



UTMACH

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

**Análisis del impacto del COVID-19 en la liquidez de las empresas florícolas
en la provincia de Pichincha en el periodo 2020-2021**

**OLAYA TORO ROSA MARGARITA
LICENCIADA EN CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

**SALINAS BLACIO RICKY JOEL
LICENCIADO EN CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

**MACHALA
2022**



UTMACH

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

**Análisis del impacto del COVID-19 en la liquidez de las empresas
florícolas en la provincia de Pichincha en el periodo 2020-2021**

**OLAYA TORO ROSA MARGARITA
LICENCIADA EN CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

**SALINAS BLACIO RICKY JOEL
LICENCIADO EN CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

**MACHALA
2022**



UTMACH

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

ANÁLISIS DE CASOS

**Análisis del impacto del COVID-19 en la liquidez de las empresas
florícolas en la provincia de Pichincha en el periodo 2020-2021**

**OLAYA TORO ROSA MARGARITA
LICENCIADA EN CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

**SALINAS BLACIO RICKY JOEL
LICENCIADO EN CONTABILIDAD Y AUDITORIA**

LALANGUI BALCAZAR MARGOT ISABEL

**MACHALA
2022**

Análisis del Impacto del Covid-19 en la Liquidez de las Empresas Florícolas de la Provincia de Pichincha, Periodo 2020-2021

por Rosa Olaya

Fecha de entrega: 08-sep-2022 09:22a.m. (UTC-0500)

Identificador de la entrega: 1895121295

Nombre del archivo: y_SALINAS-BLACIO-RICKY-JOEL_-_TRABAJO_TITULACION_II_FINAL.docx (816.09K)

Total de palabras: 13902

Total de caracteres: 78499

Análisis del Impacto del Covid-19 en la Liquidez de las Empresas Florícolas de la Provincia de Pichincha, Periodo 2020-2021

INFORME DE ORIGINALIDAD

9%

INDICE DE SIMILITUD

9%

FUENTES DE INTERNET

2%

PUBLICACIONES

2%

TRABAJOS DEL ESTUDIANTE

FUENTES PRIMARIAS

1	repositorio.utmachala.edu.ec	Fuente de Internet	1%
2	repositorio.ucv.edu.pe	Fuente de Internet	1%
3	repositorio.uta.edu.ec	Fuente de Internet	1%
4	dspace.espol.edu.ec	Fuente de Internet	<1%
5	Submitted to Universidad Cesar Vallejo	Trabajo del estudiante	<1%
6	dspace.ups.edu.ec	Fuente de Internet	<1%
7	Submitted to Universidad Técnica de Machala	Trabajo del estudiante	<1%
8	hdl.handle.net	Fuente de Internet	<1%

54	repositorio.uss.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
55	repositorio.utc.edu.ec Fuente de Internet	<1 %
56	repositorio.uti.edu.ec Fuente de Internet	<1 %
57	repositorio.uwiener.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
58	revistas.uide.edu.ec Fuente de Internet	<1 %
59	southfloridapublishing.com Fuente de Internet	<1 %
60	worldwidescience.org Fuente de Internet	<1 %
61	www.researchgate.net Fuente de Internet	<1 %

Excluir citas

Activo

Excluir coincidencias < 8 words

Excluir bibliografía

Activo

CLÁUSULA DE CESIÓN DE DERECHO DE PUBLICACIÓN EN EL REPOSITORIO DIGITAL INSTITUCIONAL

Los que suscriben, OLAYA TORO ROSA MARGARITA y SALINAS BLACIO RICKY JOEL, en calidad de autores del siguiente trabajo escrito titulado Análisis del impacto del COVID-19 en la liquidez de las empresas florícolas en la provincia de Pichincha en el periodo 2020-2021, otorgan a la Universidad Técnica de Machala, de forma gratuita y no exclusiva, los derechos de reproducción, distribución y comunicación pública de la obra, que constituye un trabajo de autoría propia, sobre la cual tienen potestad para otorgar los derechos contenidos en esta licencia.

Los autores declaran que el contenido que se publicará es de carácter académico y se enmarca en las disposiciones definidas por la Universidad Técnica de Machala.

Se autoriza a transformar la obra, únicamente cuando sea necesario, y a realizar las adaptaciones pertinentes para permitir su preservación, distribución y publicación en el Repositorio Digital Institucional de la Universidad Técnica de Machala.

Los autores como garantes de la autoría de la obra y en relación a la misma, declaran que la universidad se encuentra libre de todo tipo de responsabilidad sobre el contenido de la obra y que asumen la responsabilidad frente a cualquier reclamo o demanda por parte de terceros de manera exclusiva.

Aceptando esta licencia, se cede a la Universidad Técnica de Machala el derecho exclusivo de archivar, reproducir, convertir, comunicar y/o distribuir la obra mundialmente en formato electrónico y digital a través de su Repositorio Digital Institucional, siempre y cuando no se lo haga para obtener beneficio económico.



OLAYA TORO ROSA MARGARITA

0705684389



SALINAS BLACIO RICKY JOEL

0751062142



UNIVERSITAS
MAGISTRO-
RUM
ET SCHOLAR-
IUM

DEDICATORIA

Dedico este trabajo principalmente a Dios, por haberme dado la vida y permitirme el haber llegado hasta este momento tan importante de mi formación como profesional. A mis padres, por ser el pilar más importante y por demostrarme siempre su cariño y apoyo incondicional sin importar nuestras diferencias de acuerdos. A mi abuela, a quien quiero como a una madre, por compartir momentos significativos conmigo y por siempre estar dispuesta a escucharme y ayudarme en cualquier momento. A Jimmy, porque a pesar de la distancia ha estado brindándome consejos sabios. A mi compañero Ricky porque sin el equipo que formamos, no habiéramos logrado esta meta.

Rosa Margarita Olaya T.

DEDICATORIA

Esta tesis está dedicada a:

A Dios que ha guiado mi camino, me ha fortalecido y me ha llevado de la mano fielmente para poder cumplir una meta más en mi vida.

A sí mismo, le dedico este logro a mi abuelo que no pudo apreciar mi entrada a la universidad, pero desde que se fue, él ha sido mi fuerza y una de mis inspiraciones para poder llegar hasta el final.

A su vez hago mención de la persona más dulce que me ha dado palabras de aliento y de bondad, mi abuela que a pesar de sus años y de su vejez sigue mostrando la dulzura que la distingue de los demás.

Ricky Joel Salinas B.

AGRADECIMIENTO

A Dios, por acompañarme todos los días. A mis padres que durante todos los años de estudio universitario me apoyaron con sus consejos.

Agradezco también a mis hermanos por gran mejores amigos para mí, en apoyo en mi carrera.

A toda mi familia y amigos cercanos que siempre estuvieron brindándome consejos, para seguir con mis estudios universitarios y con mi proyecto no existiría hoy esta tesis sin el apoyo de todas las personas que me estiman.

Agradezco a mi tutora Margot Lalangui por todos sus conocimientos que ha compartido conmigo durante todo este proceso de la elaboración de mi proyecto. Espero que Dios la siga fortaleciendo con salud, sabiduría y entendimiento para que pueda seguir siendo guía de los futuros proyectos que se presenten en un futuro.

Y gracias a todos los que nos brindaron su ayuda en este proyecto.

Rosa Margarita Olaya T.

AGRADECIMIENTO

En primer lugar, deseo agradecer a Dios por protegerme y acompañarme en todo el camino, dándome fuerzas cuando las necesité para poder superar así cada uno de los diferentes obstáculos que tuve que sortear a lo largo de este grandioso recorrido.

Asimismo, agradezco a mi madre, que con su ejemplo de constancia y perseverancia me demostró que no existe una meta que no se pueda alcanzar, con cada palabra de aliento y muchas veces de reprensión me ayudaron a perseverar y no desmallar, fue mi pilar y sobre todo mi inspiración a ser mejor persona, ya que ella merece todo lo bueno que el mundo pueda ofrecer.

A su vez debo hacer una mención especial a mis amigos que han sido como mis hermanos, los cuales que a pesar del paso del tiempo se han mantenido firmes y sobre todo me han dado la mano cuando más necesite de su ayuda.

Por último y no menos importante, le debo mi total gratitud aquella persona que me acompañó en todo este largo, pero enriquecedor proceso, ¡es a usted querida tutora ING. Margot Lalangui que le digo gracias!

Ricky Joel Salinas B.

RESUMEN

El COVID-19 llegó en un estado en el cual la población y las empresas no se hallaban preparadas para poder hacer frente a una enfermedad que en cuestión de días sería proclamada "pandemia mundial", en consecuencia varios sectores económicos del país fueron duramente golpeados siendo uno de ellos el florícola, los mercados internacionales cerraban sus puertas al comercio exterior, mientras que el Estado de cada país decretaba cuarentena interna en sus naciones, de tal forma decayó la demanda de flores a nivel nacional e internacional, generando pérdidas millonarias al sector productivo y promoviendo uno de los principales factores por los cuales los niveles de liquidez de las empresas florícolas se hallarían en riesgo. Acorde a lo previamente expuesto, el objetivo del actual estudio es analizar el impacto del covid-19 en los niveles de liquidez de las empresas florícolas en la Provincia de Pichincha durante el periodo 2020-2021, para ello es necesario realizar una investigación bajo la metodología cuantitativa para determinar de manera precisa la incidencia de la pandemia en el desarrollo de las actividades mantenidas por las entidades dedicadas a la floricultura. Para efectuar el presente trabajo de titulación se llevó a cabo un diseño de carácter no experimental, método deductivo, donde existió la contribución de información financiera por parte del organismo de control. Se aplicó la técnica de la observación y la aplicación de indicadores de liquidez con el fin de obtener datos pertinentes al objeto de estudio. La información resultante sirve de evidencia del impacto del COVID-19 en los niveles de liquidez de las empresas florícolas, lo cual conlleva a la conclusión de que las referidas entidades fueron afectadas negativamente en sus activos corrientes y capital de trabajo durante el primer período de análisis, presentando una leve mejoría durante el segundo año de estudio.

Palabras clave: Indicadores, Liquidez, COVID-19.

ABSTRACT

COVID-19 arrived in a state in which the population and the companies were not prepared to face a disease that in a matter of days would be proclaimed "world pandemic", consequently several economic sectors of the country were hard hit being one of them the flower industry, the international markets closed their doors to foreign trade, The international markets closed their doors to foreign trade, while the State of each country decreed internal quarantine in their nations, so that the demand for flowers at national and international level declined, generating millionaire losses to the productive sector and promoting one of the main factors for which the levels of liquidity of the floricultural companies would be at risk. According to the above, the objective of the current study is to analyze the impact of covid-19 on the liquidity levels of the floriculture companies in the Province of Pichincha during the period 2020-2021, for this it is necessary to carry out a research under the quantitative methodology to determine precisely the incidence of the pandemic in the development of the activities maintained by the entities dedicated to floriculture. In order to carry out this degree work, a non-experimental design, deductive method was used, where there was the contribution of financial information by the control organism. The observation technique and the application of liquidity indicators were applied in order to obtain data relevant to the object of study. The resulting information serves as evidence of the impact of COVID-19 on the liquidity levels of the flower companies, which leads to the conclusion that the referred entities were negatively affected in their current assets and working capital during the first period of analysis, presenting a slight improvement during the second year of study.

Keywords: Indicators, Liquidity, COVID-19

ÍNDICE

DEDICATORIA	9
AGRADECIMIENTO	11
AGRADECIMIENTO	12
RESUMEN	13
ABSTRACT	14
INTRODUCCIÓN	1
CAPÍTULO I	3
1 GENERALIDADES DEL OBJETO DE ESTUDIO	3
1.1. Definición y contextualización del objeto de estudio	3
1.1.1. Objeto de Estudio	3
1.1.3. Contextualización	5
1.1.4. Problemática del tema de estudio	6
1.1.5. Árbol del Problema	7
1.2. Hechos de Interés	7
1.2.1. Justificación de la investigación	8
1.3. Objetivos de la investigación	9
1.3.1. Objetivo General	9
1.3.2. Objetivos Específicos	9
CAPÍTULO II	10
2. Fundamentación teórico epistemológico	10
2.1. La descripción de epistemológico del paradigma y objeto de estudio	10
2.1.1. Paradigma de la investigación	10
2.1.2. Objeto de estudio y sus antecedentes	11
2.2. Bases teóricas de la investigación	12
2.2.1. Variable dependiente: liquidez	12
2.2.2. Indicadores de liquidez	13
2.2.3. Variable independiente: Covid 19	15
2.2.4. Aspectos económicos	16
2.2.5. Decretos estatales	17
2.2.6. Posible aspiración de resultados	18
CAPÍTULO III	19
3. Proceso Metodológico	19
3.1. Diseño de la Investigación	19
3.1.1. Metodología de la Investigación	19
3.2. Técnicas	20

3.2.1.	Observación.....	20
3.2.2.	Matrices estadísticas.....	21
3.2.3.	Población.....	21
3.2.4.	Muestra.....	21
3.2.5.	Cálculo de la muestra aleatoria sistemática.....	22
3.3.	Proceso de Recolección de datos de la Investigación.....	23
3.3.1.	Plan de Recolección de la Información.....	23
3.3.2.	Plan de Procesamiento y Análisis de la Información.....	25
3.4.	Sistema de categorización en el análisis de los datos.....	26
3.4.1.	Aplicación de los instrumentos.....	26
3.5.	Matriz de operacionalidad de las variables.....	27
CAPÍTULO IV.....		28
4.	Resultados de la Investigación.....	28
4.1.	Descripción de los Resultados.....	28
4.1.1.	Resultados de la Observación.....	28
4.1.2.	Rubros principales de liquidez.....	30
4.1.2.1.	Liquidez Corriente.....	30
4.1.2.2.	Capital de Trabajo.....	34
4.1.2.3.	Prueba Ácida.....	38
4.1.3.	Aporte práctico de la investigación.....	46
4.2.	Conclusiones.....	47
4.3.	Recomendaciones.....	47
5.	Bibliografía.....	48

INTRODUCCIÓN

El COVID - 19 llegó de la manera más imprevista posible para la población, absolutamente nadie estaba preparado para poder hacer frente a una enfermedad que en cuestión de días sería proclamada "pandemia mundial", en consecuencia varios sectores económicos del país fueron duramente golpeados siendo uno de ellos el florícola, los aeropuertos suspendían los vuelos y los países comenzaban a proclamar la cuarentena en varias ciudades, el pedido de flores para decoraciones y festividades se desplomó considerablemente generando pérdidas millonarias al país, siendo este y la pandemia el motivo para realizar un análisis en la liquidez de las empresas florícolas.

Los datos que formarán la base contextual para efectuar el respectivo análisis serán los estados financieros de varias entidades florícolas de la provincia del Pichincha, las cuales están regidas por normativas que se encuentran vigentes a la fecha, estas nos ofrecen una seguridad que la información plasmada en los respectivos estados financieros muestre de una manera muy fiel la realidad que vivieron las empresas en aquellos períodos, por lo cual el análisis sobre esta información será fiable.

El trabajo de investigación es el Análisis del Impacto del Covid-19 en la Liquidez de las Empresas Florícolas de la Provincia de Pichincha, Periodo 2020-2021, por otro lado, el objeto del presente estudio se halla representado por Impacto del COVID -19 en la liquidez de las empresas florícolas periodo 2020-2021. En adición, el objetivo de la actual investigación es Analizar el impacto del COVID-19 en los niveles de liquidez de las empresas florícolas en la Provincia de Pichincha durante el periodo 2020-2021.

Dentro del capítulo I, se efectúa una descripción sobre las diversas generalidades referentes al objeto de estudio, los hechos de interés, así como la contextualización a nivel macro, meso y micro en la que se halla el referido objeto de estudio, con la finalidad de otorgar mayor entendimiento preliminar sobre la temática de la investigación lo cual permite trazar los objetivos del actual estudio de caso.

El segundo capítulo abarca la fundamentación teórico epistemológico de la investigación desde el paradigma positivista, se plantean los antecedentes del objeto de estudio, las variables dependientes e independiente, y las bases teóricas del estudio conformando el marco teórico del presente análisis de casos.

En el capítulo III se lleva a cabo el proceso metodológico, describiendo el diseño de la investigación, la metodología seleccionada para llevar a cabo el estudio, las técnicas de recolección de la información de carácter financiero, así como el proceso para la recopilación de datos al igual que su posterior procesamiento y análisis sobre el impacto del COVID-19 en los niveles de liquidez de las microempresas de la provincia del Pichincha.

Finalmente, dentro del capítulo IV es posible hallar los diversos resultados que se han obtenido al analizar los datos obtenidos en el anterior capítulo, efectuando una descripción y argumentación detallada de los referidos resultados, conllevando a la generación de conclusiones y recomendaciones respectivas.

CAPÍTULO I

1 GENERALIDADES DEL OBJETO DE ESTUDIO

1.1. Definición y contextualización del objeto de estudio

1.1.1. Objeto de Estudio

El actual estudio analiza el impacto del COVID-19 de las entidades florícolas localizadas en la provincia del Pichincha durante los periodos fiscales 2020-2021 a través de los estudios comparativos entre los ejercicios generados durante el periodo estudiados que han sido proporcionados de las empresas florícolas de la Provincia del Pichincha.

1.1.2. Definición del objeto de estudio

- **COVID-19.-** Hace referencia a un virus sumamente contagioso que apareció a inicios del año 2020 poniendo en peligro a toda la ciudadanía a nivel mundial lo cual requiere de gran cuidado con respecto a las normas de bioseguridad para evitar propagaciones de contagio del virus. Peña López y Rincón Orozco, (2020)
- **Liquidez.** - Comprende a la capacidad lo cual la entidad posee lo necesario para responder a sus obligaciones corrientes de tal manera que es la garantía para un buen funcionamiento en la misma.

Un acto administrativo en donde corresponde a un cambio económico de esta manera se abstiene a que se generen algún tipo de pérdidas en la empresa en especial recomiendan que las inversiones se den en un plazo menor a un año de tal manera que se reduce el riesgo de incurrir en incumplimientos de la misma Haro de Rosario y Rosario Díaz, (2017).

- **Empresas florícolas.** - Nuestro país es uno de los privilegiados cuenta con una gran variedad de producciones de flores, son una de las actividades fundamentales que generan una credibilidad como es la certificación de los mercados a nivel mundial.

De esta manera las empresas florícolas alineadas a la utilización de decorativa convirtiéndose muy requeridas internacionalmente es por ello que los empresarios se proyectan como una buena oportunidad la actividad florícola porque permite que exista un realce de la economía en las empresas por sus niveles altos de exportación cumpliendo con todos los requerimientos de calidad para la comercialización hacia el usuario final Colombo, (2018).

- **Análisis Financieros.** -Consiste en analizar por procesos las actividades puesta en marcha en la empresa tomando como referencia los estados financieros de los periodos determinados, de esta manera permite medir los niveles de rentabilidades que cuenta la empresa logrando a conocer si ha tenido ganancias o pérdidas (Barreto Granda, 2020).
- **Indicadores Financieros.** - según Riviera citado por Párraga Franco et al., (2021), indican que son también conocidos como ratios financieras se utilizan para realizar el análisis financiero de una manera descriptiva, por finales del siglo se solían utilizar para saber o predecir lo que podría ser un éxito o un fracaso, es importante resaltar que los componentes de los distintos tipos de estados financieros son importantes dentro de una estructura financiera y contable de cualquier entidad.
- **Rentabilidad.** - según Lizcano & Castello citado por Izquierdo, (2017), señala que la rentabilidad es la capacidad de las empresas para poder medir el resultado que se ha logrado obtener por la realización de una actividad, esta puede ser de producción o de intercambio.

1.1.3. Contextualización

- **MACRO:** según Ramírez & Avitia citados por Morocho Aguirre, et al., (2021) indican que la floricultura es una actividad que se desarrolla en plano nacional e internacional, conformando así una gran fuente de empleo para los sectores rurales y sobre todo generadora de ingresos por las exportaciones.

La variedad los diferentes tipos de climas ayudan a que exista una gran variedad de flores y a su vez que exista una disponibilidad de flores constante, es importante resaltar que también existen sistemas que ofrecen ambientes especiales y protegidos para el desarrollo de las flores, siendo uno de estos sistemas los famosos invernaderos.

Entre los lugares donde existe una gran producción y comercialización de flores se encuentra el Norte de América, Japón y con mayor relevancia la Unión Europea, siendo la última que por su mayor antigüedad esta posee mercados tradicionales en la venta de flores.

A causa de la pandemia por COVID-19 se cancelaron mucho de los eventos de verano que son realizados en Estados Unidos y en la Unión Europea, esto impactó fuertemente en las exportaciones a nivel mundial, así mismo al haber poco stock de flores su precio aumentó en gran manera, pero al mismo tiempo el mercado tiende a preferir un precio bajo que la calidad, lo cual sumado al desabasto de flores genera pérdidas tanto para los compradores como para los exportadores.

- **MESO:** Los países de América Latina son grandes exportadores y productores de flores, los cuales están siendo reconocidos a nivel mundial. México es otro país que también posee una gran variedad de flores, pero se dedican más a la venta local y valor cultural que a la exportación. Según Molina Gómez et al., (2017), Cuando el Covid 19 llegó a los países exportadores siendo Colombia y Ecuador, estos tuvieron que cesar totalmente sus actividades por la cuarenta obligatoria que cada gobierno impuso en su respectivo territorio.

- **MICRO:** según Mackay et al., citados por Molina Gómez et al., (2017), para Ecuador la floricultura se puede considerar como una práctica ancestral ya que se tiene constancia que los primeros cultivos existieron en invernaderos desde los años 80.

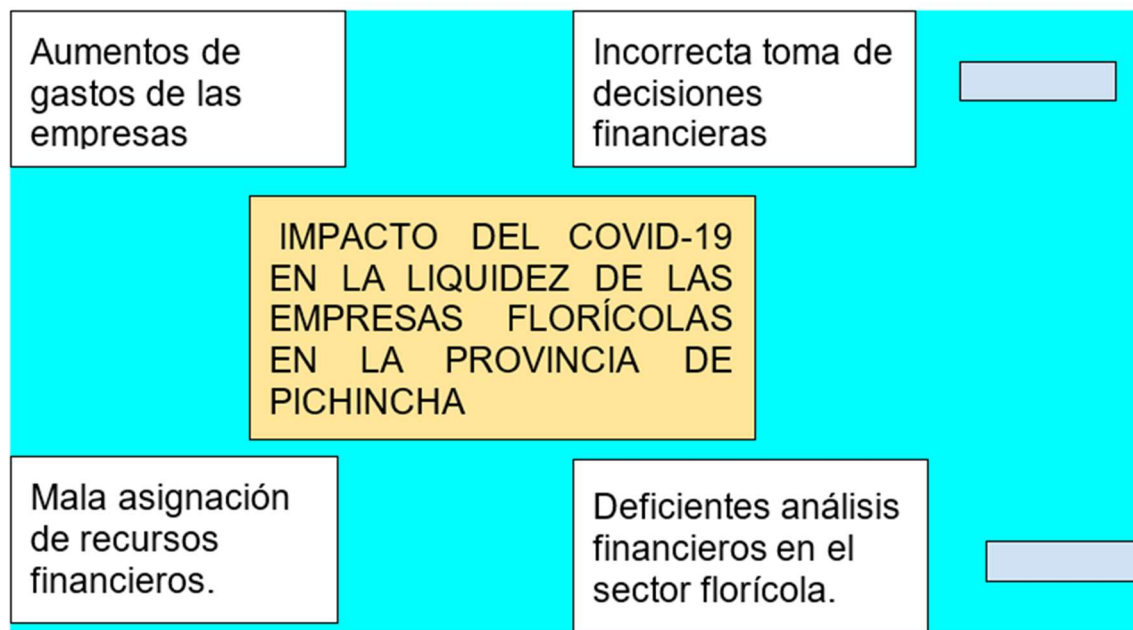
En la provincia del Pichincha se pudo apreciar de primera mano el impacto de la pandemia en las actividades florícolas, siendo la provincia del Pichincha que es una de las más grandes en la producción de flores, fue muy afectada por el impacto efectuado por el COVID 19 en el territorio ecuatoriano.

Varias empresas dedicadas a esta actividad tuvieron que despedir a sus empleados por que no podían cubrir con sus salarios, esto sumado a las casi inexistentes exportaciones ya que en varios países se prohibió el ingreso de flores ecuatorianas como contingencia para frenar el golpe de la pandemia, también se vieron afectadas las cargas laborales con reducciones de horas y rotaciones de empleados para poder cubrir las actividades.

1.1.4. Problemática del tema de estudio

El efecto causado por el COVID-19 en los niveles de liquidez de las empresas florícolas en la provincia de Pichincha se aprecia una mala asignación de los recursos financieros como son los deficientes análisis financieros en el sector florícola producido por los aumentos de gastos de empresas florícolas y una forma incorrecta con relación a la toma de decisiones.

1.1.5. Árbol del Problema



Fuente: Autores.

1.2. Hechos de Interés

- Según Mendoza Rivera et al., (2020), en su artículo sobre el “*Impacto de la pandemia COVID-19 en variables financieras relevantes en las principales economías de Latinoamérica*”. indica sobre el duro golpe que tuvo la pandemia por COVID-19 en el estado de salud de los individuos, sino también el impacto que tuvo frente a la economía de diferentes países latinoamericanos, mostrando los problemas de liquidez que varios lugares del mundo comenzaron a sentir por la pandemia.
- Según Morocho Aguirre et al., (2021), en su artículo de “*El Covid 19 y su impacto financiero en el sector florícola ecuatoriano. Análisis comparativo*”. se muestra cual ha sido el efecto de la pandemia en las ventas del sector nombrado dentro del país, se realiza una pequeña reseña historia mostrando de manera significativa que las exportaciones son parte fundamental para la economía del país, también se muestra claramente las afectaciones que sufren en la liquidez las empresas florícolas al dejar de producir y exportar mercadería.

- Según Vasconcelos, (2020), en su artículo de *Las consecuencias económicas del coronavirus*. indican las consecuencias de tipo económica que se generará a base de la pandemia mundial, la economía sufrirá las consecuencias de que varios cientos de miles empresas paren sus labores, generando problemas de liquidez, los cuales, dentro del corto plazo, presentan dificultades para superar.
- Según Yaguache Aguilar et al., (2019), en su artículo de “*Los incentivos de liquidez y solvencia en las empresas del Ecuador*”. Hace referencia que es importante porque por medio de ello permite que se generen los respectivos cumplimientos de las obligaciones que tiene una empresa de esta misma forma interviene el manejo del flujo de caja generado en la actualidad.
- Según Acosta Palomeque y Avilés León, (2018), en su artículo de “*Influencia de la globalización financiera en el mercado de valores ecuatoriano*”. Detalla que la liquidez de las empresas ecuatorianas es alta en comparación con las negociadas de esta manera, lo que permite lograr eficiencia, seguridad y sobre todo el nivel de credibilidad donde la seguridad y el buen flujo de caja están garantizados, se puede mejorar su acceso al mercado de valores.
- De acuerdo Zambrano Farías et al., (2021), en su artículo de “*Análisis de rentabilidad, endeudamiento y liquidez de microempresas en Ecuador*”. Señala que se distingue por ser un indicador de solvencia que permite que exista rentabilidad directamente por motivos a favor de la cancelación de obligaciones incurridas como pasivos, y esto permite una gran cantidad de certeza de esta manera que la negociación al portador aumenta su nivel de liquidez.

1.2.1. Justificación de la investigación

La actual investigación resulta importante, porque permite identificar las falencias que se han producido a lo largo del proceso productivo, en especial durante la pandemia como han sido las restricciones de sus actividades viéndose afectados los indicadores de liquidez en las empresas.

El proyecto propuesto es bastante probable por la razón de que toda la información que usamos es obtenida de la Superintendencia de Compañías, o sea que son datos otorgados al público en general, de tal forma que cualquiera puede entrar sin inconvenientes alguno. Durante la averiguación de artículos científicos no se ha encontrado una semejanza absoluta con nuestro asunto de indagación, lo cual nos posibilita ser los primeros en adentrarse al efecto del COVID-19 en los niveles de liquidez de las entidades dedicadas a la floricultura en el Pichincha, de tal manera que la actual averiguación ayuda significativamente al campo científico con información importante y de actualidad.

El beneficio es para las empresas florícolas ya que por medio de nuestra investigación serán conscientes cuanto en sí ha logrado afectar la pandemia en sus actividades, esto les ayuda a tener en cuenta la importancia de la liquidez en momentos críticos como podrían ser una pandemia a nivel mundial, dejando en “jaque” todas sus actividades

1.3. Objetivos de la investigación

1.3.1. Objetivo General

Analizar el impacto del COVID-19 en los niveles de liquidez de las empresas florícolas en la Provincia de Pichincha durante el periodo 2020-2021.

1.3.2. Objetivos Específicos

- Diagnosticar los niveles de liquidez de los recursos de las empresas florícolas 2020-2021 desde sus estados financieros.
- Determinar el impacto del COVID-19 en las empresas florícolas aplicando los indicadores de liquidez sobre información financiera de las empresas del sector florícola.

CAPÍTULO II

2. Fundamentación teórico epistemológico

2.1. La descripción de epistemológico del paradigma y objeto de estudio

2.1.1. Paradigma de la investigación

El presente trabajo de investigación posee un enfoque cuantitativo desde el paradigma positivista, el cual permite obtener los resultados que se buscan, a través de la asignación de números en los datos recolectados, mediante el uso de herramientas estadísticas para obtener respuestas numéricas más precisas.

Para Herrera Rodriguez, (2018), el paradigma positivista también se lo conoce como “cuantitativo, empírico analítico o racionalista” este paradigma lo que busca es dar una explicación por medio de la verificación de teorías y de leyes para poder realizar la regulación de los fenómenos, así mismo identificar causas que sean reales.

Según Fred Kerlinger citado por Sánchez Flores, (2019), se denomina enfoque cuantitativo ya que trata con fenómenos que se pueden medir, es decir que se le puede realizar una asignación numérica y gracias a esto se pueden utilizar métodos o técnicas estadísticas la cual nos permiten analizar los datos que se han obtenido.

José Pérez citado por Guamán Chacha et al., (2020), indican que el paradigma positivista posee combinaciones con el racionalismo, el empirismo, la lógica inductiva y deductiva, estas pueden ser de carácter, cuantitativo, empírico-analista, hipotético-deductivo o racionalista y naturalista. En resumen, el paradigma de estilo positivista también es conocido como cuantitativo, ya que este nos permite otorgarle una cantidad numérica a los diferentes datos que hemos recolectado a lo largo de la investigación, la ponderación otorgada y el uso de métodos estadísticos la cual facilitará resultados.

Según varios estudios en Ecuador en los últimos años se han evidenciado inconvenientes con el sector florícola referente a las exportaciones a partir de finales del año 2019

comenzaron las restricciones de exportaciones por motivos del COVID-19, donde los países que compraban productos ecuatorianos comenzaron a restringir las exportaciones de las flores para evitar las propagaciones del virus.

De acuerdo a la revista Expoflores, (2020) nos detalla que las empresas florícolas fueron una de las principales actividades que se vieron afectadas “Hasta julio de 2020, las exportaciones de flores alcanzaron USD 525 millones, esto significa una disminución del -5% en relación al mismo periodo de 2019. Si se analiza únicamente julio de 2020, las exportaciones llegaron a USD 61 millones, valor menor en un -3% en comparación con julio de 2019”.

2.1.2. Objeto de estudio y sus antecedentes

El actual análisis de caso posee como objeto la liquidez de las empresas, la cual mide la capacidad de una entidad para dar cumplimiento a cada una de sus obligaciones de carácter corriente, además, el nivel de liquidez posee indicadores los cuales se han convertido en herramientas de alta relevancia a lo largo de los años, tanto así que, a pesar del pasar del tiempo, representan los instrumentos más usados en los tiempos contemporáneos por los profesionales contables y administrativos.

Los autores como Gremillet; García-Ayuso y Jiménez, citados por Puerta Guardo et al., (2018), indican que para poder hablar de los ratios financieros los cuales incluyen a los indicadores de liquidez, se debe primero nombrar al matemático italiano Lucas de Paccioli también conocido como el padre de la contabilidad por haber desarrollado la partida doble, mientras que también es importante nombrar a los banqueros norteamericanos los cuales bajo la tutela de Alexander Wall, fueron lo que originalmente usaron esta técnica de gestión.

Ochoa González et al., (2018), presenta concordancia con los autores anteriormente nombrados, así mismo Gonzales toma como referencia a Lizárraga, indicando que los indicadores financieros representaron una herramienta importante la cual ayudó para el análisis de los estados financieros ya que en instancias finales del siglo XIX se poseía la ideología de que los ratios financieros poseían la capacidad de poder predecir fracasos, y

luego esta herramienta se centró en la determinación de la solvencia a largo plazo y el poder predecir si una empresa podría ir a la quiebra.

Para que una empresa tenga el correcto funcionamiento los indicadores de liquidez son los más apropiados para conocer cuanto efectivo produce la misma, es decir si realmente puede cubrir con cada uno de los gastos que se le presente, porque se debe entender que, así como hay ingresos también hay egresos, de esta manera los indicadores son aliados ideales de todo gerente que debe de emplearlos para evaluar cómo se encuentra la empresa, Aliaga Palomino et al., (2021).

El COVID-19 afectó a la mayor cantidad de empresas exportadoras por motivo de la propagación del virus en todos los países del mundo de esta manera se vieron obligados a restringir sus actividades fueron uno de los motivos principales para que los indicadores financieros se vieran afectados por la reducción de su porcentaje Macías Chóez et al., (2020).

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe, (2020), detalla que Ecuador sufrió una gran afectación referente a los precios y volúmenes referentes a las exportaciones, pues el contexto financiero de la empresa debe cumplir con aspectos de trascendencia en las operaciones contables así mismo con la parte administrativa, es por esta razón que se deben localizar si existe algo anormal con el manejo contable, de forma que los altos cargos administrativos posean información financiera verídica y suficiente con lo cual se facilite la toma de decisiones.

2.2. Bases teóricas de la investigación

2.2.1. Variable dependiente: liquidez



Fuente: Autores

Para poder hablar de los indicadores de liquidez, se debe tener presente ¿qué es la liquidez?, la cual representa el potencial de un negocio para afrontar sus obligaciones inferiores a un año, en otras palabras, es la capacidad que posee la entidad para pagar sus pasivos en menos de un año. De la liquidez se desprenden los indicadores de liquidez, los cuales miden los ingresos que posee la entidad de una manera mucho más eficiente, a su vez estos indicadores poseen dimensiones las cuales responden al nombre de: razón corriente, prueba ácida y capital de trabajo.

Para Herrera et al, citado por Vásquez Villanueva et al., (2021), la liquidez no es más que la agilidad que conlleva la entidad para poder cumplir o saldar sus cuentas a corto plazo, así mismo es de importancia resaltar la rapidez que posee la entidad para poder cambiar los activos que posee en efectivo.

Calle Méndez y Erazo Álvarez, (2021), definen a la liquidez como la habilidad de una organización con la cual da cumplimiento a sus deudas por medio del correcto manejo de sus recursos. Al evaluar y pronosticar la información de las empresas, se han creado las ratios financieras las cuales abarcan a los indicadores de liquidez, que permiten realizar una valoración económica a corto plazo con la que podría contar la entidad. Las razones de liquidez más destacables son: liquidez corriente, el capital neto de trabajo y prueba ácida o también conocida como razón rápida.

2.2.2. Indicadores de liquidez

Según Arroyo 2020 los indicadores de liquidez son aquellos que miden la capacidad de pagos de la empresa la cual debe de cumplir con sus compromisos financieros en el plazo de un año, se fundamenta en las cuentas de activo debido a que basa su capacidad de convertirse en efectivo, debiéndose entender que la liquidez es limitada y por eso la empresa puede enfrentarse a múltiples problemas uno de ellos cerrar sus actividades Condori Conde, (2021).

Los indicadores de liquidez corresponden a uno de los ingresos primordiales que tiene una empresa en donde permite evidenciar de una manera más clara los resultados que se presencian en la empresa de acuerdo a la actividad económica que ejecuta la entidad

también por medio de ello permite conocer si los ingresos cuentan con un incremento o disminución de acuerdo a la rentabilidad de la misma Jara Quevedo et al, (2018).

Para Vercelli citado por Vazquez Carrazana et al., (2017), los indicadores de liquidez son conocidos como unos instrumentos primordiales que facilitan el medir los ingresos en una empresa de la misma forma le permite conocer las inconsistencias que se han suscitado durante el periodo analizado y poder cubrir con las correspondientes obligaciones que debe cumplir la empresa.

Este indicador cuenta con la facilidad de cumplir con los lineamientos económicos que tiene una empresa también pueden ser a un corto plazo, este tipo de indicadores permite reflejar si las actividades están siendo bien ejecutadas a través de una buena administración como es el crecimiento de los ingresos producto del aumento de sus funciones Peña Jaramillo et al., (2021).

Razón Corriente

Se tiene que tomar en cuenta que el motivo corriente es de manera provisional mientras tanto que la compañía se pueda equilibrar con sus ingresos, cuando sus ingresos sean favorables tienen la posibilidad de cubrir la deuda que se provocó a lo largo de los problemas que se han creado en la misma Gil León et al., (2018).

La razón corriente es la que se relaciona con los casos de endeudamientos que se presenta en la empresa es por ello que cuando existen casos negativos se tiene que tener presente los ingresos de las actividades para dar solución a la deuda Briozzo et al., (2020).

Capital de trabajo

Es fundamental tomar en consideración que la mayor parte de las entidades financieras brindan un capital para el principio de sus ocupaciones a unos intereses bajos en donde no perjudique a la compañía en cuanto a la ejecución y paralelamente logren cubrir con los pagos de los intereses Maynard Keynes, (2017).

Para Gitman citado por Gámez Adame et al, (2021) El capital de trabajo hace alusión a cada uno de los activos a corto plazo que posee la organización como recurso de financiación propia referente a sus respectivos valores en un tiempo superior a un año, pero también es de alto grado de riesgo por que compromete a las actividades de la empresa, en caso que no logre cumplir con los rendimientos financieros que estima la empresa puede llegar a tener problemas financieros y su capacidad puede disminuir.

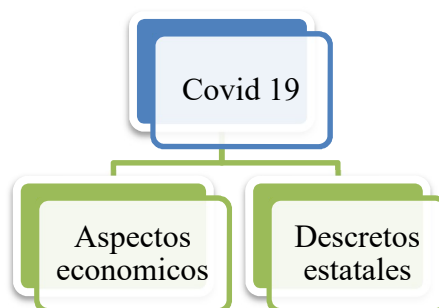
Prueba Acida

La prueba acida hace referencia a las estimaciones de los bienes en posesión de la entidad en donde sus inventarios no son tomados en cuenta para los respectivos cumplimientos sobre las obligaciones financieras que cuenta una empresa las cuales han sido obtenidas en un tiempo menor a un año.

Las empresas del sector agropecuario y haciendo mucho más énfasis en el florícola, ha alcanzado estabilizar sus niveles de liquidez referentes a las proyecciones que han llevado a cabo las empresas de la manera que se ha alcanzado solventar las respectivas deudas que se han evidenciado en un corto plazo Gil León et al., (2018)

Para Ross et al., citado por Diaz Cuenca y Ramón Martínez, (2021). Indican que la prueba ácida se considera uno de los activos de menor prioridad en los registros contables por razones que no se registran de manera confiable.

2.2.3. Variable independiente: Covid 19



Fuente: Autores

El Covid 19 ha representado una de las enfermedades más mortales que se han visto en la última década, haciendo estragos tanto en el estado de salud de las habitantes de una nación así como en la economía de los países afectando directamente a las empresas que se dedican a las exportaciones florícolas, esto generó que grandes problemas económicos y también en base de la pandemia se crearon secretos estatales los cuales representaban las normas que el gobierno tomaría para poder hacerle frente a esta enfermedad.

2.2.4. Aspectos económicos

Uno de los golpes más grandes que recibió la economía ecuatoriana llegó gracias a una enfermedad que se identificó en china a finales del 2019 la cual fue nombrada como COVID-19, siendo una nueva especie de coronavirus, la velocidad de expansión de esta nueva enfermedad fue alarmante, de este modo la Organización Mundial de la Salud, en marzo de 2019 declaró al COVID-19 como pandemia. Johnson et al., (2020).

Con lo que respecta a la economía ecuatoriana, ésta ya contaba con un desequilibrio, siendo unas de las principales causas la deuda externa que posee el país y la inestabilidad política, siendo esta última una de las que más se repiten lamentablemente en Ecuador. Cuando el confinamiento empezó como medida de prevención de contagios, esto generó un aumento en el desempleo, el quiebre de empresas y bajas en el salario.

El COVID 19 es relevante para el sector económico durante este período de pandemia que ha sido golpeado por restricciones a nivel mundial, tardando mucho en volver a la normalidad, por lo que se creó un estudio cuantitativo como referencia económica, mientras que las actividades relacionadas con la economía manufacturera se beneficiarse de la misma manera que las empresas nacionales que buscan financiamiento. Rocha Flórez et al., (2021)

De acuerdo a información recuperada del Banco Central del Ecuador, (2020), se llega apreciar una disminución progresiva en las exportaciones de flores, en los primeros meses correspondientes del año 2019 y 2020 se puede ver una caída de la tonelada métrica (TM) de flores en un -4.6%, mientras que el franco a bordo (FOB) tiene una caída de -5.8% y

el valor unitario bajo en -1.3%, dejando como un precio promedio por (TM) \$5.643,45. para el 2020.

Según la CEPAL, (2020) detalla que los países con mayor efecto negativo en el aspecto económico son América Latina y el Caribe, por lo que sus condiciones son más drásticas para las restricciones, de igual manera se estima que el PIB aumentaría en un 3% pero con la llegada de la pandemia fue diferente a como se estimó el PIB, todas las reducciones se registraron para evidenciar los problemas causados por la pandemia.

La principal consecuencia es que el costo de los artículos considerados de primera necesidad que exporta América Latina cae de tal manera que su economía se resiente y el volumen de las exportaciones y sus costos disminuyen Cueva Rivera y Erazo Álvarez, (2021).

2.2.5. Decretos estatales

Por decreto ejecutivo N° 1070, se creó un programa de asistencia crediticia denominado ReactívatE Ecuador, con el objetivo de canalizar recursos públicos a través de la financiación pública, financiación privada e instituciones financieras unificadas y populares para establecer una línea de crédito.

La Constitución de la República del Ecuador en sus artículos 164 y 165 establecen que el Presidente de la República posee la facultad para decretar el estado de excepción como opción interna o en caso de gran calamidad pública, de conformidad con el principio de la necesaria proporcionalidad, la legalidad, la temporalidad, la territorialidad y la racionalidad, pueden suspender o limitar los derechos inalienables de la familia, la libertad de comunicación, la libertad de circulación, la libertad de asociación y reunión, y la libertad de información, como ocurrió con el COVID-19. Moreno Garces, (2020)

Los créditos de apoyo le permiten atender la escasez de capital de trabajo que enfrentan las unidades productivas de manera temporal bajo las medidas adoptadas en respuesta a la emergencia sanitaria descrita en el Código 19. El programa se enfocará principalmente en las microempresas y pymes de mujeres. artesanos, organizaciones macroeconómicas

y solidarias podrán extender su acceso a otros productores una vez que se asegure el interés preferencial para estos grupos.

A través del Oficio No. MPCIP-DMPCEIBE-2020-0666-0, el Ministerio de la Producción, Comercio Exterior, Inversión y Pesca informó que, del 16 de marzo al 31 de mayo de 2020, los ingresos económicos del país perdieron 14.385 millones de industrias manufactureras, Agricultura 445 millones Pérdida, Negocio 8,015 mil millones Pérdida, producción 2,216 mil millones Pérdida, de servicio 310,87 mil millones Pérdida.

2.2.6. Posible aspiración de resultados

Por medio del paradigma elegido, se presume obtener resultados negativos para las empresas florícolas en su liquidez en consecuencia de la pandemia, dejando como resultado una vulnerabilidad para poder cubrir sus deudas a corto plazo en los periodos que le correspondiera.

CAPÍTULO III

3. Proceso Metodológico

3.1. Diseño de la Investigación

El estudio posee un enfoque cuantitativo el cual, en concordancia con Cadena Iñiguez et al., (2017), hacen referencia a la obtención información numérica la cual servirá para verificar si cumplen con los objetivos planteados, de tal forma que sea posible comprobar cada uno de los datos que se han obtenido en etapas anteriores de la investigación.

Es así, que la metodología previamente mencionada y como adiciona Corona Lisboa, (2020), sirve como un instrumento para medir cada uno de los objetivos y variables de forma numérica de tal manera que sea posible aplicar procedimientos estadísticos con el fin de otorgar fiel cumplimiento a los objetivos planteados para la investigación.

3.1.1. Metodología de la Investigación

En la actual investigación se ha considerado utilizar el paradigma positivista el cual, de acuerdo con Herrera Rodríguez J. I., (2018), se basa en predecir, exponer, además de comprobar cada una de las teorías expuestas, así como llevar un control sobre cada uno de los fenómenos de estudio, de tal forma que sea posible hermanar todos los causantes de la problemática del caso de estudio.

Adicionalmente, para ejecutar el actual estudio es necesario realizar un diseño no experimental, método hipotético deductivo, además de una tipología de investigación descriptiva; de tal manera que sea posible fijar valores verídicos, los cuales permitirán estimar cada uno de los resultados que deberán ser corroborados a través de procedimientos estadísticos con los cuales sea posible inferir sobre la realidad del caso de estudio.

Barros Osorio y Luna Moreno, (2017) exponen que el diseño no experimental, por su parte, es aquel en el cual no se lleva a cabo una manipulación de variables, debido a que consiste principalmente, en que se efectúe un caso de estudio sin intervención por parte

de quien se encuentra a cargo de la investigación, siendo la observación la principal herramienta para desarrollar el referido diseño.

Por su parte, Caldach Cervera, (1998) define al **método deductivo** que será utilizado en la presente investigación, como aquel que se halla basado en la determinación ya sea de características o de enunciados sobre una realidad establecida. La deducción lo que busca es derivar los resultados particulares o singulares de un hecho establecido a través de enunciados que han sido establecidos por leyes, las cuales generan una categoría que le pertenecen aquel hecho.

El nivel de investigación de carácter descriptivo, de acuerdo con Marroquín Peña, (2018) hace alusión a aquel en el cual se efectúa, el detalle de los datos y características de las variables del caso de estudio haciendo uso de la metodología estadística, obteniendo información precisa con la cual profundizar sobre los hechos planteados.

3.2. Técnicas

3.2.1. Observación

La técnica de observación según Piza Burgos et al., (2019), consiste en la aplicación de todos los sentidos no solo de la visión, la observación se basa en la opinión que interiorice el investigador conforme lo observado, esto implica que el observador evite ser muy obvio en su manera de realizar su trabajo para que así el grupo o cualquier otro objetivo que sea observado actúe de una manera natural y así poder recopilar una mejor información.

Para el trabajo de investigación se aplica este método en los estados financieros de las empresas florícolas, teniendo un énfasis especial en las cuentas que nos permitan obtener los datos de liquidez de estas mismas entidades, datos que posteriormente pasaran a verse reflejados en la matriz o guía de observación y matriz estadística.

3.2.2. Matrices estadísticas.

Según Cañadas Osinski y Costas, (2018) la matriz estadística es aquella que por medio de la cual se puede desarrollar los conocimientos debido a que sería la representación de los resultados obtenidos tomando en consideración que se los resultados son exactos sin errores se alcanzaría lo propuesto en la planificación. Matriz de datos son acordes a los sujetos de la muestra de la variable de interés.

3.2.3. Población.

Para Hernández et al., citado por Ramos R. et al., (2017) Conocida como el conjunto de todos los individuos que comparten características propias de una sociedad que desea investigar dentro de las problemáticas que se planteen, pues toda investigación para su veracidad y sustento tiene que ser definida dentro de un espacio y tiempo permitiendo al investigador tener una fuente confiable y verás.

Se ha tomado como referencia a la provincia del Pichincha, debido a que, de acuerdo a información proporcionada por Subgerencia de Análisis de Productos y Servicios de la Corporación Financiera, apoyada por datos revelados por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, (2021); posee el 73% de las empresas dedicadas a las actividades florícolas del territorio nacional, mismas que, en relación a la información proporcionada por la Subgerencia previamente mencionada, ascienden a un total de 173 entidades dedicadas a esta actividad.

3.2.4. Muestra

Según Sierra citado por Ramos R. et al, (2017), Se toma una muestra de un subconjunto de la población, es decir de toda la población se escoge un número mayoritario el cual será seleccionado mediante el uso de técnicas estadísticas o por medio de criterio de algún experto en el tema estudiado, así mismo tenemos que verificar que los datos obtenidos sean acorde a los procedimientos que fueron obtenidos con cálculos aplicados al grupo de personas o en este caso entidades estudiadas.

Por otro lado, referente al tratamiento de la muestra, es necesario indicar que se llevará a cabo el cálculo del muestreo aleatorio sistemático, a través del cual se escoja al azar los elementos representativos de la referida población de empresas florícolas manteniendo en cuenta un intervalo de datos que será calculado a continuación. Por tal motivo, se presentan los cálculos efectuados para la obtención de la muestra aleatoria sistemática:

Tabla 1. Datos para el cálculo del intervalo

Datos	Valores
N	173
n	5
r	1

Elaborada por: Los autores.

$$i = \frac{N}{n}$$

$$i = \frac{173}{5}$$

$$i = 35$$

A través del cálculo del intervalo, en adición a que se ha escogido aleatoriamente que el primer elemento “r” a seleccionar será la empresa “1”, es posible definir cuáles serán las entidades que deberán ser elegidas.

3.2.5. Cálculo de la muestra aleatoria sistemática

Para llevar a cabo el cálculo del presente muestreo, se deberá partir del primer elemento “r”, el cual se ha definido aleatoriamente como “1”, al cual, para las siguientes entidades, se irá adicionando el intervalo “i” calculado previamente de la siguiente manera:

$$\text{entidades a seleccionar} = r, r + i, r + 2i, r + 3i, r + 4i, r + 5i$$

$$\text{entidades a seleccionar} = 1, 1 + 35, 1 + 2(35), 1 + 3(35), 1 + 4(35), 1 + 5(35)$$

$$\text{entidades a seleccionar} = 1, 36, 71, 106, 141$$

Respecto a lo anterior, es preciso señalar que las entidades, que serán sometidas a la herramienta escogida para la obtención de información, han sido efectivamente seleccionadas a través del muestreo aleatorio sistemático. Cabe resaltar que la numeración de las entidades corresponderá al orden en el que se encuentren las referidas empresas en la página de la Supercías, en relación a que servirá de fuente de donde se recuperará la información financiera sujeta al análisis y aplicación de ratios de liquidez.

3.3. Proceso de Recolección de datos de la Investigación

3.3.1. Plan de Recolección de la Información

La recolección de datos representa una herramienta de vital importancia pues, a través de esta, es posible dar cumplimiento a cada uno de los objetivos preestablecidos, así como para otorgar respuestas a cada una de las interrogantes planteadas en las etapas prematuras del caso de estudio.

Por tal razón, la recolección de datos representa un peldaño importante al momento de llevar a cabo una investigación ordenada, estructurada y precisa manteniendo el procedimiento sistemático de la investigación científica, iniciando por el establecimiento de las diversas fuentes de dónde se estima obtener la información necesaria para continuar con el estudio, para continuar los procedimientos con el respectivo análisis de datos con el objetivo de generar resultados que permitan esclarecer la situación por la que atraviesa el objeto de estudio.

Una vez obtenidas las entidades que representarán a la población total de las empresas florícolas, estas serán sometidas a los instrumentos de recopilación de información, de tal forma que resulte factible la obtención de datos pertinentes a las necesidades previamente planteadas en los diversos objetivos de la investigación. Posteriormente, se procederá a la elaboración de una matriz de observación, la cual será aplicada a las referidas entidades seleccionadas al azar, de tal manera que se obtenga una mejor visión sobre la realidad económica por la que están atravesando los miembros del objeto de estudio en relación a la problemática planteada.

A través de la observación, será posible obtener una visión general sobre la problemática planteada, además que el diseño de la matriz permitirá divisar el panorama específico sobre diversos aspectos de relevante importancia para el caso de estudio.

En adición, posterior a la aplicación de la referida matriz, se ha planteado, en base a los diversos propósitos del actual estudio, realizar el análisis de ratios financieros de liquidez sobre los Estados Financieros de las entidades seleccionadas, misma información financiera que ha sido almacenada y obtenida de la página web de la Supercías, de manera que sea posible efectuar un análisis más específico respecto a las condiciones financieras en las que se halla el sector florícola en un entorno pandémico a nivel internacional.

Los pasos se han seguido para la recolección de información son los siguientes:

1. Ingresar a un navegador de su preferencia.
2. Visitar la página de la Superintendencia de Compañías
3. Dirigirse en el apartado de portal de información y dar clic en Sector Societario.
4. Después se navega por el portal de información donde debe de seleccionar búsqueda de compañías.
5. Se ubica el nombre las empresas del sector florícola de la Provincia del Pichincha.
6. Una vez ingresado el nombre de la empresa se selecciona información económica para visualizar sus estados financieros de la misma.
7. Se construyó la guía de observación para poder marcar los datos de interés.
8. Se hizo uso de la guía de observación la cual está dividida en activo, pasivo, patrimonio, ingresos y gastos.
9. De esta forma se permitió verificar cuentas que son de mayor relevancia para las actividades del sector florícola como fueron las cuentas de efectivo y equivalente efectivo, bancos, inventarios, reserva legal, oblaciones con instituciones financieras y entre otras que detalla la guía de observación.
10. Por último, en un matriz resumen de la guía de observación se recopilan los datos que se habían obtenido anteriormente en la guía de observación.

3.3.2. Plan de Procesamiento y Análisis de la Información

Al obtener los datos requeridos, suficientes y pertinentes, es preciso llevar a cabo procesarlos y realizar el respectivo análisis de los mismos, de tal forma que se refleje un resultado sobre el cual realizar inferencias que lleven al esclarecimiento de la realidad en la cual se halla el objeto de estudio, además de generar respuesta a los objetivos trazados previamente respecto al COVID-19 en los niveles de liquidez de las empresas florícolas de la provincia del Pichincha.

Por tal razón, una vez realizada la matriz de observación para las entidades seleccionadas y obtenida su información, además de realizar la aplicación de los ratios financieros para evaluar la liquidez de las referidas empresas, es necesario diseñar un plan para procesar cada uno de los resultados que se obtengan, mismo plan que conlleva a trazar un listado de actividades que deberán llevarse a cabo de forma ordenada y sistemática, de tal manera que exista coherencia en cada uno de los pasos a realizarse en la presente etapa del proyecto. En este sentido, el procesamiento y el análisis de datos se efectuará en base al siguiente plan:

1. Se visualiza la guía de observación y matriz resumen de la guía de observación.
2. Revisión exhaustiva de la información obtenida y construcción de matrices resumen;
3. Verificación de la liquidez de las entidades seleccionadas a través de la aplicación de ratios financieros en base a la información financiera extraída del portal web de la Superintendencia de Compañías.
4. Interpretación y análisis de los resultados de la aplicación de los indicadores financieros;
5. Enunciación de conclusiones y recomendaciones pertinentes en relación a los resultados que se obtengan durante el presente proceso de investigación.

3.4. Sistema de categorización en el análisis de los datos

3.4.1. Aplicación de los instrumentos

Tabla 2 Delimitación de la Investigación

ÁREA:	Administración Financiera
CAMPO:	Financiero
TEMA:	“Análisis del impacto del covid-19 en la liquidez de las Empresas Florícolas de la Provincia de Pichincha, periodo 2020-2021”
OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN:	Analizar el impacto del COVID-19 en los niveles de liquidez de las empresas florícolas en la Provincia de Pichincha durante el periodo 2020-2021.
DELIMITACIÓN ESPACIAL:	Empresas Florícolas Pichincha-Ecuador
DELIMITACION TEMPORAL:	Período 2020-2021

3.4.1.1 Observación

Se procedió a contrastar toda la información obtenida mediante la observación, hacia los estados financieros de las empresas florícolas referente al periodo 2020 y 2021 sobre la liquidez de las entidades frente al covid-19, cuya particularidad es utilizar una matriz de observación para detectar las cuentas que se utilizaban en las diferentes empresas florícolas, logrando obtener un mejor detalle de las cuentas y cuales se mantenían entre empresas.

3.5. Matriz de operacionalidad de las variables

Según Espinoza Freire, (2019), Se considera que está elaborada por una serie de procedimientos que permiten realizar la correspondiente medición de una variable definida en la parte conceptual. Es así que está vinculada al tipo de técnica o metodología empleadas para la recolección de la información y los datos deben ser compatibles con los objetivos de la investigación a la vez que respondan al enfoque empleado, al tipo de indagación que se realiza en líneas generales, pueden ser de dos formas cualitativas o cuantitativas acorde a lo que se investigue.

Para la aplicación de la operacionalidad se ha tomado como instrumento primordial la matriz de consistencia en donde se detalla cada uno de los procesos que se espera obtener, considerando la información y a dónde se quiere llegar.

Matriz de Operacionalidad

Objetivos Específicos	Variables	Dimensión	Indicadores
Variables COVID-19 , Indicadores de Liquidez			
Objetivo General Analizar el impacto del covid-19 en los niveles de liquidez de las empresas florícolas en la Provincia de Pichincha durante el periodo 2020-2021.			
Diagnosticar los indicadores de liquidez de los recursos de las empresas florícolas 2020-2021 desde sus estados financieros.	Indicadores de liquidez	1.Razón Corriente	Activo Circulante
			Pasivo Circulante
		2.Capital de Trabajo	Activo Corriente de acuerdo a los EE.FF.
			Pasivo Corriente de acuerdo a los EE.FF.
		3.Prueba Ácida	Activo Corriente
			Pasivo Corriente
Determinar el impacto del COVID-19 en las empresas florícolas mediante un sistema estadístico de la información financiera de las empresas del sector florícola Provincia de Pichincha.	COVID EN VISIÓN A LA ECONOMÍA Y DECRETO ESTATAL	Ratios de Liquidez	Coefficiente de liquidez
			Rotación de cartera
			Plazo de pago

Elaborada por: Los autores.

CAPÍTULO IV

4. Resultados de la Investigación

La información financiera obtenida nos presenta los indicadores en los niveles de la liquidez de las empresas Florícolas del cantón Pichincha en la cual están los resultados de los cálculos como sus respectivos análisis, en los cuales se determina la situación de las entidades estudiadas en relación a su capacidad de cumplir sus obligaciones a corto plazo tomando como referencia los períodos 2020 y 2021 para la respectiva evaluación.

4.1. Descripción de los Resultados

4.1.1. Resultados de la Observación

En base a la matriz de observación se detectó en los Estados Financieros de las Empresas Florícolas de la Provincia del Pichincha obtenidas de la Superintendencia de Compañías, las siguientes cuentas:

- **Empresa 1:** Se observaron las siguientes cuentas.

Activo: Efectivo y Equivalente Efectivo, Propiedad, Planta y Equipo, Inventarios.

Pasivo: Documentos por Pagar, Obligaciones con Instituciones Financieras, Cuentas y Documentos por pagar.

Patrimonio: Capital Suscrito, Aportes de Socios, Reserva Legal, Ejercicio del Resultado.

Ingresos: Ingresos de Actividades Ordinarias, Venta de Bienes, Exportaciones, Dividendos.

Gastos: Costo de Ventas y Producción, Gastos por Beneficios a los Empleados y Honorarios, Gastos por Amortizaciones, Pérdidas Netas por Deterioro en el Valor.

- **Empresa 2:** Se observaron las siguientes cuentas.

Activo: Efectivo y Equivalente Efectivo, Propiedad, Planta y Equipo, Inventarios.

Pasivo: Documentos por Pagar, Obligaciones con Instituciones Financieras, Cuentas y Documentos por pagar.

Patrimonio: Capital Suscrito, Aportes de Socios, Reserva Legal, Ejercicio del Resultado.

Ingresos: Ingresos de Actividades Ordinarias, Venta de Bienes, Exportaciones, Dividendos.

Gastos: Costo de Ventas y Producción, Gastos por Beneficios a los Empleados y Honorarios, Gastos por Amortizaciones, Pérdidas Netas por Deterioro en el Valor.

- **Empresa 3:** Se observaron las siguientes cuentas.

Activo: Efectivo y Equivalente Efectivo, Bancos, Propiedad, Planta y Equipo, Inventarios.

Pasivo: Documentos por Pagar, Obligaciones con Instituciones Financieras, Cuentas y Documentos por Pagar, Anticipo a Clientes.

Patrimonio: Capital Suscrito, Aportes de Socios, Reserva Legal, Ejercicio del Resultado.

Ingresos: Ingresos de Actividades Ordinarias, Venta de Bienes, Exportaciones, Dividendos.

Gastos: Costo de Ventas y Producción, Gastos por Beneficios a los Empleados y Honorarios, Gastos por Amortizaciones, Pérdidas Netas por Deterioro en el Valor.

- **Empresa 4:** Se observaron las siguientes cuentas.

Activo: Efectivo y Equivalente Efectivo, Bancos, Propiedad, Planta y Equipo, Inventarios.

Pasivo: Documentos por Pagar, Obligaciones con Instituciones Financieras, Cuentas y Documentos por Pagar, Anticipo a Clientes.

Patrimonio: Capital Suscrito, Aportes de Socios, Reserva Legal, Ejercicio del Resultado.

Ingresos: Ingresos de Actividades Ordinarias, Venta de Bienes, Exportaciones, Dividendos.

Gastos: Costo de Ventas y Producción, Gastos por Beneficios a los Empleados y Honorarios, Gastos por Amortizaciones, Pérdidas Netas por Deterioro en el Valor.

- **Empresa 5:** Se observaron las siguientes cuentas.

Activo: Efectivo y Equivalente Efectivo, Bancos, Propiedad, Planta y Equipo, Inventarios.

Pasivo: Documentos por Pagar, Obligaciones con Instituciones Financieras, Cuentas y Documentos por Pagar, Anticipo a Clientes.

Patrimonio: Capital Suscrito, Aportes de Socios, Reserva Legal, Ejercicio del Resultado.

Ingresos: Ingresos de Actividades Ordinarias, Venta de Bienes, Exportaciones, Dividendos.

Gastos: Costo de Ventas y Producción, Gastos por Beneficios a los Empleados y Honorarios, Gastos por Amortizaciones, Pérdidas Netas por Deterioro en el Valor.

Se pudo apreciar que las cuentas entre empresas llegan a variar un poco, siendo que una entidad posee más cuentas que otra, pero a rasgos generales están muy iguales en su plan de cuentas.

4.1.2. Rubros principales de liquidez

A continuación, se detallará de una manera más precisa los resultados que se han obtenido de las matrices tomando como base la información que se obtuvo de la observación efectuada con anterioridad, esto nos permitirá expresar de mejor manera el desarrollo de la liquidez con sus principales indicadores en las empresas florícolas durante la pandemia del COVID-19.

4.1.2.1. Liquidez Corriente

Los resultados obtenidos al efectuar los cálculos respectivos del indicador de Liquidez Corriente sobre la información financiera otorgada por cada una de las entidades seleccionadas previamente, con la finalidad de generar datos comparativos a través de los cuales realizar inferencias sobre la realidad que atraviesan las empresas florícolas en los períodos 2020 y 2021 a causa de la pandemia por COVID-19.

Tabla 3**Indicador de liquidez corriente**

Empresa 1			
	2020		2021
Activo Corriente	589.672,21	Activo Corriente	1.076.313,26
Pasivo Corriente	1.560.195,08	Pasivo Corriente	2.069.301,30
Liquidez Corriente	0,38	Liquidez Corriente	0,52
Empresa 2			
	2020		2021
Activo Corriente	357.573,78	Activo Corriente	560.039,44
Pasivo Corriente	423.519,68	Pasivo Corriente	473.979,42
Liquidez Corriente	0,84	Liquidez Corriente	1,18
Empresa 3			
	2020		2021
Activo Corriente	3.685.328,25	Activo Corriente	4.231.685,02
Pasivo Corriente	2.380.584,86	Pasivo Corriente	2.914.162,08
Liquidez Corriente	1,55	Liquidez Corriente	1,45
Empresa 4			
	2020		2021
Activo Corriente	2.828.958,93	Activo Corriente	3.180.962,49
Pasivo Corriente	11.367.328,50	Pasivo Corriente	7.792.046,42
Liquidez Corriente	0,25	Liquidez Corriente	0,41
Empresa 5			
	2020		2021
Activo Corriente	838.020,01	Activo Corriente	1.275.931,82
Pasivo Corriente	1.205.908,52	Pasivo Corriente	1.227.305,43
Liquidez Corriente	0,69	Liquidez Corriente	1,04

Nota. - En la presente tabla se detalla la liquidez corriente correspondiente a los años 2020 y 2021.

Fuente: Superintendencia de Compañías.

Elaborada por: Los autores.

- **Empresa 1:** Para el año 2020, su indicador se ubicaba por debajo de los cincuenta centavos de dólar, debido a que la totalidad de sus activos corrientes se mantuvieron muy por debajo de sus pasivos a corto plazo. Además, si bien se refleja un incremento en sus activos para el siguiente período, el pasivo corriente registrado en la información financiera también evidencia un crecimiento, manteniendo el índice bajo determinando que, por cada dólar adeudado, la entidad posee cincuenta y dos centavos con los cuales afrontar sus obligaciones.
- **Empresa 2:** Similar a la anterior entidad analizada respecto al primer período; sin embargo, representó un mayor ingreso de efectivo hacia Caja y Bancos, de tal forma que sus Activos Corrientes se ubicaron casi a la par de sus Pasivos a corto plazo, situación que para el segundo período, se invirtió a favor, de tal forma que sus activos lograron superar el valor total de las obligaciones corrientes, ubicando el indicador en 1,18, determinando una capacidad positiva de la organización para cumplir con sus deudas con plazo inferior a un año.
- **Empresa 3:** A diferencia de las entidades anteriormente estudiadas; la presente empresa florícola presentó una situación particular, debido a que en el primer período su índice de liquidez corriente se ubicó en 1,55 debido a que sus Activos Corrientes superaron notablemente a sus Pasivos Corrientes; no obstante, en el año 2021, la situación se tornó relativamente negativa para la entidad, debido a que el valor de sus obligaciones a corto plazo se incrementó en mayor porcentaje del que los activos lo hicieron.

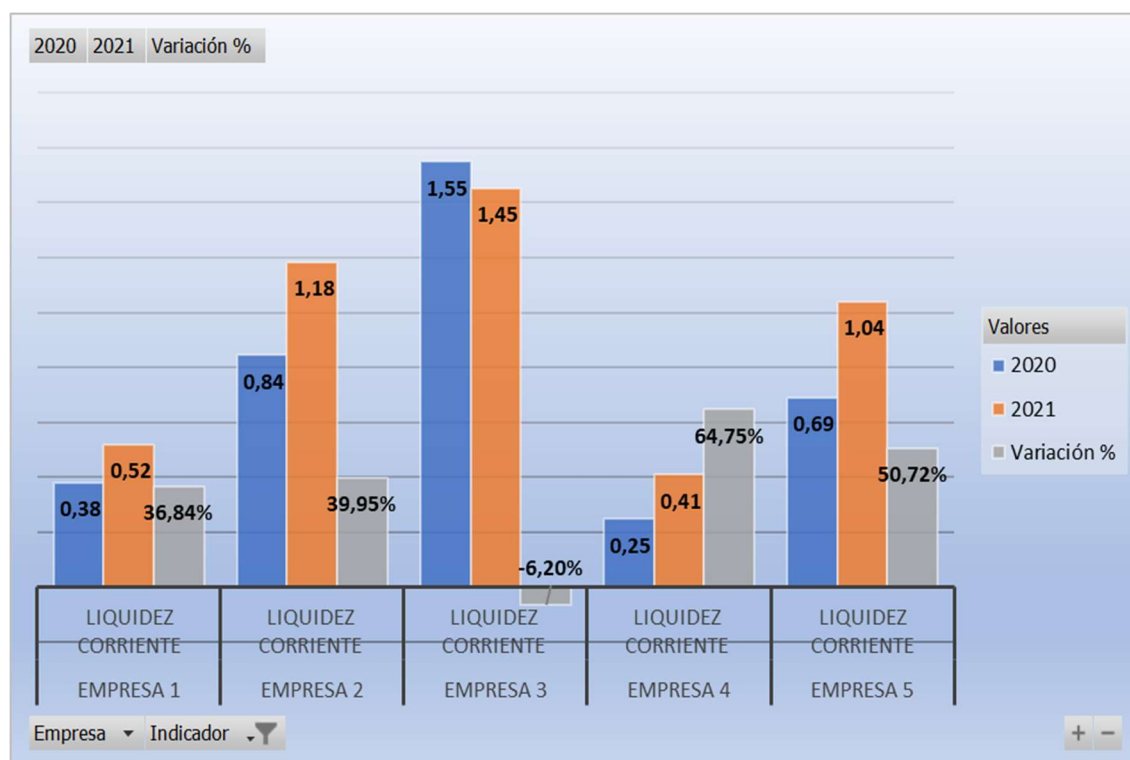
Si bien el valor del índice respecto a 2020 se redujo únicamente en diez centavos de dólar, es preciso considerar que la reducción del volumen crecimiento de las principales cuentas de liquidez de la empresa respecto al nivel de adeudamiento.

- **Empresa 4:** Similar a la primera entidad, su indicador de liquidez para el año 2020 se ubicó deficientemente en 0,25, principalmente reflejando la diferencia significativa entre las deudas a corto plazo y la capacidad que poseía la entidad para hacer frente a las referidas obligaciones, indicando un panorama preocupante respecto a la marcha de negocio y la repercusión que poseía sobre su capital de trabajo.

- **Empresa 5:** Su liquidez corriente para el primer período se ubicó por debajo de 1, reflejando nuevamente el impacto económico que se mantenía constante en el sector florícola. Sin embargo, durante el período 2021 se observa un repunte del nivel de Activos Corrientes sobre los Pasivos Corrientes, evidenciándose un incremento significativo en el indicador de liquidez, el cual aumentó en un 50,72% *ver tabla 6.*

Tomando como base los resultados de liquidez corriente se ha realizado el siguiente cuadro para que se consideren los cambios que se han venido efectuando en las distintas entidades florícolas y así tener una idea grafica de las fluctuaciones de la liquidez corriente.

Gráfico 1. Liquidez Corriente



Elaborado por: Los autores.

Análisis: De acuerdo a la teoría proporcionada por Imaicela et al., (2019), referente a los niveles óptimos del indicador de liquidez corriente, lo cual servirá como punto principal para el diagnóstico efectivo del actual índice, al otorgar contraste concerniente a los resultados obtenidos al calcular el referido indicador sobre los respectivos elementos de los datos económicos de las entidades seleccionadas previamente. Es preciso señalar, que

los autores mencionados previamente determinan que el presente índice deberá ubicarse mínimo en 1.50 para ser considerado “óptimo” para las organizaciones.

La capacidad a corto plazo que poseen las entidades seleccionadas, de acuerdo al análisis a través de la aplicación del indicador de liquidez corriente otorgó, en la mayoría de los casos, una visión preocupante respecto a la situación en la que se hallaban diversas empresas florícolas, debido a que, en el período fiscal 2020 el referido indicador se ubicaba por debajo de 1, lo cual, indica que las entidades no se pueden hacerle frente de manera óptima a sus pasivos corrientes.

Para el período 2021 se observa una ligera recuperación en el cual se evidencia una variación positiva en 2 de las cinco entidades, a diferencia que la empresa tres en la cual existió una pequeña baja en su liquidez corriente.

4.1.2.2. Capital de Trabajo

Así como se evaluó el nivel de liquidez corriente con el que contó cada entidad durante los períodos de análisis, es relevante efectuar un diagnóstico del Capital de Trabajo que presentaron las referidas empresas, debido a que dicho capital representa un elemento de vital importancia para ejecutar las actividades económicas en el ejercicio fiscal. Por lo tanto, es necesario evidenciar el impacto que presentó la pandemia por COVID-19 sobre la composición del capital de trabajo de los negocios florícolas del país, lo cual se presenta a continuación:

Tabla 4**Indicador Capital de Trabajo**

Empresa 1			
2020		2021	
Activo Corriente	589.672,21	Activo Corriente	1.076.313,26
Pasivo Corriente	1.560.195,08	Pasivo Corriente	2.069.301,30
Capital de trabajo	-970.522,87	Capital de trabajo	-992.988,04
Empresa 2			
2020		2021	
Activo Corriente	357.573,78	Activo Corriente	560.039,44
Pasivo Corriente	423.519,68	Pasivo Corriente	473.979,42
Capital de trabajo	-65.945,90	Capital de trabajo	86.060,02
Empresa 3			
2020		2021	
Activo Corriente	3.685.328,25	Activo Corriente	4.231.685,02
Pasivo Corriente	2.380.584,86	Pasivo Corriente	2.914.162,08
Capital de trabajo	1.304.743,39	Capital de trabajo	1.317.522,94
Empresa 4			
2020		2021	
Activo Corriente	2.828.958,93	Activo Corriente	3.180.962,49
Pasivo Corriente	11.367.328,50	Pasivo Corriente	7.792.046,42
Capital de trabajo	-8.538.369,57	Capital de trabajo	-4.611.083,93
Empresa 5			
2020		2021	
Activo Corriente	838.020,01	Activo Corriente	1.275.931,82
Pasivo Corriente	1.205.908,52	Pasivo Corriente	1.227.305,43
Capital de trabajo	-367.888,51	Capital de trabajo	48.626,39

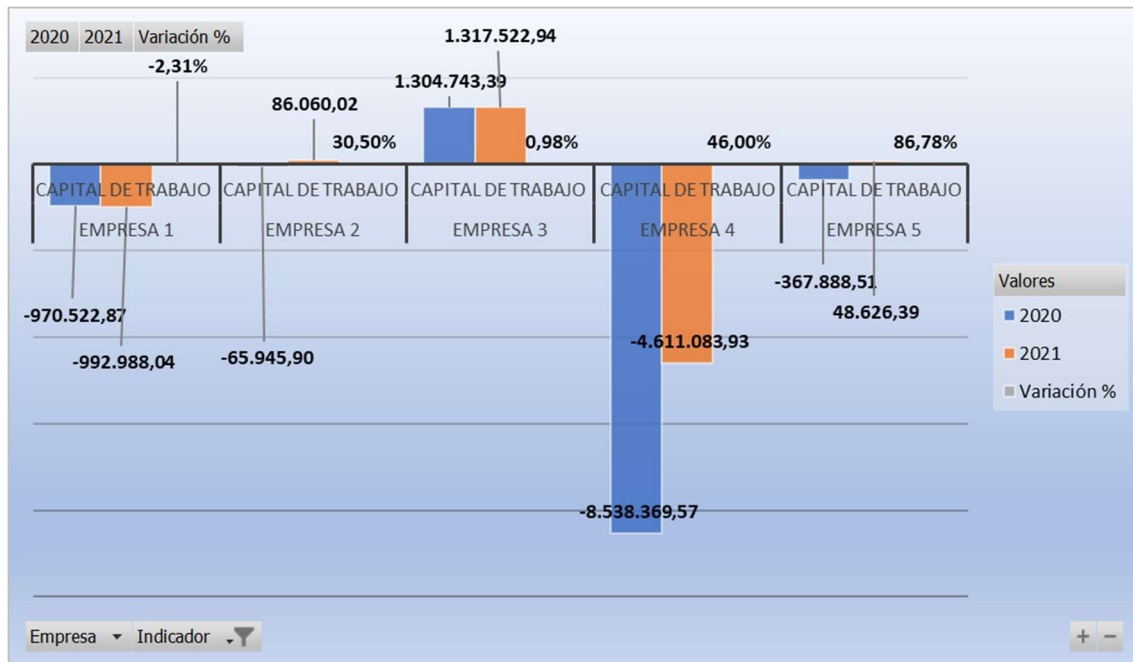
Nota. - En la presente tabla se detalla al Capital de trabajo c correspondiente a los años 2020 y 2021.

Elaborado por: Los autores.

- **Empresa 1:** Para el año 2020, es posible observar que se refleja un capital de trabajo negativo lo cual es de gran importancia ya que se nos presenta de manera muy precisa que la entidad no cuenta con los recursos monetarios suficientes para poder continuar con sus actividades productivas, manteniendo el mismo análisis para el año 2021, se puede observar que el capital se sigue manteniéndose en negativo y se observa una clara disminución en el capital de trabajo de la entidad y se evidencia una posible afectación en la producción de la entidad.
- **Empresa 2:** Para esta entidad se puede apreciar que para el año 2021 posee un capital de trabajo negativo, al igual que vimos en la primera entidad, es decir que no posee el dinero suficiente para continuar con sus actividades de manera efectiva, mientras que en el año 2021 la empresa ya cuenta con un capital positivo es decir que ahora si puede realizar sus actividades de manera eficiente.
- **Empresa 3:** En este caso la entidad en el año 2020 posee un capital de trabajo totalmente positivo no se ve afectada a pesar de las barreras que impuso la pandemia, a su vez en el año 2021 sigue manteniéndose de una manera positiva y se puede apreciar que su capital de trabajo aumento levemente, en pocas palabras esta entidad ha sabido manejar de manera eficiente los problemas que se le han presentado.
- **Empresa 4:** Se puede apreciar que para el año 2020 esta entidad posee un capital de trabajo negativo, el cual nos indica que la entidad no puede continuar con sus actividades correctamente, así mismo para el año 2021 la entidad continua con su mala racha, pero el capital de trabajo negativo es menor al anterior, se puede decir que se ha podido recuperar un poco en comparación al año anterior, mas no lo suficiente como para tener un capital de trabajo positivo.
- **Empresa 5:** Para el año 2020 esta entidad cuenta con un capital de trabajo negativo, al igual que la mayoría de las entidades antes revisadas y analizadas, así mismo esta entidad no posee el capital adecuado para continuar con sus actividades, pero se puede apreciar que para el año 2021, la entidad se recupera de una manera satisfactoria ya que posee un capital positivo el cual les ayudara en sus actividades. *ver tabla 4.*

A continuación, se puede observar de manera gráfica los cambios tanto positivos como negativos que ha habido en el capital de trabajo de las entidades florícolas en el año 2020 y 2021 dando un mejor entendimiento para realizar una explicación general de la gráfica a continuación.

Gráfico 2. Capital de Trabajo



Elaborado por: Los autores.

Análisis: En concordancia con lo establecido por Angulo, (2016), en su artículo sobre la gestión efectiva del capital de trabajo en las empresas donde se determina que un Capital de Trabajo propiamente dicho, debe de presentar valores positivos y superiores a cero para ser aceptable. Además, es preciso reconocer que, de acuerdo a la entidad, modelo de negocio y sector productivo, será requerida una cifra mínima para mantener el nivel de producción en cada período, por lo cual recae en la responsabilidad de la administración de cada empresa el establecer políticas para mantener dicho capital óptimo.

El capital de trabajo, manifestando la capacidad con la que cuenta una entidad para continuar con sus operaciones durante el siguiente período, posee alta relevancia e

importancia para la administración. Sin embargo, en un panorama económico afectado por la crisis sanitaria por COVID-19, las empresas florícolas analizadas reflejaron, casi en su totalidad, valores negativos en el año 2020; lo cual suponía la obligación de acudir alternativas de financiamiento interno o externo para continuar con su operatividad.

No obstante, si bien la situación que representa, en el período 2021 se presenta un alivio financiero en el 2021 para 2 de las 5 entidades analizadas, ya que presentan una variación positiva del 30,20% (empresa dos) y un 0.98% (empresa tres), con estas variaciones siendo positivas las entidades antes nombradas pueden seguir con sus actividades sin recurrir a un financiamiento, ya que están en la capacidad de continuar con sus actividades de manera habitual.

4.1.2.3. Prueba Ácida

En la siguiente tabla se presentará el detalle de los resultados obtenidos al efectuar el cálculo del indicador de la Prueba Ácida, el cual permite determinar un valor más acertado de los niveles de liquidez de las entidades florícolas seleccionadas, al separar del total de sus activos corrientes, al elemento menos representativo de liquidez, mismo que son los Inventarios.

Tabla 5**Indicador de Prueba Ácida**

Empresa 1			
2020		2021	
Activo Corriente	589.672,21	Activo Corriente	1.076.313,26
Inventarios	17.195,66	Inventarios	30.559,60
Pasivo Corriente	1.560.195,08	Pasivo Corriente	2.069.301,30
Prueba ácida	0,37	Prueba ácida	0,51
Empresa 2			
2020		2021	
Activo Corriente	357.573,78	Activo Corriente	560.039,44
Inventarios	16.605,39	Inventarios	14.796,74
Pasivo Corriente	423.519,68	Pasivo Corriente	473.979,42
Prueba ácida	0,81	Prueba ácida	1,15
Empresa 3			
2020		2021	
Activo Corriente	3.685.328,25	Activo Corriente	4.231.685,02
Inventarios	61.638,46	Inventarios	166.284,21
Pasivo Corriente	2.380.584,86	Pasivo Corriente	2.914.162,08
Prueba ácida	1,52	Prueba ácida	1,40
Empresa 4			
2020		2021	
Activo Corriente	2.828.958,93	Activo Corriente	3.180.962,49
Inventarios	987.165,57	Inventarios	1.181.670,76
Pasivo Corriente	11.367.328,50	Pasivo Corriente	7.792.046,42
Prueba ácida	0,16	Prueba ácida	0,26
Empresa 5			
2020		2021	
Activo Corriente	838.020,01	Activo Corriente	1.275.931,82
Inventarios	60.260,99	Inventarios	136.877,97
Pasivo Corriente	1.205.908,52	Pasivo Corriente	1.227.305,43
Prueba ácida	0,64	Prueba ácida	0,93

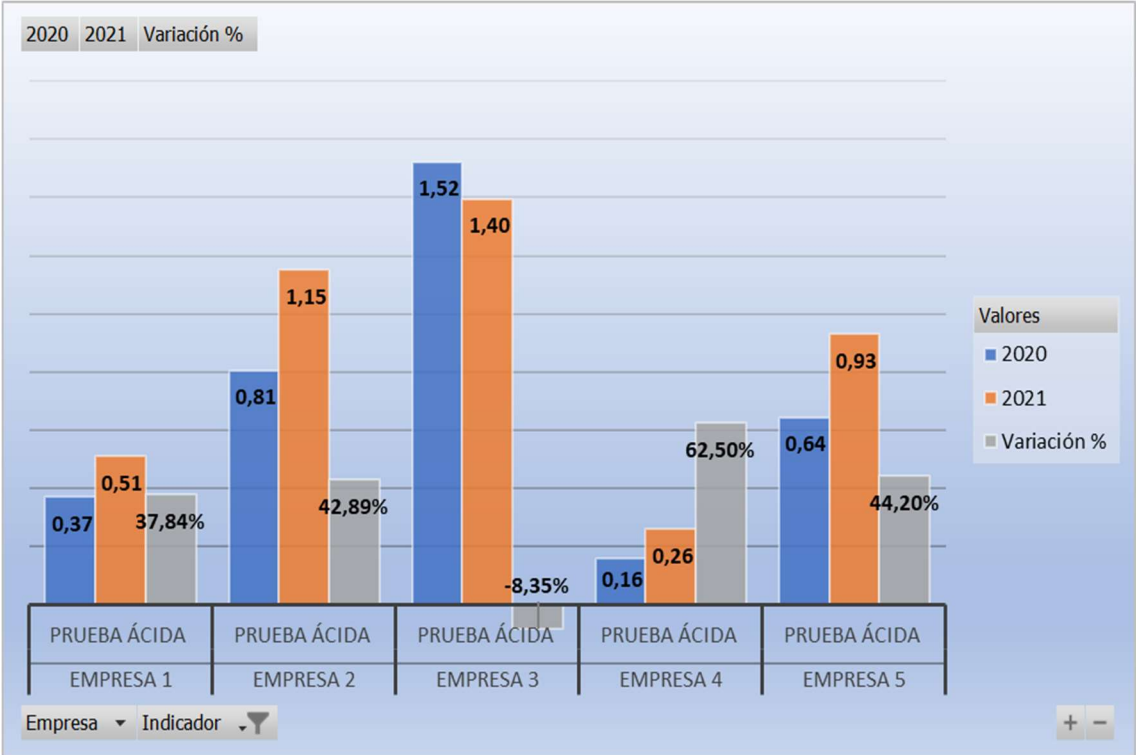
Nota. - En la presente tabla se detalla la Prueba Ácida correspondiente a los años 2020 y 2021.

Elaborada por: Los autores.

- **Empresa 1:** Para el año 2020, la presente entidad demuestra por medio de la prueba acida que cuenta con 0.37 centavos de dólar para cancelar su deuda, es decir que por cada dólar que debe la entidad solamente puede pagar 0.37 centavos, lo cual nos indica que la entidad está pasando por un mal momento, ya que no puede pagar la totalidad de la deuda y tampoco tiene alguna ganancia, así mismo para el año 2021 la empresa obtiene como resultado de la prueba acida un 0.51 centavos de dólar para poder cancelar su deuda, es decir que no posee la cantidad suficiente para poder solventar los pagos, pero es importante recalcar que existe un aumento de 0.14 centavos de dólar respecto al periodo anterior.
- **Empresa 2:** Se observa que para el año 2020 la presente entidad cuenta con 0.81 centavos de dólar para cancelar cada dólar que se tiene de como deuda, como es posible apreciar no se cubre en su totalidad el pago, lo cual indica que la entidad no pasa por un buen momento, mientras que para el año 2021 la entidad posee 1.15 centavos de dólar para poder cancelar cada dólar que posee como deuda, es decir que se ha recuperado de una manera satisfactoria, ya que puede cancelar sus deudas y también obtiene una ganancia.
- **Empresa 3:** En esta entidad para el año 2020, se observa que la empresa posee como resultado de prueba acida 1.52 centavos de dólar para poder cancelar cada dólar que la entidad posee como deuda, en otras palabras el estado económico de la entidad es bueno ya que puede hacerse cargo de los pago y también obtiene una ganancia en el proceso, mientras que en el año 2021 también posee un buen estado económico de 1.40 centavos de dólar, aunque se debe mencionar que en este periodo ha obtenido .012 centavos menos respecto al periodo anterior.
- **Empresa 4:** Para el año 2021 la entidad cuenta con 0.16 centavos de dólar para poder hacer frente a sus deudas, la situación de la entidad muy complicada ya que está lejos de poder cubrir sus obligaciones, además para el año 2021 la situación no mejora del todo ya que solo existe un aumento del 0.10 centavos dando como resultado 0.26 para este periodo.
- **Empresa 5:** Se observa que para el año 2020 la entidad posee como resultado de la prueba acida un 0.64 centavos de dólar al igual que la mayoría de las entidades anteriormente vistas esta también pasa por una situación complicada y el año 2021 cuenta con 0.93 centavos de dólar, claramente se ve un aumento, pero no el suficiente para poder hacerse cargo de la totalidad de las obligaciones. *ver tabla 5.*

Ahora se mostrará de una manera gráfica los cambios que han existido en los periodos 2020 y 2021 correspondientes a la prueba acidad, terminando así con un análisis de manera general de las entidades.

Gráfico 3. Prueba Ácida



Elaborado por: Los autores.

Análisis: Molina et al.,(2018), establecen que, dentro de la teoría del indicador de Prueba Ácida; es preferible mantener niveles óptimos los cuales son considerados cuando los resultados obtenidos al aplicar la fórmula de cálculo son superiores a uno, debido a que si es inferior al mismo significa que el negocio no posee la facultad de otorgar cumplimiento a sus deudas corrientes, como consecuencia de que sus bienes corrientes no están en condiciones para afrontar los pasivos corrientes. Por otro lado, si se hayan igualados a “uno”, significará que la entidad cuenta con los recursos suficientes y únicamente para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo con terceros, no obstante, no contará con recursos extras para generar un valor agregado.

Desde otra perspectiva más cuantitativa, se evidencia que las variaciones en la mayoría de las entidades han sido positiva, alcanzando incrementos en sus valores desde un 37,84% hasta el pico más alto presentado por la entidad 4, la cual logró una mejora representada en un 62,50%, siendo la entidad 3 la única que no obtuvo una recuperación en sus niveles de liquidez, pues en el segundo período se observa un menor nivel de liquidez representado en una variación de -8,35%.

Una vez realizados los análisis de forma particular y específica en relación a cada indicador con las respectivas entidades que han sido objeto de estudio, se consideró preciso presentar una tabla que resuma los diversos valores obtenidos para los diversos índices con su respectiva variación para otorgar una visión general de la situación de la liquidez y capital de trabajo que presentaron las empresas florícolas durante los períodos de estudio.

Tabla 6.

Indicadores de Liquidez empresas florícolas de la provincia del Pichincha

	2020	2021	Variación %
Empresa 1			
Liquidez Corriente	0,38	0,52	36,84%
Capital de Trabajo	-970.522,87	-992.988,04	-2,31%
Prueba Ácida	0,37	0,51	37,84%
Empresa 2			
Capital de Trabajo	-65.945,90	86.060,02	30,50%
Prueba Ácida	0,81	1,15	42,89%
Liquidez Corriente	0,84	1,18	39,95%
Empresa 3			
Capital de Trabajo	1.304.743,39	1.317.522,94	0,98%
Prueba Ácida	1,52	1,40	-8,35%
Liquidez Corriente	1,55	1,45	-6,20%
Empresa 4			
Prueba Ácida	0,16	0,26	62,50%
Liquidez Corriente	0,25	0,41	64,75%
Capital de Trabajo	-8.538.369,57	-4.611.083,93	46,00%
Empresa 5			
Liquidez Corriente	0,69	1,04	50,72%
Prueba Ácida	0,64	0,93	44,20%
Capital de Trabajo	-367.888,51	48.626,39	86,78%

Nota. - En la presente tabla detalla de forma general a cada uno de los índices de Liquidez correspondiente a los períodos fiscales 2020 y 2021.

Elaborado por: Los autores.

Al poseer un panorama general, representado en la tabla anterior, en el cual es posible observar el impacto que ha generado la pandemia por COVID-19 a las entidades analizadas respecto a sus niveles de liquidez e incluso su Capital de Trabajo.

Morocho-Aguirre et al., (2021), evalúa el impacto financiero que presentó el COVID-19 en el sector florícola ecuatoriano, realizando un análisis comparativo entre los períodos 2019 y 2020 en donde los datos recopilados demostraron una disminución en las ventas internacionales representada en un 7,39%, lo cual se debió principalmente a la escasez de demanda mundial y cierres de mercados a nivel global, lo cual, en concordancia con los autores, depende de las medidas políticas y económicas dictaminadas por la autoridad nacional, permitiendo voltear favorablemente la situación financiera interna.

Además, al tratarse de una crisis a nivel global, también es se dependerá de la situación económica en la que se hallen los países importadores de flores, quienes también deberán adoptar medidas para restaurar sus niveles comerciales y presentar un alivio financiero. En contraste con los resultados obtenidos en la actual investigación, es posible determinar que existe una recuperación en los índices de liquidez para el último ejercicio económico, presentándose una variación favorable de un 24% respecto al 7% presentado ente los años 2019 y 2020.

Por otro lado, de acuerdo con Nasimba, (2021) quien realizó un análisis del impacto que tuvo la pandemia en las empresas florícolas del cantón Pedro Moncayo, cuyos resultados no distan de los obtenidos en la investigación actual, debido a que se observan situaciones adversas en las cuales las entidades florícolas presentaron afectación en sus presupuestos por el cierre de los mercados internos y externos, ante lo cual la autora recomienda a las Florícolas a llevar a cabo una planificación adecuada para sus rubros de ingresos, costos y gastos, manteniendo provisiones para situaciones imprevistas generadas por agentes internos o externos, con lo cual sea posible mantener la productividad en tiempos adversos.

Mackay et al., (2020) se sumaron a los anteriores autores al efectuar un análisis sobre la afectación que produjo la pandemia de COVID-19 en el mercado internacional florícola, ante lo cual, al indagar, se detalló que las disposiciones tomadas por el Estado incidieron

principalmente en los costos de producción, lo cual afectó a los niveles de competitividad y productividad en la exportación de flores.

Por tal razón, acertadamente efectuaron la recomendación para los organismos estatales que se hallen relacionados al comercio exterior, mismos que deberán evaluar y reestructurar procesos, cadena logística y transporte multimodal, con la finalidad de otorgar una mejora en los índices de sostenimiento en la actividad comercial, además de mantener la competitividad respecto a los demás países exportadores de flores.

La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), (2020) se sumó al desarrollo de un estudio respecto al impacto económico que pudo presentar el Ecuador respecto a la pandemia por COVID-19, en el cual se realiza una investigación respecto a su actividad interna e internacional, refiriéndose al sector florícola como los productores de uno de los bienes de exportación de carácter principal y que conforma una fuente de ingresos internacionales y que, de acuerdo a indicadores del Banco Mundial, se halla entre las exportaciones no tradicionales más destacadas.

Por tal razón, la OCDE efectuó como recomendación la transformación del tejido productivo de tal forma que se dirija hacia una formalización de la economía y una estructura productiva que resulte más resistente a situaciones adversas de carácter financiero.

En relación a los análisis anteriores y discusiones obtenidas de diversos autores con sus respectivos estudios, es posible aseverar que la realidad estudiada en la presente investigación no dista de los diversos estudios efectuados sobre el mismo sector económico, pues el impacto que generó el COVID-19 presentó un claro desafío financiero para las entidades florícolas, pues así como fue posible observar en la sexta tabla, el primer período es donde se presenta la mayor afectación hacia los niveles de liquidez de cada una de las entidades analizadas.

A través de la aplicación de los indicadores, fue posible evidenciar que los valores de mayor alerta fueron registrados en el primer año de evaluación, año en el que la pandemia

por COVID-19 supuso las restricciones de carácter más riguroso a nivel nacional e internacional, impactando directamente sobre el nivel de producción y el comercio internacional, de tal forma que se redujo significativamente el nivel de captación de efectivo a corto plazo con el cual responder a las obligaciones corrientes, lo cual también supuso un riesgo hacia el capital de trabajo.

Para el 2020 la tercera Empresa tiene una liquidez actual de 1.55 y la Empresa más baja es el número cuatro que tiene 0.25, mientras que en el 2021 la tercera Empresa tiene 1.45 aunque la liquidez se reduce un poco pero aún puede seguir cumpliendo con sus obligaciones mientras la Empresa 4, aunque subió 0,14 este año, sigue siendo el más bajo del grupo estudiado.

Durante el primer año de estudio, el capital de trabajo de la tercera entidad se calcula en 1.304.743,39, lo que indica que la Empresa puede operar con normalidad, mientras que la Empresa cuatro tiene un capital de trabajo de -8.538369,57, lo que indica que la empresa no puede funcionar con normalidad.

Mientras que en el 2021 a la Empresa tres se le cobró un monto menor de 1.317.522,94 que el año anterior, por lo que seguía siendo un monto adecuado para que la empresa desarrollara sus operaciones, en la Empresa cuatro el capital de trabajo aumentó un poco -4.611.083,93 es decir el valor de ese no se permite a la empresa realizar sus actividades con normalidad.

Para el 2020 con respecto a la prueba acida la Empresa tres tiene 1.52 lo cual permite efectuar con sus obligaciones mientras que la Empresa cuatro tiene 0.16 determinando que no puede cumplir con sus obligaciones de servicios correspondientes en la empresa mientras que para el 2021, una leve disminución en la Empresa tres, quedando en 1,40, sigue siendo factible para la empresa y la Empresa número dos tiene una ganancia de 0,10 con respecto al año anterior, para un total de 0,26, aun así sigue pésima para atender sus obligaciones.

4.1.3. Aporte práctico de la investigación

Es de gran importancia hacer mención las diferentes estrategias que las empresas florícolas como no floridas que también se dedica a la exportación de productos han aplicado para poder hacer frente a la pandemia del COVID 19, así como nos indica Castro et al. (2020), citado por Ulloa et al., (2021), se debe realizar una evaluación para posteriormente realizar una reestructuración de los de las cadenas de logísticas y el transporte para así tener una mejora de manera competitiva y poder mantenerse estable.

Según Farías et al., (2022) otra de las estrategias que se podría aplicar es que se habrán más a las ventas a nivel nacional, es decir que gran parte de las ventas de flores se las realice en el mismo país ya que esto disminuiría de una manera considerable los gastos que se generan por exportación.

Otra estrategia tomada por las empresas según Oldekop et al., (2020) es el marketing digital, ahora que existe el distanciamiento social aun después de la inmunización de las personas por medio de las vacunas, las empresas optan por hacer llegar el ofrecimiento de sus productos de manera virtual, asíéndoles llegar de manera directa a sus domicilios para que los clientes no se encuentren en zonas de aglomeración, esto sumado al punto anterior que fomenta la venta interna podrían crear una gran sinergia para las empresas florícolas.

De igual manera Castro et al. (2020), citado por Ulloa et al., (2021), indica una vez más la importancia que tiene realizar una reestructuración de la cadena de suministros, para que esta se mantenga constante y estable tomando en cuenta los riesgos que conlleva trabajar con el COVID-19 aun presente. Se debe tener en cuenta que estas recomendaciones se realizan tanto para el sector florícola, así como para la exportación de alimentos y otros productos tradicionales.

4.2. Conclusiones

- Desde la observación que se realizó en los estados financieros obtenidos de la Superintendencia de Compañías se logró evidenciar que la mayoría de las entidades estudiadas cuentan con un activo corriente bajo, un pasivo corriente elevado, las entidades no cuentan con los recursos suficientes para poder cumplir con sus obligaciones inmediatas, por lo cual deben recurrir a un financiamiento externo.
- Según lo analizado a través de los diversos indicadores de liquidez, es preciso aseverar que el efecto de la pandemia por COVID-19 en las entidades florícolas fue significativo, debido a que durante el primer período de análisis se logró evidenciar cifras devastadoras en los niveles de liquidez, así como en el capital operativo de las referidas entidades, admitiendo un obstáculo para la marcha positiva del negocio.

4.3. Recomendaciones

- Los administradores de las empresas florícolas deberían diseñar una planificación adecuada, como medida de contingencia en situaciones desfavorables, para sus rubros de ingresos, costos y gastos, manteniendo provisiones para situaciones imprevistas generadas por agentes internos o externos, con lo cual sea posible mantener la productividad en tiempos adversos.
- Se recomienda, a los altos directivos de las entidades, realizar un fondo de manera anual en la cuenta bancaria de la compañía, con la finalidad de prever y mantener fuentes de liquidez a futuro y no genere un gran impacto a la estabilidad económica de la misma, en época de crisis como la pandemia por COVID o similares.

5. Bibliografía

- Calduch Cervera, R. (1998). *Métodos y técnicas de investigación internacional*. Recuperado el 26 de 06 de 2022
- Espinoza Freire, E. E. (2019). LAS VARIABLES Y SU OPERACIONALIZACIÓN EN LA INVESTIGACIÓN EDUCATIVA. SEGUNDA PARTE. *Conrado*, 15(69), 171-180. Recuperado el 03 de 08 de 2022, de <https://conrado.ucf.edu.cu/index.php/conrado/article/view/1052/1068>
- Acosta Palomeque, G., & Avilés León, B. (Mayo de 2018). Influencia de la globalización financiera en el mercado de valores ecuatoriano. *Revista Ciencia Unemi*, 11(27), 52-65. doi:<http://ojs.unemi.edu.ec/index.php/cienciaunemi/article/view/519>
- Aliaga Palomino, P. A., Munilla González, F. J., Otamendy Vidal, M. A., & Morales Marrero, Y. (29 de Enero de 2021). Conversión de utilidades el liquidez en las organizaciones empresariales cubanas. *Ciencias Holguín*, 27(1), 1-14. Recuperado el 25 de 01 de 2022, de <https://www.redalyc.org/journal/1815/181565709007/181565709007.pdf>
- Angulo Sánchez, L. (2016). La Gestión Efectiva del Capital de Trabajo en las Empresas. *Revista Universidad y Sociedad*, 8(4), 54-57. Obtenido de <http://scielo.sld.cu/pdf/rus/v8n4/rus06416.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (12 de Junio de 2020). *Presentación de PowerPoint*. Recuperado el 26 de Enero de 2022, de Información Económica: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc202006.pdf>
- Barreto Granda, N. B. (Mayo de 2020). Análisis financiero: factor sustancial para la toma de decisiones en una empresa del sector comercial. *Revista Universidad y Sociedad*, 12(3), 129-134. Recuperado el 24 de Diciembre de 2021, de http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202020000300129
- Barros Osorio, E., & Luna Moreno, L. (2017). Desarrollo de competencias matemáticas a través de la utilización de estrategias didácticas en el 9o grado de la institución educativa Antonia Santos-Malambo. *Gestión, competitividad e innovación*, 1-9.
- Briozzo, A., Albanese, D., Pullés, Y., & Di Rocco, P. (11 de Abril de 2020). El papel del análisis financiero en la identificación de las incertidumbres sobre empresa en marcha. *Forum Empresarial*, 24(2), 1-17. Recuperado el 28 de Enero de 2022, de <https://www.redalyc.org/journal/631/63165086004/63165086004.pdf>
- Burdiles , P., Castro, M., & Simian, D. (2019). Planificación y factibilidad de un proyecto de investigación clínica. *Revista Médica Clínica Las Condes*, 30(1), 8-18. doi:<https://doi.org/10.1016/j.rmcl.2018.12.004>
- Cadena Iñiguez, P., Rendón Medel, R., Aguilar Ávila, J., Salinas Cruz, E., de la Cruz Morales, F., & Sangerman Jargín, D. (2017). Métodos cuantitativos, métodos

- cualitativos o su combinación en la investigación: un acercamiento en las ciencias sociales. *Revista Mexicana de Ciencias Agrícolas*, 8(7), 1603-1617.
- Calduch, D. R. (1998). *MÉTODOS Y TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN INTERNACIONAL*. Edición electrónica. Recuperado el 26 de 06 de 2022, de <https://www.ucm.es/data/cont/docs/835-2018-03-01-Metodos%20y%20Tecnicas%20de%20Investigacion%20Internacional%20v2.pdf>
- Calle Méndez, C. E., & Erazo Álvarez, J. C. (01 de julio de 2021). Gestión de propiedad, planta & equipo para la Corporación Eléctrica del Ecuador. *Revista Arbitrada Interdisciplinaria Koinonía*, 6(12), 4-25. Recuperado el 26 de 01 de 2022, de <https://www.redalyc.org/journal/5768/576868967001/576868967001.pdf>
- Cañadas Osinski, I., & Costas, S. (2018). *Análisis de datos en investigación. Primeros pasos*. Universitas Miguel Hernandez . Recuperado el 26 de 06 de 2022, de https://books.google.com.ec/books?id=xfhQDwAAQBAJ&printsec=frontcover&q=matriz+de+matriz+de+datos+pdf&hl=es&sa=X&redir_esc=y#v=onepage&q&f=false
- CEPAL. (5 de Junio de 2020). Los Efectos Económicos y Sociales del COVID-19 en América Latina y el Caribe. págs. 1-16.
- Colombo, A. (2018). *La siembra de flores*. De Vecchi, Editorial, S.A. Obtenido de https://books.google.com.ec/books?id=dmiKDwAAQBAJ&printsec=frontcover&hl=es&source=gbs_ge_summary_r&cad=0#v=onepage&q&f=false
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (6 de Agosto de 2020). Los efectos del COVID-19 en el comercio internacional y la logística. págs. 1-24.
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (21 de April de 2020). *Pandemia del COVID-19 llevará a la mayor contracción de la actividad económica en la historia de la región: caerá -5,3% en 2020 | Comunicado de prensa | Comisión Económica para América Latina y el Caribe*. Recuperado el 25 de January de 2022, de Cepal: <https://www.cepal.org/es/comunicados/pandemia-covid-19-llevara-la-mayor-contraccion-la-actividad-economica-la-historia-la>
- Condori Conde, C. A. (2021). El estado de flujos de efectivo y su relación con los indicadores de liquidez de una empresa agropecuaria del distrito de la Joya, Arequipa año 2020. *Universidad Autonoma del Peru*, 1-130. Obtenido de <https://repositorio.autonoma.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13067/1505/Condori%20Conde%20c%20Carlos%20Alberto.pdf?sequence=1&isAllowed=y&fbclid=IwAR0KQRpCEaKsaQrIoc6MgMdcSk9cKbgi3JKIjlab8OrUMeWOqaNNdOfulpo8>
- Corona Lisboa, J. (2020). Apuntes sobre métodos de investigación. *Medisur*, 14(1), 87-88.
- Correa Mejía, D. A., Martínez Molina, L. Y., Ruiz Criollo, M. C., & Yepes Montoya, M. A. (Abril de 2018). Los indicadores de costos: una herramienta para gestionar la generación de valor en las empresas industriales colombianas. *Estudios Gerenciales*, 34(147), 190-199. Recuperado el 25 de 01 de 2022, de <https://www.redalyc.org/journal/212/21256159007/21256159007.pdf>
- Cueva Rivera, X. E., & Erazo Álvarez, J. (2021). Impacto socioeconómico del COVID-19 en las micro, pequeñas y medianas empresas. *Revista Arbitrada Interdisciplinaria Koinonía*, 6(12), 77-113. Recuperado el 28 de Enero de 2022, de <https://www.redalyc.org/journal/5768/576868967005/movil/>

- Díaz Cuenca, P. A., & Ramón Martínez, J. J. (Enero de 2021). CICLO DE CONVERSIÓN DEL EFECTIVO Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE UNA EMPRESA INDUSTRIAL. *QUIPUKAMAYOC*, 29(59). Recuperado el 28 de Enero de 2022, de <https://revistasinvestigacion.unmsm.edu.pe/index.php/quipu/article/download/20141/16733?inline=1>
- Expoflores. (Septiembre de 2020). Reporte Estadístico Mensual. *Expoflores*, 1-93. Recuperado el 17 de Febrero de 2022, de <https://expoflores.com/wp-content/uploads/2020/09/septiembre-2020-1.pdf>
- Farías Bohórquez, R., Muñoz Alcívar, L., Marcillo Vaca, C., Viteri Moya, M., Vinueza Luna, J., Galarza, C., & Cevallos Chóez, J. (2022). COVID-19: impacto en las exportaciones de organizaciones de pequeños productores afectaciones, desafíos y oportunidades. *Ministerio de Producción, Comercio Exterior, Inversiones y Pesca*, 2-41. Obtenido de <https://www.produccion.gob.ec/wp-content/uploads/2020/12/Doc-completo-Impacto-Exportaciones-EPS.pdf>
- Gámez Adame, L. C., Ortiz Paniagua, M. L., Joya Arreola, R., Fernández Andrés, A., & Rodríguez Pérez, H. (2021). Hacia una definición de capital de trabajo desde la perspectiva social. *Retos de la Dirección*, 15(1), 1-20. Recuperado el 29 de Enero de 2022, de <http://scielo.sld.cu/pdf/rdir/v15n1/2306-9155-rdir-15-01-132.pdf>
- Gil León, J. M., Cruz Vásquez, J. L., & Lemus Vergara, A. Y. (Junio de 2018). Desempeño financiero empresarial del sector agropecuario: un análisis comparativo entre Colombia y Brasil 2011-2015. *Revista EAN*(84), 109-131. doi:<https://doi.org/10.21158/01208160.n84.2018.1920>
- Gitman, L. (2007). *Principios de Administración Financiera* (Ed. Pearson Educación ed.).
- Guamán Chacha, K. A., Hernández Ramos, E. L., & Lloay Sánchez, S. I. (Julio de 2020). El positivismo y el positivismo jurídico. *Revista Científica de la Universidad de Cienfuegos*, 12(4), 265-269. Recuperado el 25 de Enero de 2021, de <http://scielo.sld.cu/pdf/rus/v12n4/2218-3620-rus-12-04-265.pdf>
- Haro de Rosario, A., & Rosario Díaz, J. F. (2017). *Gestión Financiera: Decisiones financieras a corto plazo*. Editorial Universidad de Almería. Obtenido de https://books.google.com.ec/books?id=MXQrDwAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=liquidez+significado+2017&hl=es&sa=X&redir_esc=y#v=onepage&q&f=false
- Herrera Rodríguez, J. I. (Abril de 2018). Las prácticas investigativas contemporáneas. Los retos de sus nuevos planteamientos epistemológicos. *INDTEC*, 3(7), 15. Recuperado el 25 de Enero de 2022, de https://www.indteca.com/ojs/index.php/Revista_Scientific/article/view/173/170
- Herrera Rodríguez, J. I. (2018). Las prácticas investigativas contemporáneas. Los retos de sus nuevos planteamientos epistemológicos. *INDTEC*, 3(7), 15. Recuperado el 18 de enero de 2022, de https://www.indteca.com/ojs/index.php/Revista_Scientific/article/view/173/170
- Herrera Rodríguez, J. I. (2018). Las prácticas investigativas contemporáneas. Los retos de sus nuevos planteamientos epistemológicos. *Revista Scientific*, 3(7), 6-15. doi:<https://doi.org/10.29394/Scientific.issn.2542-2987.2018.3.7.0.6-15>

- Imaicela Carrión, R. D., Curimilma Huanca, O. A., & López Tinitana, K. M. (11 de 2019). Los indicadores financieros y el impacto en la insolvencia de las empresas. *Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana*. Obtenido de <https://www.eumed.net/rev/oel/2019/11/indicadores-financieros.pdf>
- Izquierdo, J. D. (2017). Crecimiento y rentabilidad empresarial en el sector industrial brasileno. *contaduría y administración*, 266–282. doi:<http://dx.doi.org/10.1016/j.cya.2015.12.001>
- Jara Quevedo, G., Sánchez Giler, S., Bucaram Leverone, R., & García Regalado, J. (Diciembre de 2018). ANÁLISIS DE INDICADORES DE RENTABILIDAD DE LA PEQUEÑA BANCA PRIVADA EN EL ECUADOR A PARTIR DE LA DOLARIZACIÓN. *COMPENDIUM*, 5(12), 54-76. Recuperado el 28 de Enero de 2022, de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/6794253.pdf>
- Johnson, M. C., Cuesta, L. S., & Tumas, N. (05 de junio de 2020). Emociones, preocupaciones y reflexiones frente a la pandemia del COVID-19 en Argentina. *Ciência & Saúde Coletiva*, 25(01), 2448-2456. Recuperado el 26 de Enero de 2022, de <https://www.scielo.org/article/csc/2020.v25suppl1/2447-2456/es/>
- Macías Chóez, L. M., o Montalvan Chele, J. F., Mero Quijije, C. B., & Granoble Chancay, P. E. (Octubre de 2020). Exportaciones ecuatorianas: un análisis a la producción no afectada por la emergencia sanitaria. *Polo del Conocimiento*, 5(10), 89-103. Recuperado el 25 de Enero de 2022, de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/7659429.pdf>
- Mackay Castro, C. R., Franco Castañeda, Z., Ruiz Molina, K. D., González Morán, G., & Poveda Burgos, G. (2020). El sector Florícola Ecuatoriano y su Afectación en el Mercado Internacional Producto de la Pandemia Causada por el Covid-19. *CONGRESO INTERNACIONAL VIRTUAL SOBRE COVID-19.*, 1-13. Obtenido de <https://www.eumed.net/actas/20/covid/5-el-sector-floricola-ecuadoriano-y-su-afectacion-en-el-mercado-internacional.pdf>
- Mandeville, P. (2018). Diseños Experimentales. *Revista de Ciencia UANL*, 15(57), 151-155.
- Marroquín Peña, R. (2018). Metodología de la Investigación. *Revista Científica Mundo de la Investigación y el Conocimiento*, 163-173.
- Maynard Keynes, J. (Junio de 2017). TEORÍAS ALTERNATIVAS DE LA TASA DE INTERÉS. *Economía Institucional*, 19(36), 1-12. Recuperado el 28 de Enero de 2022, de http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0124-59962017000100335
- Mendoza Rivera, R. J., Lozano Díez, J. A., & Venegas Martínez, F. (09 de Diciembre de 2020). Impacto de la pandemia Covid-19 en variables financieras relevantes en las principales economías de Latinoamérica. *Economía: teoría y práctica*, 125-144. doi:<http://dx.doi.org/10.24275/ETYP/AM/NE/E052020/Mendoza>
- Molina , L., Oña, J., Tipán, M., & Topa, S. (2018). Análisis financiero en las empresas comerciales de Ecuador. *REVISTA DE INVESTIGACIÓN SIGMA*, 5(1), 8-28. doi:10.24133/sigma.v5i01.1202
- Molina Gómez, H. J., Jiménez Velázquez, M. A., Arvizu Barrón, E., & Sangerman Jarquín, D. M. (15 de Mayo de 2017). Producción de flores y uso de recursos naturales en Zinacantán, Chiapas. *Revista Mexicana de Ciencias Agrícolas*, 8(3), 583-597. Recuperado el 24 de Diciembre de 2021, de <http://www.scielo.org.mx/pdf/remexca/v8n3/2007-0934-remexca-8-03-583.pdf>

- Moreno Garces , L. (2020). *Decreto Eecutivo No 1074-2020-ESTADO DE EXCEPCION*. Obtenido de <https://www.uta.edu.ec/v3.2/uta/reglamentosexternos/Decreto%20Eecutivo%20No%201074-2020-ESTADO%20DE%20EXCEPCION.pdf?fbclid=IwAR2N2ZupNv0ryU9XdSBijz9ZmLJ7-Af0h9ScD4flkpqQre8HnD8ldTbFdhY>
- Moreno Garces|, L. (2020). *Decreto_Ejecutivo_No._1022_20200227194449*. Obtenido de https://www.propiedadintelectual.gob.ec/covid_19/files/Decreto_Ejecutivo_No._1022_20200227194449.pdf
- Morocho Aguirre, N. D., Cisneros Aliaga, M. B., & Soto Gonzalez, C. O. (2021). EL COVID 19 y su impacto financiero en el sector florícola ecuatoriano. Análisis comparativo. *Digital Publisher*, 6(3), 146-157. doi:doi.org/10.33386/593dp.2021.3.553
- Nasimba Guanoliquin , Y. B. (2021). Análisis e Impacto de la contribución Única y temporal en florícolas del Cantón Pedro Moncayo durante el año 2020. *UNIVERSIDAD POLITÉCNICA SALESIANA*, 1-45. Obtenido de <https://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/19942/1/UPS-TTQ252.pdf>
- Ochoa González, C., Sánchez Villacres, A., Andocilla Cabrera, J., Hidalgo Hidalgo, H., & Medina Hinojosa, D. (Abril de 2018). EL ANÁLISIS FINANCIERO COMO HERRAMIENTA CLAVE PARA UNA GESTIÓN FINANCIERA EFICIENTE EN LAS MEDIANAS EMPRESAS COMERCIALES DEL CANTÓN MILAGRO. *Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana*, 1-19. Recuperado el 30 de Enero de 2022, de <https://www.eumed.net/rev/oel/2018/04/analisis-financiero-ecuador.zip>
- Oldekop, J. A., Horner, R., Hulme, D., & Adhikari, R. (2020). COVID-19 y el caso del desarrollo global. *ELSEVIER*, 134. doi:<https://doi.org/10.1016/j.worlddev.2020.105044>
- Párraga Franco, S. M., Pinargote Vázquez, N. F., García Álava, C. M., & Zamora Sornoza, J. C. (2021). Indicadores de gestión financiera en pequeñas y medianas empresas en Iberoamérica: una revisión sistemática. *Revista Dilemas Contemporáneos: Educación, Política y Valores.*, 8(26), 1-24. Recuperado el 24 de Diciembre de 2021, de <http://www.scielo.org.mx/pdf/dilemas/v8nspe2/2007-7890-dilemas-8-spe2-00026.pdf>
- Peña Jaramillo, S. S., Cárdenas Correa, Y. C., & Gutiérrez Jaramillo, N. D. (20 de Septiembre de 2021). Examen Financiero en los niveles de liquidez y rentabilidad: Caso Empresa CaodelSur Cia. Ltda. *Digital Publisher*, 6(6), 353-362. Recuperado el 28 de Enero de 2021, de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/8149614.pdf>
- Peña López, B. O., & Rincón Orozco, B. (2020). Generalidades de la Pandemia por COVID-19 y su asociación genética con el virus del SARS. *Revista de la Universidad Industrial de Santander.*, 52(2), 83-86. doi:<http://dx.doi.org/10.18273/revsal.v52n2-2020001>
- Piza Burgos, N. D., Amaiquema Marquez, F. A., & Beltrán Baquerizo, G. E. (10 de 2019). Métodos y técnicas en la investigación cualitativa. Algunas precisiones necesarias. *Revista Conrado*, 15(70), 457. Recuperado el 26 de 06 de 2022, de <http://scielo.sld.cu/pdf/rc/v15n70/1990-8644-rc-15-70-455.pdf>

- Puerta Guardo, F., Vergara Arrieta, J., & Huertas Cardozo, N. (5 de Abril de 2018). Análisis financiero: enfoques en su evolución. *Criterio Libre*, 16(28), 86-104. Recuperado el 30 de Enero de 2022, de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/6676021.pdf>
- Ramos R., J., del Águila, V., & Bazalar B, A. (2017). *Estadística básica para los negocios*. Editorial de la Universidad de Lima. Recuperado el 26 de 06 de 2022, de https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/10771/Ramos_Estad%C3%ADstica_b%C3%A1sica_de_los_negocios.pdf?sequence=1&isAllo wed=y
- Reporte Estadístico Mensual septiembre 2020. (s.f.). *ESTADÍSTICO MENSUAL*. Recuperado el 25 de January de 2022, de Expoflores: <https://expoflores.com/wp-content/uploads/2020/09/septiembre-2020-1.pdf>
- Rocha Flórez, J. J., Julio Rodríguez, J. J., & Semprun Romero, R. Á. (19 de Febrero de 2021). Economía social como alternativa ante una sociedad post coronavirus. *Revista de Ciencias Sociales*, XXVII(2). Recuperado el 28 de Enero de 2022, de <https://www.redalyc.org/journal/280/28066593010/28066593010.pdf>
- Sánchez Flores, F. A. (15 de junio de 2019). Fundamentos epistémicos de la investigación cualitativa y cuantitativa: Consensos y disensos. *Revista Digital de Investigación en Docencia Universitaria*, 13(1), 103-122. Recuperado el 24 de enero de 2022, de http://www.scielo.org.pe/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2223-25162019000100008
- Sánchez Flores, F. A. (2019). Fundamentos Epistémicos de la Investigación Cualitativa y Cuantitativa: Consensos y Disensos. *Revista digital de investigación en docencia universitaria*, 13(1), 102-122. doi:<https://doi.org/10.19083/ridu.2019.644>
- Subgerencia de Análisis de Productos y Servicios. (2021). Ficha Sectorial: Cultivo de Flores. Obtenido de <https://www.cfn.fin.ec/wp-content/uploads/downloads/biblioteca/2021/fichas-sectoriales-3-trimestre/Ficha-Sectorial-Flores.pdf>
- Ulloa Barre, N. M., Fajardo Loayza, V. A., González Illescas, M., & Solórzano Solórzano, S. (2021). Estrategias post Covid-19: Desafíos para las empresas exportadoras de productos tradicionales. *INNOVA*, 6(2), 180-195. doi:<https://doi.org/10.33890/innova.v6.n2.2021.1636>
- Vasconcelos, M. (27 de Abril de 2020). Las consecuencias económicas del coronavirus. *Estudios Económicos*, 37(75), 131-138. Recuperado el 28 de Diciembre de 2021, de <https://www.redalyc.org/journal/5723/572364426006/572364426006.pdf>
- Vásquez Villanueva, C. A., Choquechua Tacur, N. J., Caycho, D., & Judith, R. (09 de abril de 2021). Análisis comparativo de liquidez y endeudamiento, en las empresas azucareras del Perú. *Espíritu Emprendedor TES*, 5(2), 55-75. Recuperado el 26 de Enero de 2022, de <http://espirituemprendedort.es.com/index.php/revista/article/view/256>
- Vazquez Carrazana, X., Rech, I. J., Miranda, G. J., & Tavares, M. (18 de Mayo de 2017). Convergencias entre la rentabilidad y la liquidez en el sector del agronegocio. *Cuadernos de Contabilidad*, 18(45), 1-14. Recuperado el 28 de

Enero de 2022, de <http://www.scielo.org.co/pdf/cuco/v18n45/0123-1472-cuco-18-45-00152.pdf>

Vercelli, A. (2000). Preferência pela liquidez e valor de opção. *Revista Economia e Sociedade*, 12, 21-40.

Yaguache Aguilar, M. F., Higuerey Gómez, Á. A., & Inga Llanez, E. R. (2019). Incentivos fiscales, liquidez y solvencia en las empresas del Ecuador. *Revista Venezolana de Gerencia*, 2, 360-373. Recuperado el 29 de Diciembre de 2021, de <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=29063446020>

Zambrano Farías, F. J., Sánchez Pacheco, M. E., & Correa Soto, S. R. (01 de Octubre de 2021). Análisis de rentabilidad, endeudamiento y liquidez de microempresas en Ecuador. *Revista de Ciencias de la Administración y Economía*, 11(22), 235-249. doi:<https://retos.ups.edu.ec/index.php/retos/article/view/22.2021.03>