad efectiva; y la quinta vía, relacionada con el financiamiento de la educación, busca contribuir a la recuperación social y económica a mediano plazo, desarrollando habilidades para la inclusión laboral en condiciones de trabajo dignas en un entorno laboral constantemente cambiante (Comisión Económica para América Latina y el Caribe, 2022).

### **3.6. Alternativas de solución**

En este sentido las alternativas que se plantean son las siguientes, en primer lugar se vuelven necesarias medidas para simplificar los procedimientos burocráticos que dificultan la formalización de pequeños negocios como el crear ventanillas únicas para constituir empresas o hacer los registros en línea, y flexibilizar los estándares para microempresas, establecer regímenes tributarios sencillos mediante el pago de una cuota fija, lo cual facilitaría la incorporación al sistema fiscal de emprendimientos pequeños, trabajadores por cuenta propia y unidades familiares. Otro aspecto crucial es incrementar los servicios de desarrollo empresarial para PYMES a través de programas estatales o



alianzas público-privadas, esto incluiría capacitación técnica, incorporación tecnológica, asistencia para certificaciones, asesoría contable y gerencial, y apoyo para explorar nuevos mercados. Un tercer elemento es establecer líneas de crédito apropiadas para expandir las opciones de financiamiento con tasas de interés adecuadas que permitan el desarrollo del emprendimiento, integrándose con cooperativas de ahorro y microcrédito, e incentivando temporalmente la bancarización de negocios informales que ahora enfrentan requisitos muy estrictos. Por otro lado, los acuerdos comerciales pueden propiciar la formalización al abrir nuevas oportunidades de mercado, ya sea para exportación cuando se simplifican los trámites o mediante compras públicas, facilitando la participación transparente de las MIPYMES en las adquisiciones del Estado y empresas estatales (Karagoz, 2020). Por último, un mayor flujo de inversión extranjera directa se asocia con menores niveles de empleo informal, las empresas multinacionales suelen traer empleos formales, tecnología y encadenamientos con proveedores locales que pueden formalizarse, además, la competencia que generan obliga a empresas nacionales a mejorar productividad reduciendo informalidad.

### **3.7. Selección de las alternativas de solución.**

Dado a que uno de los principales problemas son los procesos burocráticos y la financiación, la alternativa adecuada es facilitar el proceso de formalización, en Ecuador ya existe la manera de realizar el registro de una empresa en línea, pero es la parte de la legalización que no tiene la facilidad de completarse mediante internet, por lo tanto, es importante que este largo proceso que genera colas de personas y tramites que llevan demasiado tiempo y dinero, se pueda realizar mediante la web (Ministerio de Telecomunicaciones y de la Sociedad de la Información, 2024).

Por otro lado, las líneas de crédito son importantes para la formalización, estas deben ajustarse a cuotas e intereses que sean posibles pagar incluso ante los inconvenientes,

puesto que el miedo ante inconvenientes es una de las principales razones por las que no se accede a la financiación dado a que generalmente los atrasos conllevan multas.

### **3.8.Posibles Resultados**

Se espera que el área de residencia, el género, el nivel de escolaridad, los ingresos, la afiliación al seguro social y el registro contable de la empresa sean predictores significativos de la participación en la economía informal, se predice que las personas que viven en áreas rurales, las mujeres, las personas con menor nivel educativo, las personas con menores ingresos, las personas no afiliadas al seguro social y las personas que trabajan en microempresas sin contabilidad formal tienen una mayor probabilidad de participar en el sector informal. Estos resultados se basarían en investigaciones previas que encuentran que la informalidad está relacionada con factores geográficos, demográficos, educativos, económicos y empresariales, si estas relaciones se confirman, sugerirían que las políticas públicas orientadas a estos grupos y estas variables podrían tener un impacto en la reducción de la economía informal. Se espera que el modelo con estas variables demográficas, socioeconómicas y laborales tenga un buen poder predictivo sobre la variable dependiente de participación en el sector informal.

Algunos países que han logrado reducir los niveles de economía informal a través de las alternativas seleccionadas:

1. Facilitar la constitución de empresas y microempresas:

Brasil implementó una serie de reformas para reducir la burocracia y los costos de formalización de empresas a inicios de los años 2000, esto incluyó la creación de una empresa unipersonal simplificada y procesos digitales para registrar empresas, y estas reformas explicaron una reducción de 13% en la informalidad entre 2000-2010 (Fajnzylber et al., 2011).

México creó en 2021 el Régimen Simplificado de Confianza, que reduce los requisitos administrativos y fiscales para micro y pequeñas empresas con ingresos de hasta 3.5 millones de pesos. Se estima que formalizará a unos 4 millones de contribuyentes (Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Occidente, 2021).

## 2. Crédito adecuado:

En Tailandia, el programa de microcrédito del Banco Grameen redujo la informalidad al mejorar el acceso a financiamiento de trabajadores informales, además los participantes del programa incrementaron sus ingresos en un 40%, programas similares en Bangladesh, India y Filipinas también han demostrado poder reducir la informalidad al otorgar crédito y capital a microempresarios (Organización Internacional del Trabajo, 2013).

### **3.9.Discusión**

Mediante el análisis econométrico se demostró que existe una buena relación entre las variables explicativas con la dependiente, por lo que el pertenecer al área rural, ser hombre, percibir menores ingresos, contar con un menor nivel educativo, no tener seguro social y no llevar contabilidad se asocian a mayor probabilidad de informalidad. Estos resultados coinciden con otras investigaciones, (Quispe et al., 2020) en su estudio "Comercio informal en ciudades intermedias del Ecuador: Efectos socioeconómicos y tributarios" examinan las razones e implicaciones del comercio informal dentro de mercados de la ciudad de Riobamba del Ecuador, el estudio involucro 310 comerciantes informales y los resultados indican que la mayoría de aquellos dentro de la informalidad son quienes tienen menores niveles de educación, ingresos y que no tienen un trabajo estable, es menester señalar que en su mayoría los comerciantes informales comercializan productos agrícolas y se trasladan de un lugar a otro según les convenia. Por otro lado, (Alava y Valderrama, 2020) explican que las causas de la informalidad son el desempleo,

educación baja, el pertenecer al área rural, la evasión fiscal y la brecha de género. Estos coinciden con los resultados de la investigación.

### **3.10. Conclusión**

Mediante el presente estudio se identifica que las causas y determinantes de la economía informal en Ecuador son los bajos ingresos percibidos por las personas, ya que, al necesitar más, estos realizan actividades no formales para suplir sus necesidades; el nivel de estudio se encuentra relacionado con los ingresos, a menor nivel de estudios menor es la posibilidad de percibir mejores ingresos y como consecuencia las posibilidades de encontrar un trabajo formal son bajas; el área de residencia explica que aquellas personas que se encuentran fuera de la ciudad tienen más probabilidades de terminar ingresando al sector informal dado a que la mayoría de oportunidades formales se encuentran fuera del sector rural; por el lado del género, las personas de sexo masculino son más propensas a entrar al sector informal; la afiliación al seguro social representa en gran medida si una persona está laborando en el sector formal, dado que las empresas al realizar un contrato deben asegurar a sus empleados, en el estudio las personas que contaban con seguro social tienen más probabilidades de pertenecer al sector formal: y por último, el hecho de que una persona trabaje en una empresa o lugar que lleva contabilidad significa que tiene más oportunidades de no encontrarse en el sector informal, debido a que la contabilidad es un registro que permite a las empresas o establecimientos el llevar el control de sus cuentas para tomar las mejores decisiones, asimismo, estas permiten el cancelar los tributos correspondientes ante el estado.

Por lo tanto, pertenecer al área rural, ser hombre, percibir menores ingresos, contar con un menor nivel educativo, no tener seguro social y que el lugar donde trabajan no lleven contabilidad se asocian a una mayor probabilidad de informalidad. Para reducir la informalidad se necesita un enfoque institucional integral, no solo medidas aisladas, se

requiere aumentar la confianza en el estado y mejorar el servicio de las instituciones públicas, las facilidades impositivas se deben acompañar de acceso a beneficios laborales y protección social para incentivar la formalización.

La economía informal frena el buen desarrollo económico de un país dada a la competencia desleal y los desequilibrios de precios, se evidencia que existe una evolución creciente a través de los años en el desarrollo de la informalidad, además su impacto afecta directamente a todos los ciudadanos de un país, primero por el tema de los impuestos, si bien es cierto que son utilizados para proveer servicios públicos, un nivel alto de informalidad significa que la mayoría perteneciente a este sector no cancela tributos pero si usa los servicios públicos, segundo las empresas formales se ven amenazadas por los bajos precios de la informalidad, dado que estas además de pagar impuestos deben contar con alguien que lleve la contabilidad lo que genera un gasto, esto genera una competencia desleal y desequilibrada lo que ocasiona que las empresas formales corren altos riesgos de perecer en el transcurso de sus actividades y se ven más vulnerables ante externalidades.

Se evidencia que, las estrategias y políticas son necesarias para llevar a cabo el proceso de disminuir la informalidad, tal es el caso de Rusia que aplicó dos medidas de Palos y Zanahorias, la primera se basa en las consecuencias de no realizar los debidos procesos y la segunda medida se centró en dar incentivos y subsidios, los resultados son que las medidas de Carrots no es eficiente dada la desconfianza en el estado y esta realidad no está lejos de la del Ecuador, ya existen incentivos y subsidios que lamentablemente la gente usa de manera tergiversada, por lo tanto, para reducir la informalidad se necesita un enfoque institucional integral y no solo medidas aisladas, se requiere aumentar la confianza en el estado, mejorar el servicio de las instituciones públicas y las facilidades impositivas se deben acompañar de acceso a beneficios laborales y protección social para

incentivar la formalización. Además, las soluciones terminan siendo la resultante de conjugar varias alternativas como la simplificación de trámites burocráticos, el acceso a financiamiento y crédito que permite a microempresarios informales hacer inversiones para incrementar su productividad, capacidad tecnológica y escala, lo que facilita que cumplan con regulaciones y se formalicen para acceder a más financiación e ingresar a mercados, asimismo la inversión es un punto clave para la transición hacia la formalidad, para que haya más inversión, se necesita más reformas estructurales de fondo, como las reformas laborales, tributarias que permitan al empresario o inversionista invertir con más facilidad lo que facilita la generación de empleo.

### **3.11. Recomendaciones**

Considerando que la informalidad laboral en Ecuador está asociada a factores como bajos ingresos, menor educación, residencia rural, entre otros, se plantea incrementar la inversión en educación, especialmente en zonas rurales, para elevar los niveles de escolaridad de la población lo que mejorara las capacidades y oportunidades de empleo formal. Otro punto clave es ampliar la cobertura de seguridad social en zonas rurales y urbano-marginales, facilitando el acceso a salud, pensiones y otros beneficios laborales, esto incentivaría la formalización al otorgar protección social. Como tercer punto es mejorar el acceso a crédito productivo y capacitación para pequeños emprendimientos, ayudando a aumentar la productividad, las ventas formales y la transición a la formalidad. Por último, simplificar trámites para registro de negocios y pago de impuestos, reduciendo costos de formalización, especialmente para microempresas. La implementación de estas recomendaciones, con una perspectiva multidimensional, permitiría avanzar hacia una disminución progresiva de la informalidad laboral en el país.

## Referencias

- Alava, A. I., y Valderrama, G. A. (2020). La informalidad y su relación con la recaudación tributaria. Estudios en el contexto de Ecuador. *Dissertare*, 5(2), 1-14.
- Alonso, L. C., Díaz, F. M., y Gonzáles, M. O. (2022). Nivel educativo, temporalidad y regulación del empleo en España para el período 2002-2020. Especial referencia a las diferencias entre mujeres y hombres. *Revista de Estudios Empresariales. Segunda Época*, 1, 23-24. <https://doi.org/10.17561/ree.n1.2022.6609>
- Arias, K., Carrillo, P., y Torres, J. (2020). Análisis del sector informal y discusiones sobre la regulación del trabajo en plataformas digitales en el Ecuador. Comisión Económica para América Latina y el Caribe: [https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/45866/4/S2000398\\_es.pdf](https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/45866/4/S2000398_es.pdf)
- Arias, K., Carrillo, P., y Torres, J. (2022). Evaluación de las reformas que impulsan el empleo formal. *ESTUDIOS ECONÓMICOS*, 39(78), 33-59. <https://www.redalyc.org/journal/5723/572369417002/572369417002.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (2020). *Paralización de Octubre de 2019 dejó daños y pérdidas por USD 821,68 millones*. Quito: Banco Central del Ecuador. <https://www.bce.fin.ec/boletines-de-prensa-archivo/paralizacion-de-octubre-de-2019-dejo-danos-y-perdidas-por-usd-82168-millones#:~:text=BCE-,Paralizaci%C3%B3n%20de%20octubre%20de%202019%20dej%C3%B3%20da%C3%B1os,por%20USD%20821%2C68%20millones>
- Banco Central del Ecuador. (2022). *Informe de la evolución de la economía ecuatoriana en 2021 y perspectivas 2022*. Quito: Subgerencia de Programación y Regulación. [https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Administracion/EvolEconEcu\\_2021pers2022.pdf](https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Administracion/EvolEconEcu_2021pers2022.pdf)
- Banco Mundial. (2023). *Trabajo y Protección Social*. Protección Social: <https://www.bancomundial.org/es/topic/socialprotection/overview>
- Baque, E. R., Barcia, F. E., y Benítez, N. (2022). Herramientas de política fiscal para regular la actividad emprendedora del comercio informal en Jipijapa Ecuador. *Avances*, 24(1), 77-89.
- Botello, H. A., & Guerrero, I. (2022). Informal Economy and Income Distribution in Ecuador During the COVID-19 Pandemic. *Revista Facultad de Ciencias Económicas: Investigación y Reflexión*, 30, 11-28. <https://doi.org/10.18359/rfce.5206>
- Bulut, A. (2023). Informal Economy and Financial Development: The Role of Institutions. *Sosyoekonomi*, 31(55), 195-210. <https://doi.org/10.17233/sosyoekonomi.2023.01.10>
- Carranco, S. F. (2018). La economía informal en el Ecuador. *INNOVA Research Journal*, 3(9), 29-38. <https://doi.org/10.33890/innova.v3.n9.2018.624>
- Carrillo, M. (2022). Recursos naturales: protejamos los suelos agrícolas. *ECUADOR ES CALIDAD*, 9(2), 3. <https://doi.org/10.36331/revista.v9i2.143>

- Casarreal, J., Y Cruz, M. (2021). Empleo informal: una explicación desde la demanda. *Contaduría y administración*, 66(1), 1-25.  
<https://doi.org/10.22201/fca.24488410e.2021.2595>
- Castro, N. E., Guevara, G. P., Y Verdesoto, A. E. (2020). Metodologías de investigación educativa (descriptivas, experimentales, participativas, y de investigación-acción). *Recimundo*, 4(3), 163-173.  
[https://doi.org/https://doi.org/10.26820/recimundo/4.\(3\).julio.2020.163-173](https://doi.org/https://doi.org/10.26820/recimundo/4.(3).julio.2020.163-173)
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (2022). *Panorama social de América Latina y el Caribe. La transformación de la educación como base para el desarrollo sostenible*. Naciones Unidas.  
<https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/3ca376cf-edd4-4815-b392-b2a1f80ae05a/content>
- Coronel, V., Pozo, M., y Serrano, M. (2019). *Encuesta de seguimiento al Plan Nacional de Desarrollo*. Quito: INEC - Boletín Técnico.  
[https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Multiproposito/201812\\_Boletin\\_Tecnico\\_Multiproposito.pdf](https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Multiproposito/201812_Boletin_Tecnico_Multiproposito.pdf)
- Delgado, J., Pérez, L., y Ruesga, S. (2020). Sector informal en Ecuador: Perspectiva desde el escenario econométrico. *Espacios*, 41(14), 17-31.  
<https://www.revistaespacios.com/a20v41n14/a20v41n14p17.pdf>
- Delgado, J. L., Pérez, L., y Ruesga, S. M. (2021). Informalidad rural y urbana en Ecuador. *Revista de Economía Mundial*(57), 209-203. <https://doi.org/10.33776/rem.v0i57.4736>
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2023). *Ocupación informal*. Bogotá: Boletín técnico. <https://www.dane.gov.co/files/operaciones/GEIH/bol-GEIHEISS-jul-sep2023.pdf>
- Díaz, V. P., Calzadilla, A., & Reyes, A. (2018). Reflection on logistic regression and clinical decisions. *Revista médica de Rosario*, 8(1), 35-40.  
[https://www.researchgate.net/profile/Victor-Diaz-Narvaez/publication/325386531\\_REFLEXION\\_ACERCA\\_DE\\_LA\\_REGRESION\\_LOGISTICA\\_Y\\_LAS\\_DECISIONES\\_CLINICAS/links/5b099b130f7e9b1ed7f7cb7e/REFLEXION-ACERCA-DE-LA-REGRESION-LOGISTICA-Y-LAS-DECISIONES-CLINICAS.pdf](https://www.researchgate.net/profile/Victor-Diaz-Narvaez/publication/325386531_REFLEXION_ACERCA_DE_LA_REGRESION_LOGISTICA_Y_LAS_DECISIONES_CLINICAS/links/5b099b130f7e9b1ed7f7cb7e/REFLEXION-ACERCA-DE-LA-REGRESION-LOGISTICA-Y-LAS-DECISIONES-CLINICAS.pdf)
- Fajnzylber, P., Maloney, W. F., & Montes, G. V. (2011). Does formality improve micro-firm performance? Evidence from the Brazilian SIMPLES program. *Journal of Development Economics*, 94(2), 262-276.  
<https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.jdeveco.2010.01.009>
- Gashi, A., & Williams, C. (2022). Evaluating the wage differential between the formal and informal economy: a gender perspective. *Journal of Economic Studies*, 49, 735-750.  
<https://doi.org/10.1108/JES-01-2021-0019>
- Gómez, T., Ríos, H., y Zambrano, A. (2019). El impacto del salario mínimo y del empleo informal sobre el ingreso salarial en México. *Problemas del Desarrollo. Revista Latinoamericana de Economía*, 50(199), 177-201.  
<https://doi.org/10.22201/iiec.20078951e.2019.199.67516>



- Hernández, M. A., Díaz, A. M., Villegas, E. J., y Vásquez, O. (2023). Informalidad laboral como límite democrático: praxis política al cuidado colectivo. *40*, 350-368.  
<https://doi.org/10.5281/zenodo.7862880>
- INEC. (2018). Reporte Laboral de Economía. 1-11.  
[https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2018/Junio-2018/Informe\\_Economia\\_laboral-jun18.pdf](https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2018/Junio-2018/Informe_Economia_laboral-jun18.pdf)
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (2018). *Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU). Documento Metodológico*. INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA Y CENSOS. [https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2018/Documento\\_Metodologico\\_ENEMDU.pdf](https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2018/Documento_Metodologico_ENEMDU.pdf)
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (2018). *Indicadores laborales*. Quito: ENEMDU.  
[https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2018/Marzo-2018/032018\\_Presentacion\\_M\\_Laboral.pdf](https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2018/Marzo-2018/032018_Presentacion_M_Laboral.pdf)
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (2023). *Encuesta Nacional de empleo, desempleo y subempleo (ENEMDU), anual 2022*. Quito: ENEMDU.  
<https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2022/Anual/Bolet%3%ADn%20t%3%A9cnico%20anual%20enero-diciembre%202022.pdf>
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (2023). *Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo anual 2022*. Quito: Coordinación Técnica de Producción Estadística.  
<https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2022/Anual/Bolet%3%ADn%20t%3%A9cnico%20anual%20enero-diciembre%202022.pdf>
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (2023). *ENEMDU*. Quito.  
<https://www.ecuadorencifras.gob.ec/enemdu/>
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (2023). *ENEMDU Anual*.  
<https://www.ecuadorencifras.gob.ec/enemdu-anual/>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2023). *PERÚ: Comportamiento de los indicadores del mercado laboral a nivel nacional y en 26 ciudades*. EPEN.  
<https://m.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/01-informe-tecnico-empleo-nacional-y-ciudades-i-trim-2023.pdf>
- Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Occidente. (2021). *A medio trecho: Amlo y la 4T*. Guadalajara: Análisis Plural.  
[https://rei.iteso.mx/bitstream/handle/11117/8012/AP2Sem2021\\_PDF.pdf?sequence=1](https://rei.iteso.mx/bitstream/handle/11117/8012/AP2Sem2021_PDF.pdf?sequence=1)
- International Organisation of Employers. (2021). *La Economía Informal: Un Enfoque de los Empleadores*. IOE. <https://www.ioe-emp.org/index.php?eID=dumpFile&t=f&f=155933&token=21b34ad87c508718407524da3cbb1b08a3bcd101>
- Jacobsen Will, S., & Ribas de Oliveira, C. (2022). Educação socioambiental a partir da economia circular: integrando ambientes formais e não formais como modelo conceitual para

- valorização de recursos orgânicos. *Pesquisa em Educação Ambiental*, 17(2), 145-171. <https://doi.org/10.18675/2177-580X.2022-16346>
- Jiménez, L. (2020). Impacto de la investigación cuantitativa en la actualidad. *Convergence Tech*, 4(1), 59-68. <https://doi.org/https://doi.org/10.53592/convtech.v4i1v.35>
- Karagoz, S. (2020). The Importance of the Informal Economy for Social Policy. *Istanbul Journal of Economics*, 70(2), 481-507. <http://dx.doi.org/10.26650/ISTJECON2020-828581>
- Kluge, J., & Libman, A. (2018). Sticks or Carrots? Comparing Effectiveness of Government Informal Economy Policies in Russia. *Comparative Economic Studies*, 60(4), 605-637. <https://doi.org/10.1057/s41294-017-0042-4>
- León, C. I., Rueda, H. F., y Rodríguez, A. (2023). Instituciones informales, emprendimiento y progreso social: un estudio comparativo y correlacional. *Guillermo de Ockham*, 21(1), 113-129. <https://doi.org/10.21500/22563202.5577>
- Linares, L. A. (2018). The paradoxes of informalizing street trade in the Latin American city. *Revista Internacional de Sociología y Política Social*, 38, 651-672. <https://doi.org/10.1108/IJSSP-09-2017-0119>
- Llamas, R. V., y Retamoza, R. R. (2023). Informalidad laboral, crecimiento económico y gasto público en México, 2005-2019. *Ensayos - Revista de Economía*, 42, 57-82. <https://doi.org/10.29105/ensayos42.1-3>
- Londoño, L. D., y Mejía, L. M. (2019). Desempleo y protección social: el caso colombiano. *Revista Facultad Nacional de Salud Pública*, 37(3), 54-63. <https://doi.org/10.17533/udea.rfnsp.v37n3a07>
- Lusardi, A. (2019). Financial literacy and the need for financial education: evidence and implications. *Swiss Journal of Economics and Statistics*, 155(1), 1-8. <https://doi.org/10.1186/s41937-019-0027-5>
- Machado, J. (13 de Mayo de 2022). *Primicias*. <https://www.primicias.ec/noticias/sociedad/educacion-escuelas-estudiantes-inec-ecuador/>
- Martínez, G. P., Silva, F., y Juárez, A. A. (2022). Economía informal: descripción conceptual y mirada al contexto mexicano. *Telos*, 24(2), 256-271. <https://doi.org/10.36390/telos242.04>
- Meagher, K. (2018). Cannibalizing the Informal Economy: Frugal Innovation and Economic Inclusion in Africa. *European Journal of Development Research*, 30(1), 17-33. <https://doi.org/10.1057/s41287-017-0113-4>
- Ministerio de Telecomunicaciones y de la Sociedad de la Información. (2024). *Portal Único de Trámites Ciudadanos*. <https://www.gob.ec/scvs/tramites/constitucion-electronica-companias>
- Mora, C., Vargas, C., Hernández, J., y Rodríguez, J. I. (2023). Condiciones del trabajo informal en seguridad privada: perspectivas desde el migrante nicaragüense. *Reflexiones*, 102(2), 1-19. <https://doi.org/10.15517/rr.v102i2.47297>

- Ontaneda, D. (2020). Diferencias regionales en el ingreso laboral y el papel de la educación, informalidad laboral y el sector público. El caso de Ecuador. *Paradigma económico. Revista de economía regional y sectorial*, 12(1), 59-107.
- Organización Internacional del Trabajo. (2013). *La economía informal y el trabajo decente: una guía de recursos sobre políticas*. OIT. [https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed\\_emp/---emp\\_policy/documents/publication/wcms\\_229429.pdf](https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_emp/---emp_policy/documents/publication/wcms_229429.pdf)
- Organización Internacional del Trabajo. (2018). *Mujeres y hombres en la economía informal: Un panorama estadístico*. Ginebra: Tercera edición. [https://www.ilo.org/global/publications/books/WCMS\\_635149/lang--es/index.htm](https://www.ilo.org/global/publications/books/WCMS_635149/lang--es/index.htm)
- Organización Internacional del Trabajo. (2020). *Diagnóstico sobre economía informal*. Oficina de la OIT para América Central, Haití, Panamá y República Dominicana. [https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---americas/---ro-lima/---sro-san\\_jose/documents/publication/wcms\\_752182.pdf](https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---americas/---ro-lima/---sro-san_jose/documents/publication/wcms_752182.pdf)
- Ozgur, G., Elgin, C., & Elveren, A. Y. (2020). Is informality a barrier to sustainable development? *Sustainable Development*, 45-65. <https://doi.org/10.1002/sd.2130>
- Palacios, P. D., y Saavedra, M. L. (2023). El efecto de la pandemia COVID-19 en el empleo informal en las empresas de menor dimensión. *Paradigma económico. Revista de economía regional y sectorial*, 15(1), 41-67. <https://doi.org/10.36677/paradigmaeconomico.v15i1.20785>
- Pomasunco, D., y Miranda, G. (2021). Reactiva Perú: Operatividad e Implementación. *Revista Moneda*(186), 33-39. <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Revista-Moneda/moneda-186/moneda-186-07.pdf>
- Proaño, J. (2022). Determinantes de la economía informal en Ecuador. Periodo 2007-2020. *Economía Empresarial*, 1-69. <https://dspace.uazuay.edu.ec/bitstream/datos/11786/1/17314.pdf>
- Quispe, G. M., Ayaviri, V.D., Villa, M. V., y Velarde, R. (2020). Comercio informal en ciudades intermedias del Ecuador: Efectos socioeconómicos y tributarios. *Revista de Ciencias Sociales*, 26(3), 207-230.
- Ramos, Y. Y. (2022). La informalidad y su incidencia en la evasión tributaria de los comerciantes de abarrotes de la localidad de Balsahuayco. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 6(1), 1681. [https://doi.org/10.37811/cl\\_rcm.v6i1.1605](https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v6i1.1605)
- Reyes, J., y Valencia, R. (2023). Discriminación Salarial en el Sector Informal de la Ciudad de México durante el COVID-19. *Análisis Económico*, 38(97), 163-180. <https://doi.org/10.24275/uam/azc/dcsh/ae/2022v38n97/Reyes>
- Rodriguez, C. A., Saltos, G. R., Sumba, R. Y., y Tumbaco, Z. L. (2020). El desempleo en el ecuador: causas y consecuencias. *Polo del Conocimiento*, 5(10), 774-797. <https://doi.org/10.23857/pc.v5i10.1851>
- Rodríguez, O., Alvarado, E., y Sánchez, M. (2023). Informalidad y nanoempresas en localidades perimetropolitanas de la Ciudad de México. *Problemas del desarrollo*, 54(212), 55-77. <https://doi.org/10.22201/iiiec.20078951e.2023.212.69898>

- Salcedo, C., Moscoso, F. F., y Ramirez, M. P. (2020). Economía informal en Colombia: iniciativas y propuestas para reducir su tamaño tamaño. *Espacios*, 41(3), 22. <https://www.revistaespacios.com/a20v41n03/20410322.html>
- Satama, M., y Singaña, D. A. (2021). Determinantes del no pleno empleo de la juventud rural en Ecuador durante el 2020. *Economía Agraria y Recursos Naturales*, 21(2), 143-154. <https://doi.org/10.7201/earn.2021.02.07>
- Soriano, E., y Zuñiga, R. M. (2019). Influencia de la formación en las perspectivas de inserción laboral del colectivo joven. *Revista de Ciencias Sociales*, 13(46), 144-168. <https://doi.org/10.32399/rtla.0.46.219>
- Sun, M., & Lipsitz, S. (2018). Comparative effectiveness research methodology using secondary data: A starting user's guide. *Urologic Oncology-Seminars and Original Investigations*, 36(4), 174-182. <https://doi.org/10.1016/j.urolonc.2017.10.011>
- Ulyssea, G. (2018). Firms, Informality, and Development: Theory and Evidence from Brazil. *American Economic Review*, 108(8), 2015-47. <https://doi.org/10.1257/aer.20141745>
- Wahby, N. M. (2022). Urban informality and the state: Repairing Cairo's waters through Gehood Zateya. *Environment and Planning E-Nature and Space*, 696-717. <https://doi.org/10.1177/25148486211025262>
- Webb, A., Rand, S., & McQuaid, R. (2020). Employment in the informal economy: implications of the COVID-19 pandemic. *International Journal of Sociology and Social Policy*, 40(9-10), 1005-1019. <https://doi.org/10.1108/IJSSP-08-2020-0371>

