



UTMACH

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE COMERCIO INTERNACIONAL

ANÁLISIS DE REGÍMENES ADUANEROS PARA LA IMPORTACIÓN DE
ACERO INOXIDABLE PARA EL SECTOR METALMECÁNICO

CEVALLOS UREÑA JENIFFER NADIA
INGENIERA EN COMERCIO INTERNACIONAL

MACHALA
2020



UTMACH

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE COMERCIO INTERNACIONAL

ANÁLISIS DE REGÍMENES ADUANEROS PARA LA
IMPORTACIÓN DE ACERO INOXIDABLE PARA EL SECTOR
METALMECÁNICO

CEVALLOS UREÑA JENIFFER NADIA
INGENIERA EN COMERCIO INTERNACIONAL

MACHALA
2020



UTMACH

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
CARRERA DE COMERCIO INTERNACIONAL

EXAMEN COMPLEXIVO

ANÁLISIS DE REGÍMENES ADUANEROS PARA LA IMPORTACIÓN DE ACERO
INOXIDABLE PARA EL SECTOR METALMECÁNICO

CEVALLOS UREÑA JENIFFER NADIA
INGENIERA EN COMERCIO INTERNACIONAL

SÁNCHEZ MALDONADO MARCO FABRICIO

MACHALA, 01 DE DICIEMBRE DE 2020

MACHALA
01 de diciembre de 2020

ANALISIS DE REGÍMENES ADUANEROS PARA LA IMPORTACION DE ACERO INOXIDABLE PARA EL SECTOR METALMECÁNICO

por Jeniffer Cevallos

Fecha de entrega: 18-nov-2020 10:04a.m. (UTC-0500)

Identificador de la entrega: 1450032955

Nombre del archivo: CEVALLOS_JENIFFER.pdf (1M)

Total de palabras: 4311

Total de caracteres: 25900

CLÁUSULA DE CESIÓN DE DERECHO DE PUBLICACIÓN EN EL REPOSITORIO DIGITAL INSTITUCIONAL

La que suscribe, CEVALLOS UREÑA JENIFFER NADIA, en calidad de autora del siguiente trabajo escrito titulado ANÁLISIS DE REGÍMENES ADUANEROS PARA LA IMPORTACIÓN DE ACERO INOXIDABLE PARA EL SECTOR METALMECÁNICO, otorga a la Universidad Técnica de Machala, de forma gratuita y no exclusiva, los derechos de reproducción, distribución y comunicación pública de la obra, que constituye un trabajo de autoría propia, sobre la cual tiene potestad para otorgar los derechos contenidos en esta licencia.

La autora declara que el contenido que se publicará es de carácter académico y se enmarca en las disposiciones definidas por la Universidad Técnica de Machala.

Se autoriza a transformar la obra, únicamente cuando sea necesario, y a realizar las adaptaciones pertinentes para permitir su preservación, distribución y publicación en el Repositorio Digital Institucional de la Universidad Técnica de Machala.

La autora como garante de la autoría de la obra y en relación a la misma, declara que la universidad se encuentra libre de todo tipo de responsabilidad sobre el contenido de la obra y que asume la responsabilidad frente a cualquier reclamo o demanda por parte de terceros de manera exclusiva.

Aceptando esta licencia, se cede a la Universidad Técnica de Machala el derecho exclusivo de archivar, reproducir, convertir, comunicar y/o distribuir la obra mundialmente en formato electrónico y digital a través de su Repositorio Digital Institucional, siempre y cuando no se lo haga para obtener beneficio económico.

Machala, 01 de diciembre de 2020



CEVALLOS UREÑA JENIFFER NADIA 0706350907

UNIVERSITAS
MAGISTRORUM
ET SCHOLARIUM

DEDICATORIA

A Dios; a mi esposo; a mis padres; a mi familia, a mis docentes que me han impartido sus cátedras, a la universidad técnica de Machala y a todos los que intervinieron en mi formación personal y académica.

CEVALLOS UREÑA JENIFFER NADIA

AGRADECIMIENTO

En primer lugar a Dios, por ser el motor de fuerza y apoyo incondicional, a mi esposo por ayudarme económica y sentimentalmente, a mis padres por introducir pensamientos positivos y edificadores para mi desarrollo personal y académico, a mi familia en general por el apoyo brindado en cierta parte con los recursos necesitados para desarrollarme académicamente, a mis docentes por haberme impartido sus cátedras con todo el amor por la docencia, a la universidad técnica de Machala por brindarnos como estudiantes información y ayuda para el desarrollo profesional, y a todos los que intervinieron en mi formación, vecinos y amigos, por brindarme su apoyo en momentos de dificultad.

CEVALLOS UREÑA JENIFFER NADIA

RESUMEN

La investigación se encuentra basada en el análisis de regímenes aduaneros para la importación de insumos, donde se incluyó las barras de acero inoxidable como insumo para el sector metalmecánico, se conceptualizó los términos importantes que interviene con el proceso de importación, tomando en cuenta los acuerdos comerciales y los beneficios que existen entre Ecuador y Perú, siendo Perú el país de donde se va a importar el insumo.

Además, se tomó dos precios referenciales, uno de Ecuador que es el país interesado y el precio de la empresa peruana Inamesa donde se realizaron los cálculos de importación con y sin preferencias arancelarias, dando como resultado un beneficio económico para el importador, generando así una estrategia de diferenciación por costos.

palabras claves: importación, insumos, costo de importación, beneficios arancelarios, estrategia de diferenciación.

ABSTRACT

The research is based on the analysis of customs regimes for the importation of inputs, where stainless steel bars were included as an input for the metalworking sector, the important terms that intervene with the import process were conceptualized, taking into account the agreements trade and the benefits that exist between Ecuador and Peru, Peru being the country from which the input will be imported.

In addition, two precise references were taken, one from Ecuador which is the interested country and the price of the Peruvian company Inamesa where the import calculations were made with and without tariff preferences, resulting in an economic benefit for the importer, thus generating a cost differentiation strategy.

keywords: import, inputs, import cost, tariff benefits, differentiation strategy.

ÍNDICE

DEDICATORIA	3
AGRADECIMIENTO	4
RESUMEN	5
ABSTRACT	6
INTRODUCCIÓN	9
2. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN	10
2.1. Marco teórico	10
2.1.1. Sector metalmecánico	10
2.2. Objetivo de la investigación	10
2.2.1. Objetivo General	10
2.2.2. Objetivos específicos	10
2.3. Marco conceptual	10
2.3.1 Comercio internacional	11
2.3.2. Importación	11
2.3.3. Importación a consumo	11
2.3.4. Admisión temporal para reexportación en el mismo estado	12
2.3.5. Admisión temporal para perfeccionamiento activo	12
2.3.6. Reimportación en el mismo estado	12
2.3.7. La comercialización	13
2.3.8. Incoterms	13
2.3.9. Estrategias de diferenciación	13
2.3.10. Contrato internacional	13
2.3.11. Despacho aduanero	14
2.3.12. Ecuapass	14
2.3.13. Certificado de origen	14
2.3.14. transporte internacional	14
2.3.15. Relación entre Ecuador y Perú	15
2.4. DISEÑO METODOLÓGICO	15
2.4.1. Metodología	15
2.5. Desarrollo y propuesta del caso	16
2.5.1. Solución del caso	16
2.5.1.1. justificación	16
2.5.1.2. Resultado	16
2.5.1.2.1. Mercado peruano	16
2.5.1.2.3. Régimen de importación	17

2.5.1.2.4. Estrategia de diferenciación	17
BIBLIOGRAFÍA	20
ANEXOS	22

INTRODUCCIÓN

El sector metalmecánico, se ha convertido en un área principal de desarrollo e innovación a través de la soldadura, produciendo así el fortalecimiento de la economía ecuatoriana, ya que es uno de los sectores que genera oportunidades de trabajo, por tal motivo la industria requiere de inversión en maquinaria e insumos.

La cadena productiva del sector, desde la obtención de la materia prima hasta el proceso para la obtención del producto terminado, influyen en el costo final, provocando un análisis exhaustivo de cada una de sus áreas, para poder implementar estrategias competitivas, ya sean en costos, diferenciación u otros elementos.

La importación mantiene varias críticas, positivas y negativas, aunque para muchos esta representa pérdidas para el Ecuador, no todas son así, ya que el mercado de bienes está en una competencia continua, donde los productores buscan minimizar costos y aumentar beneficios, pero, la utilización del dólar hace que los productos y mano de obra encarezcan por el índice de vida del país.

En el Ecuador los costos que incurren a insumos para los diferentes sectores, son más costosos que otros países como Perú, debido a que la mano de obra en nuestro país es más alta que la de otros países; uno de los insumos más utilizados para la elaboración de artículos metálicos para el hogar, es el acero inoxidable debido a las ventajas que este material presenta.

Por lo antes mencionado, el presente trabajo busca analizar los regímenes aduaneros para la importación de acero inoxidable para el sector metalmecánico, a través del análisis de los regímenes aduaneros de importación establecidos en el COPCI y su reglamento, para adoptar la mejor alternativa de importación de acero inoxidable, obteniendo así una ventaja competitiva en relación a costos. La metodología a desarrollarse en el presente trabajo mantiene un enfoque cualitativo, ya que busca analizar un caso sobre la realidad social sobre importaciones.

El trabajo se encuentra estructurado por tres secciones; en primer lugar, se encuentra la sección introductoria; seguidamente la sección principal, donde se desarrolla el diseño teórico de la investigación, en esta sección encontramos tres capítulos: el capítulo 1: marco teórico, capítulo 2: metodología, el capítulo 3: propuesta del caso; y por último la sección de anexos, concluyendo así la estructura del diseño de investigación empleada.

2. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN

En el presente apartado se encuentra el desarrollo de la investigación, marco teórico, objetivos de la investigación, metodología, desarrollo y propuesta del caso con su debido resultado.

2.1. Marco teórico

2.1.1. Sector metalmecánico

El sector metalmecánico es uno de los sectores productivos más importantes del Ecuador y de los países en desarrollo, ya que de esta depende el desarrollo y construcción de maquinarias y materiales, ya sean de bronce, hierro, cobre, acero, aluminio, etc.; en todas las actividades productivas en el país interviene maquinaria y herramientas provenientes de este sector los insumos utilizados principalmente en este sector actualmente es el aluminio, acero y hierro.

La industria metalmecánica es uno de los principales componentes de la industria manufacturera en Ecuador; está constituido por la industria siderúrgica, metalmecánica básica y de transformación, generando materiales, insumos, bienes de capital, partes y servicios diversos. (Ekos, 2018)

características del sector metalmecánico

- La metalmecánica provee de maquinaria y herramientas a otras industrias.
- El hierro, acero y metal son los suministros básicos del sector.
- Mantiene una cadena productiva amplia.

2.2. Objetivo de la investigación

2.2.1. Objetivo General

Analizar los regímenes aduaneros para la importación de Acero inoxidable para el sector metalmecánico

2.2.2 Objetivos específicos

- Analizar los regímenes aduaneros establecidos en el COPCI y su reglamento.
- Adoptar la mejor alternativa de importación de acero inoxidable.

2.3. Marco conceptual

2.3.1 Comercio internacional

El comercio internacional según lo establece Lerma y Marquéz (2015) citado en (Márquez, Cosio, Márquez, & Manrique, 2020) “es una actividad vital dentro de los negocios internacionales y consiste en comercializar los productos o servicios fuera de los límites territoriales del país al que pertenece el oferente, junto con las importaciones integra el concepto de comercio internacional” (pág. 11).

Es el acto de compraventa internacional, donde interviene un sistema aduanero, que se rige a códigos, reglamento, leyes y demás disposiciones; cuyo objetivo es regular el tráfico internacional, además de proporcionar el cumplimiento del pago de tributos al comercio internacional.

2.3.2. Importación

“Las importaciones definidas como todos los bienes y servicios adquiridos por un país o región del extranjero para distribuirlos en su interior” (Gómez Sánchez & Ramírez Gutiérrez, 2017, pág. 44).

De acuerdo con lo que establece Gómez y Ramírez, la importación es el traslado de la mercancía de un país al interior del territorio, sea esta producida o no dentro del país, con mira hacia los beneficios que otorga la adquisición de bienes a un menor costo e inclusive en variedades.

2.3.3. Importación a consumo

La importación al consumo implica la que la compra del bien en un país extranjero ingresa al territorio ecuatoriano con el fin de ser comercializado dentro del mismo, como está establecido en el reglamento del código orgánico de la producción, comercio e inversiones, (COPCI , 2010) “Es el régimen aduanero por el cual las mercancías importadas desde el extranjero o desde una Zona Especial de Desarrollo Económico pueden circular libremente en el territorio aduanero, con el fin de permanecer en él de manera definitiva, luego del pago de los derechos e impuestos a la importación, recargo y sanciones, cuando hubiere lugar a ellos, y del cumplimiento de las formalidades y obligaciones aduaneras. (pág. 29)

Este régimen es usado mayormente por las personas naturales que desean importar productos terminados para comercializarlos dentro del territorio.

2.3.4. Admisión temporal para reexportación en el mismo estado

Régimen aduanero que permite la introducción al territorio aduanero de determinadas mercancías importadas, para ser utilizadas en un fin determinado, con suspensión total o parcial del pago de los derechos e impuestos a la importación y recargos, con excepción de la depreciación normal originada por el uso que se haya hecho de las mismas, para ser reexportadas en un plazo determinado sin experimentar modificación alguna, según se determine en el reglamento. (COPCI , 2010, pág. 29)

Este régimen permite la importación de mercancía cuyo fin se encuentre amparado en el artículo 124 del reglamento del COPCI, para la industria el fin admisible son moldes y matrices y herramientas o equipos de reparación.

2.3.5. Admisión temporal para perfeccionamiento activo

Régimen aduanero que permite el ingreso al territorio aduanero ecuatoriano, con suspensión del pago de los derechos e impuestos a la importación y recargos aplicables, de mercancías destinadas a ser exportadas luego de haber sido sometidas a una operación de perfeccionamiento, bajo la forma de productos compensadores. (COPCI , 2010, pág. 29)

Este régimen es el régimen industrial mayormente usado por las empresas que importan suministros que se utilizan mayormente para empaca, envasar o embalar un producto, ya que estos no sufren ninguna transformación.

2.3.6. Reimportación en el mismo estado

régimen aduanero que permite la importación para el consumo con exoneración de los derechos e impuestos a la importación, recargos aplicables de las mercancías que han sido exportadas, a condición que no hayan sido sometidas a ninguna transformación, elaboración o reparación en el extranjero. (COPCI , 2010, pág. 30)

Este régimen se basa especialmente en mercancías que hayan sido exportadas previamente y por efectos secundarios, como daños y perjuicios sea devuelta, es decir rechazada por el importador. Dentro del comercio existen barreras arancelarias y barreras no arancelarias y afirma que (Baena, 2018)“el uso excesivo de medidas proteccionistas tales como las BA y BNA, pueden afectar la dinámica del comercio internacional y por ende de la economía mundial” (Baena, 2018, pág. 3).

2.3.7. La comercialización

“La comercialización es una estrategia, que representa un conjunto de normas a tener en cuenta para hacer crecer una empresa, respondiendo a las necesidades de los clientes y consumidores” (Rizo, Villa, & Vargas, 2017, pág. 92).

La comercialización de productos como estrategia, depende de la capacidad de producción de la empresa, costos y calidad, a través de la comercialización de los productos terminados, se puede establecer estrategias de diferenciación.

2.3.8. Incoterms

Los Incoterms, son términos internacionales utilizados para determinar las obligaciones de las partes que intervienen en el contrato de compraventa internacional, la elección del término a utilizar depende de ambas partes, de manera voluntaria. Estos términos son actualizados cada década.

Llamazares (2011) manifiesta que “los Incoterms son términos de comercio internacional; estos términos de tres letras cada uno, que reflejan las normas de aceptación voluntaria por las dos partes compradora y vendedora, acerca de las condiciones de entrega de las mercancías y/o productos” (Mejía, Galofre, & Silva, 2017, pág. 47).

2.3.9. Estrategias de diferenciación

Las estrategias de diferenciación es un proceso o plan de mejora e innovación de un producto o servicio, con el fin de lograr que dicho producto o servicio se posicione en el mercado, sea este nacional e internacional.

Esta estrategia, “se puede realizar a través del diseño y desarrollo del producto o servicio, en las compras y abastecimiento, en la transformación del producto, es decir su proceso productivo y la diferenciación en la distribución y transporte” (Chirinos & Rosado, 2016, pág. 168). Cuando los autores manifiestan la compra y abastecimiento, se refieren a la obtención de insumos y maquinarias para la elaboración de un producto terminado, es ahí donde interviene la importación.

2.3.10. Contrato internacional

El contrato es un acuerdo elaborado y firmado por dos o más personas, empresas o países, este contrato según (IRALDO, 2019) “no es inmutable; es cambiante y se adapta a los cambios sociales y económicos y a las distintas formas de Estado con las que ha convivido” (pág. 2).

El contrato internacional como tal se rige a través de ordenamientos o leyes establecidas por ambos países, a través de consentimiento libre y mutuo, este contrato se encuentra bajo la protección de leyes; este contrato contiene los datos personales de las partes o personas involucradas; elementos formales establecidos en acuerdos internacionales a los que son miembros los países negociadores; los datos del bien o servicio que es objeto de negociación y las responsabilidades de ambas partes.

2.3.11. Despacho aduanero

“El despacho aduanero se puede definir en forma simple como el cumplimiento del conjunto de formalidades aduaneras (trámites o requisitos) que exigen en un país para el ingreso o salida de mercancías” (Núñez, 2017, pág. 5).

El despacho aduanero es el acto de cumplimiento con formalidades establecidas en códigos, reglamentos y leyes del país, con referente al ingreso de la mercancía al territorio nacional; para ello se trabaja bajo sistemas electrónicos aduaneros, en el caso del Ecuador, con el sistema Ecuapass.

2.3.12. Ecuapass

Es un sistema aduanero implementado por el estado ecuatoriano, como medio de agilizar los procesos que intervienen dentro del comercio internacional y minimizar el consumo de papel. Esta plataforma permite al operador de comercio exterior registre los documentos que respaldan la transacción comercial.

Según (Barragán & Guevara, 2016) “Para el Ministerio de Telecomunicaciones del Ecuador, la importancia del uso y aprovechamiento de las TIC se evidencia en el impacto sobre “los niveles de productividad de las empresas, además de mejorar la productividad laboral” (pág. 112).

2.3.13. Certificado de origen

Es un documento de carácter formal, donde se establece el país de origen de la mercancía; es decir, donde fue elaborada. Este es uno de los más importantes dentro del ámbito del comercio internacional, ya que debido a la presentación del mismo se puede acceder a todos los beneficios estipulados dentro de normativas, acuerdos o bloque económico.

2.3.14. transporte internacional

El transporte internacional es un acto que se desarrolla luego de haber realizado una transacción comercial y firmado un contrato internacional de compraventa; este acto

consiste en trasladar productos o pasajeros de un país a otro. “El transporte de carga internacional es una de las variables más relevantes, implícitas en el análisis del comercio internacional” (Zamora & González, 2019, pág. 140)

2.3.15. Relación entre Ecuador y Perú

En el proceso de intercambios comerciales entre países se debe tener en cuenta, que acuerdos o a que bloque económicos pertenece tanto el país importador como el país exportador, para el desarrollo de este caso se tomó en consideración al mercado peruano arrojando como resultado los beneficios del “Acuerdo Amplio Ecuatoriano-Peruano de Integración Fronteriza, Desarrollo y Vecindad”; ambos países pertenecen al bloque Económico de ALADI, el cual “nace con el Tratado de Montevideo de 1980, luego de la caída de la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio, nacida bajo el Tratado de Montevideo en 1960; con objetivos más flexibles que mantiene su vigencia” (Bartesaghi & Pereira, 2016, pág. 94).

Además, ambos países se encuentran dentro de la comunidad andina de naciones (CAN); este “es un organismo con carácter supranacional, pese a lo cual los países que lo integran establecen su propia normativa de manera independiente (en ocasiones, incluso en contradicción con las directrices de este organismo)” (Heredia & Sánchez, 2016, pág. 227).

Una de las ventajas que implica pertenecer a un bloque económico, es que se puede gozar de los beneficios establecidos por los mismos; beneficios que pueden llegar a ser la exoneración total o parcial de los tributos al comercio exterior.

2.4. DISEÑO METODOLÓGICO

En este capítulo se establece la metodología empleada para el desarrollo del caso.

2.4.1. Metodología

El presente trabajo se desarrolla en base al análisis de los regímenes de importación, establecidos en el COPCI, para la aplicación del régimen adecuado para la importación de acero inoxidable; por lo cual la metodología empleada es el estudio de caso con un enfoque cualitativo. Esta metodología consiste en análisis de caso, intentando construir un conocimiento útil para la realidad social que atraviesa el Ecuador respecto a la obtención de insumos, a través de cualidades de la importación para establecer una comparación de precios.

Además, la presente investigación se realizó a través de datos cualitativos para identificar la ventaja de adquirir insumos a menor costo, para la elaboración de productos terminados, que posteriormente pueden ser comercializados. Para la aplicación de este método de investigación se tomó en cuenta el recurso humano, los recursos materiales como son: computadora, internet para el ingreso a las bases de datos, donde se encontró información confiable y materiales de oficina básico

2.5. Desarrollo y propuesta del caso

Plantear diferentes alternativas que podría aplicar una persona natural para la importación de insumos necesarios para su actividad productiva.

2.5.1. Solución del caso

2.5.1.1. justificación

Los costos por adquisición de insumos en el Ecuador son más altos que otros países, debido a que la mano de obra es más económica, lo que conlleva a que el costo del producto elaborado incrementa en comparación a otros mercados. Por lo que, el caso sobre las alternativas de importación que puede aplicar una persona natural respecto a la adquisición de insumos para su producción, puede aplicar para desarrollar una estrategia de comercialización, que puede ser la de diferenciación por costo.

El insumo a importar es el acero inoxidable proveniente de Perú, tomando en cuenta que ambos países gozan de beneficios y preferencias, para realizar la consulta de arancel cálculo.

2.5.1.2. Resultado

2.5.1.2.1. Mercado peruano

Perú es un país que mantiene un índice de desarrollo humano alto, y a la economía se considera media alta, en relación a costumbre y vestimenta son similares a la del Ecuador. Las principales actividades son la agricultura, ganadería, pesca, construcción y comercio internacional, en el último punto ingresa los bloques a los que pertenece Perú.

INAMESA, es una empresa ubicada en Perú, esta se dedica a la comercialización de planchas entre otros accesorios de acero inoxidable.

2.5.1.2.2. Producto

Barra de acero inoxidable utilizadas mayor mente para la elaboración de estructuras decorativas, alimenticias y ornamentales.

Subpartida: 7218.10.00.00 (Anexo 1)

Detalle del producto (anexo 2)

Código liberatorio: 0064 (Anexo 3)

impuestos fijos: Ad-valorem 0%,
fodinfra 0,5% e IVA 12% (anexo 4)

Valor unitario: \$14 (Anexo 5)

2.5.1.2.3. Régimen de importación

Luego del análisis de cada uno de los regímenes de importación que se encuentran establecidos en COPCI y su reglamento, se determina que el mejor régimen para la importación de acero inoxidable en lingotes, es por el régimen básico de importación, que es el régimen de importación para el consumo, debido a que el régimen de admisión temporal para reexportación en el mismo estado, no puede ser porque el insumo a importarse va a sufrir transformación, ya que su fin es la elaboración de equipos utilizados en el sector alimenticio, salud y decoraciones; el régimen de admisión temporal para perfeccionamiento activo, ya que permite un proceso de perfeccionamiento más ni de transformación, y el régimen de reimportación en el mismo estado es común para mercancías que han sido rechazadas.

2.5.1.2.4. Estrategia de diferenciación

La estrategia que se define, es la de diferenciación por costos, debido al precio es más económico trayéndolo del Perú. Para la comparación se tomó un precio referencial del mercado libre Ecuador, no se encontró exactamente el producto, pero la barra de 3/8' de acero de 1 metro de largo y 8 mm de diámetro cuesta 12,50 (anexo 6)

Tabla 1: Costo de importación normal

COSTO DE IMPORTACIÓN		
UNIDADES		1000,00
VALOR UNIT		\$14,00
FOB		\$14.000,00
FLETE	10%	\$1.400,00
CFR		\$15.400,00
SEGURO	1%	\$154,00
CIF		\$15.554,00
ADVALORE M	0%	\$0,00

VALOR A PAGAR EN ADUANA	\$1.953,58
----------------------------	------------

VALOR A PAGAR EL IMPORTADOR	\$17.507,5 8
--------------------------------	-----------------

FODINFA	0,5 %	\$77,77
EXADUANA		\$15.631,77
IVA	12%	\$1.875,81
TOTAL		\$17.507,58

Tabla 2: Costo de importación con código liberatorio

COSTO DE IMPORTACIÓN		
UNIDADES		1000,00
VALOR UNIT		\$14,00
FOB		\$14.000,00
FLETE	10%	\$1.400,00
CFR		\$15.400,00
SEGURO	1%	\$154,00
CIF		\$15.554,00
ADVALORE M	0%	\$0,00
FODINFA	0,0 %	\$0,00
EXADUANA		\$15.554,00
IVA	12%	\$1.866,48
TOTAL		\$17.420,48

21

VALOR A PAGAR EN ADUANA	\$1.866,48
----------------------------	------------

VALOR A PAGAR EL IMPORTADOR	\$17.420,48
--------------------------------	-------------

CONCLUSIÓN

El sector metalmecánico es uno de los sectores más importantes de la economía de los países, especialmente de los países en desarrollo, ya que es el sector que más plazas de empleo, debido a su amplia cadena de productiva que demanda mano de obra; por lo tanto, la adquisición de insumos para este sector depende del país de donde se va a importar y del producto.

El régimen aduanero a la que se puede acoger una persona natural para la importación de barras de acero inoxidable, es el régimen de importación para el consumo, ya que el insumo es requerido para realizar trabajos para diferentes sectores y los otros regímenes no atienden los requisitos del importador.

La adquisición de barras de acero inoxidable provenientes del Perú mantiene un ad-valorem del 0%, generando una mayor ventaja al momento de importar, sumado a este el código liberatorio 0064 que libera el 100% de los tributos excepto el IVA. El precio de las barras de acero inoxidable de Perú tiene un valor menor notable ante el precio de un producto similar en Ecuador.

BIBLIOGRAFÍA

- Baena, R. J. (2018). Barreras arancelarias y no arancelarias como restricciones al comercio internacional. *Venezolana de Gerencia*, 23(83), 543-562. Obtenido de <https://www.redalyc.org/jatsRepo/290/29058775003/29058775003.pdf>
- Barragán, M. X., & Guevara, V. F. (2016). El gobierno electrónico en Ecuador. *Revista Ciencia Unemi*, 9(19), 110-127. Obtenido de <https://www.redalyc.org/jatsRepo/5826/582661268014/582661268014.pdf>
- Chirinos, C., & Rosado, J. (2016). Estrategia de diferenciación: el caso de las empresas industriales. *Ingeniería Industrial*(34), 165-174. Obtenido de <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=337450992008>
- COPCI . (29 de Diciembre de 2010). *SENAE*. Obtenido de Registro Oficial N° 351: https://www.aduana.gob.ec/wp-content/uploads/2017/05/S351_20101229.pdf
- Gómez Sánchez, A., & Ramírez Gutiérrez, Z. (2017). Causalidad entre las importaciones y el crecimiento económico: evidencia empírica para el departamento del Cauca (Colombia). *Revista Facultad De Ciencias Económicas*, XXV(2), 41-62. doi: <https://doi.org/10.18359/rfce.3068>
- IRALDO, B. C. (2019). El código y el contrato: nacimiento y desarrollo de una teoría. *Revista de Derecho*(51), 111-132. Obtenido de <https://www.redalyc.org/jatsRepo/851/85162831007/85162831007.pdf>
- Márquez, C. O., Cosio, B. R., Márquez, C. F., & Manrique, N. M. (2020). Competitividad de la tara peruana en el comercio internacional, período 2010-2018. *elos*, 22(2), 258-280. Obtenido de <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=99364322002>
- Mejía, F., Galofre, M., & Silva, A. (2017). Caracterización del Proceso de Reserva de Exportación a través del método IDEF0: en el contexto del Agente de Carga Internacional. *Prospectiva*, 15(2), 40-50. Obtenido de <https://www.redalyc.org/jatsRepo/4962/496254902006/496254902006.pdf>
- Núñez, R. I. (2017). Impacto de la nueva regulación aduanera en el desaduanamiento en el régimen de importación de mercancías. *Revista Espacios*, 38(51), 1-10. Obtenido de <https://www.revistaespacios.com/a17v38n51/a17v38n51p14.pdf>
- Rizo, M., Villa, B., & Vargas, D. V. (2017). ESTRATEGIAS DE COMERCIALIZACIÓN PARA LA GESTIÓN DE VENTAS EN EL

MERCADO AGROPECUARIO ESTATAL FERREIRO DE SANTIAGO DE CUBA. *Ciencia en su PC*, 4, 91-102. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/1813/181353794007.pdf>

Zamora, A., & González, J. (2019). Eficiencia del transporte de carga internacional mexicano: análisis por entidad federativa a través del Índice Malmquist, 2010-2014. *Economía: Teoría y práctica*,(50), 125-144. doi:10.24275/ETYPUAM/NE/502019/Zamora

ANEXOS

Anexo 1

Código	Descripción	Unidad	Cantidad
7217.90.00.00	- Los demás	Kg	25
III. ACERO INOXIDABLE			
72.18	Acero inoxidable en lingotes o demás formas primarias; productos intermedios de acero inoxidable.		
7218.10.00.00	- Lingotes o demás formas primarias	Kg	0
- Los demás:			
7218.91.00.00	-- De sección transversal rectangular	Kg	0
7218.99.00.00	-- Los demás	Kg	0
72.19	Productos laminados planos de acero inoxidable, de anchura superior o igual a 600 mm.		
- Simplemente laminados en caliente, enrollados:			
7219.11.00.00	-- De espesor superior a 10 mm	Kg	0
7219.12.00.00	-- De espesor superior o igual a 4,75 mm pero inferior o igual a 10 mm	Kg	0
7219.13.00.00	-- De espesor superior o igual a 3 mm pero inferior a 4,75 mm	Kg	0
7219.14.00.00	-- De espesor inferior a 3 mm	Kg	0
- Simplemente laminados en caliente, sin enrollar:			
7219.21.00.00	-- De espesor superior a 10 mm	Kg	0
7219.22.00.00	-- De espesor superior o igual a 4,75 mm pero inferior o igual a 10 mm	Kg	0
7219.23.00.00	-- De espesor superior o igual a 3 mm pero inferior a 4,75 mm	Kg	0
7219.24.00.00	-- De espesor inferior a 3 mm	Kg	0
- Simplemente laminados en frío:			
7219.31.00.00	-- De espesor superior o igual a 4,75 mm	Kg	0
7219.32.00.00	-- De espesor superior o igual a 3 mm pero inferior a 4,75 mm	Kg	0

Anexo 2

Adm. de nomenclatura y características de mercancías

Sección S.A. | Capítulo S.A. | Partida S.A. | Subpartida S.A. | Subpartida NACIONAL | Subpartida ARJAN

Subpartida: Igual | Entre | En: 7218100000

Código de Norma (Base Legal):

Tipo de Norma: Fecha de Consulta: Nombre de Norma:

Descripción de Elemento: Subpartida:

Búsqueda en resultados: Consultar

Resultado: 11

Tipo de Elemento	Subpartida	Código Complementario	Código Suplementario	Descripción de Elemento	Código de Unidad Física	Fecha de Inicio de Vigencia	Fecha de Fin de Vigencia
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS	KILOGRAMO BRUTO	28/Feb/2001	31/Mar/2001
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS	KILOGRAMO BRUTO	01/Ene/2000	27/Feb/2001
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS	KILOGRAMO BRUTO	01/Ene/1999	27/Mar/1999
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS	KILOGRAMO BRUTO	28/Mar/1998	04/Ene/1999
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS	KILOGRAMO BRUTO	05/Ene/1999	22/Feb/1999
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS	KILOGRAMO BRUTO	01/Jun/2001	31/Ago/2001
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS	KILOGRAMO BRUTO	01/Sep/2001	23/Oct/2008
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS	KILOGRAMO BRUTO	23/Feb/1999	15/Oct/1999
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS	KILOGRAMO BRUTO	23/Oct/2009	31/Ago/2017
SUBPARTIDA S.A.	7218.10.00.00	0000	0000	-Lingotes o demás formas primarias	KILOGRAMO BRUTO	01/Sep/2017	

Exportar Excel

Adm. de nomenclatura y características de mercancías | Tipo de Información Asociada a la Mercancía

Tipo de Elemento: [S.A.] SUBPARTIDA S.A. | Descripción de Elemento: -LINGOTES O DEMAS FORMAS PRIMARIAS

Subpartida: 7218.10.00.00 | Código de Unidad Física: [31] KILÓGRAMO BRUTO

Código Complementario: 0000 | Código de Información de Vertimiento: [N] NO

Código Suplementario: 0000 | Elemento Tacto: [N] NO

Fecha de Inicio de Vigencia: 01/09/2017 | Fecha de Fin de Vigencia: --

Código de Producto de Sistema: -- | Código de Tipo de Producto de Precio: --

Subpartida Primaria de Mercancía: [GEN] GENERAL | Tratamiento de Mercancía: [GEN] GENERAL

Anexo 3

Adm. de nomenclatura y características de mercancías

Sección S.A. | Capítulo S.A. | Partida S.A. | Subpartida S.A. | Subpartida NACIONAL | Subpartida ARJAN

Subpartida: Igual | Entre | En: 7218100000

Código de Norma (Base Legal):

Tipo de Norma: Fecha de Consulta: Nombre de Norma:

Descripción de Elemento: Subpartida:

Búsqueda en resultados: Consultar

Resultado: 11

Consulta de porcentajes de liberación y preferencias

Tipo de Elemento	Subpartida	Código de Liberación	Identificador de Grupo	Subpartida	Código Complementario	Código Suplementario	Código de OCE	Código de País de Origen	País de Destino	Fecha de Vigencia	
SUBPARTIDA S.A.	7218.10	0091	I	-	X	0000	X	X	BD	X	01/Mar/2001
SUBPARTIDA S.A.	7218.10	0054	I	-	X	0000	X	X	PE	X	07/Mar/2001
SUBPARTIDA S.A.	7218.10	0054	I	-	X	0000	X	X	PE	X	07/Mar/1999
SUBPARTIDA S.A.	7218.10	0064	I	-	X	0000	X	X	PE	X	01/Ene/1999
SUBPARTIDA S.A.	7218.10	0054	I	-	X	0000	X	X	PE	X	01/Mar/1999
SUBPARTIDA S.A.	7218.10	0054	I	-	X	0000	X	X	PE	X	01/Ago/2001
SUBPARTIDA S.A.	7218.10	0054	I	-	X	0000	X	X	PE	X	01/Mar/2008
SUBPARTIDA S.A.	7218.10	0055	I	-	X	0000	X	X	PE	X	01/Oct/1999
SUBPARTIDA S.A.	7218.10	0055	I	-	X	0000	X	X	PE	X	01/Ago/2017

Exportar Excel

Adm. de nomenclatura y características de mercancías | Tipo de Información Asociada a la Mercancía

Tipo de Información Asociada a la Mercancía:

- Consulta de detalle de CIPROS: Seleccionar
- Consulta de porcentajes de liberación y preferencias: Seleccionar
- Adm. de nomenclatura de mercancías con sus otros nomenclaturas: Seleccionar
- Consulta de las mercancías de restricción y prohibición: Seleccionar
- Consulta de tributos tipo de mercancías: Seleccionar
- Adm. de tributos variables de mercancías: Seleccionar

Anexo 4

Adm. de nomenclatura y características de mercancías

Lista de Código de Elemento Subpartida: Sección S.A. Capítulo S.A. Partida S.A. Subpartida S.A. Subpartida NACIONAL Subpartida AREA

Código de Norma (Base Legal): Igual Entre De Fecha de Consulta: 0000

Tipo de Norma: Nombre de Norma

Descripción de Elemento: Subpartida

Mostrado en resultados: Subpartida

Resultado: 11

Consulta de Múltiples tipos de mercancías

Código	Código	Código de Tributo	Código de Forma de Aplicación de Tributo	Fecha de Inicio de Vigencia	Fecha de Fin de Vigencia	Valor del Tributo	Criterio de	de
Complementario	Subcomplementario							
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0	0000	0000	ARANCEL ADVALORE	BASE IMPONIBLE	01/Sep/2017	0		01/Mar/2003
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0	0000	0000	ANTIDUMPING	BASE IMPONIBLE	01/Sep/2017	0		01/Mar/1998
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0	0000	0000	FUSIONA	BASE IMPONIBLE	03/Sep/2017	0,5		01/Mar/2003
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0	0000	0000	ICE ADVALORE	BASE IMPONIBLE	01/Sep/2017	0		01/Mar/1998
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0	0000	0000	PERCENTAJE TRXCH	BASE IMPONIBLE	01/Sep/2017	0		01/Mar/1998
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0	0000	0000	SAUBUQUENCIA	BASE IMPONIBLE	01/Sep/2017	0		01/Mar/1998
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0	0000	0000	INCREMENTO ICE	BASE IMPONIBLE	01/Sep/2017	0		01/Mar/1998
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0	0000	0000	APC	BASE IMPONIBLE	03/Sep/2017	0		01/Mar/2003
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0	0000	0000	TUR	BASE IMPONIBLE	01/Sep/2017	14		01/Mar/1998
SUBPARTIDA S.A. 7218.10.0								01/Sep/2017

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Anexo 5



Jueves, 22 de octubre del 2020

FACTURA PROFORMA 0130/2020

Las Barras Cuadradas de Acero Inoxidable suministrados por INAMESA SAC.

Las barras cuentan con un diámetro exterior de **3/8" 9.52**, y una longitud de **6 metros** aproximados con acabado industrial. Con un costo unitario de **\$ 14**

Se aplican en la elaboración de piezas decorativas, estructuras de industrias mineras, alimentarias, petroleras y químicas.

UNIDADES	1000,00
VALOR UNIT	\$14,00
FOB	\$14.000,00

INAMESA es una empresa peruana con más de 36 años de presencia en el mercado peruano

+51 (0) 800 - 6030
ventas@inamesa.com.pe
Calle 5 No. 11 Sub lote 08-B, Coop. Las Verdinas, Vía El Salvador

Anexo 6

mercado libre

Buscar productos, marcas y más...

Descarga gratis la app de Mercado Libre

Categorías: [Inicio](#) [Vender](#) [Ayuda](#)

Crear la cuenta [Ingresar](#) [Mis compras](#)

También puede interesarte: [barras de sonido](#) [cine en casa](#) [tv box video television](#) [ingytem](#) [amazon alexa](#)

Volver al listado [Electrónica, Audio y Video](#) [Otros](#) [Compartir](#) [Vender uno igual](#)



Nuevo - 3 vendidos

Eje Varilla Acero 8mm Diámetro 1 Metro Cnc Impresora 3d Nema

U\$S 12⁵⁰

Paga a acordar con el vendedor
Acepto depósito bancario, efectivo, tarjeta de crédito.
[Más información](#)

Entrega a acordar con el vendedor
Ilo-Ilo, Chiriquí
[Ver casos de envío](#)

Cantidad: 1 Unidad [\(47 disponibles\)](#)

[Comprar](#)

Al navegar en este sitio aceptas las cookies que utilizamos para mejorar tu experiencia. [Más información](#) [Entendido](#)