



# UTMACH

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE COMERCIO INTERNACIONAL

CRONOLOGÍA DE LA DOCUMENTACIÓN NECESARIA PARA LA  
EXPORTACIÓN DE CONTENEDORES REFRIGERADOS DE BANANO

CABRERA ARMIJOS JEAN CARLOS  
INGENIERO EN COMERCIO INTERNACIONAL

MACHALA  
2020



# UTMACH

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE COMERCIO INTERNACIONAL

CRONOLOGÍA DE LA DOCUMENTACIÓN NECESARIA PARA LA  
EXPORTACIÓN DE CONTENEDORES REFRIGERADOS DE  
BANANO

CABRERA ARMIJOS JEAN CARLOS  
INGENIERO EN COMERCIO INTERNACIONAL

MACHALA  
2020



# UTMACH

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES  
CARRERA DE COMERCIO INTERNACIONAL

EXAMEN COMPLEXIVO

CRONOLOGÍA DE LA DOCUMENTACIÓN NECESARIA PARA LA EXPORTACIÓN  
DE CONTENEDORES REFRIGERADOS DE BANANO

CABRERA ARMIJOS JEAN CARLOS  
INGENIERO EN COMERCIO INTERNACIONAL

SÁNCHEZ MALDONADO MARCO FABRICIO

MACHALA, 01 DE DICIEMBRE DE 2020

MACHALA  
01 de diciembre de 2020

# Cronología de los documentos necesarios para una exportación de banano

*por* Jean Carlos Cabrera Armijos

---

**Fecha de entrega:** 18-nov-2020 09:51a.m. (UTC-0500)

**Identificador de la entrega:** 1450022193

**Nombre del archivo:** Cronologia\_de\_documentos\_de\_exportaci\_n.pdf (404.2K)

**Total de palabras:** 4054

**Total de caracteres:** 24307

## CLÁUSULA DE CESIÓN DE DERECHO DE PUBLICACIÓN EN EL REPOSITORIO DIGITAL INSTITUCIONAL

El que suscribe, CABRERA ARMIJOS JEAN CARLOS, en calidad de autor del siguiente trabajo escrito titulado Cronología de la documentación necesaria para la exportación de contenedores refrigerados de banano, otorga a la Universidad Técnica de Machala, de forma gratuita y no exclusiva, los derechos de reproducción, distribución y comunicación pública de la obra, que constituye un trabajo de autoría propia, sobre la cual tiene potestad para otorgar los derechos contenidos en esta licencia.

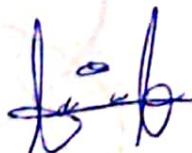
El autor declara que el contenido que se publicará es de carácter académico y se enmarca en las disposiciones definidas por la Universidad Técnica de Machala.

Se autoriza a transformar la obra, únicamente cuando sea necesario, y a realizar las adaptaciones pertinentes para permitir su preservación, distribución y publicación en el Repositorio Digital Institucional de la Universidad Técnica de Machala.

El autor como garante de la autoría de la obra y en relación a la misma, declara que la universidad se encuentra libre de todo tipo de responsabilidad sobre el contenido de la obra y que asume la responsabilidad frente a cualquier reclamo o demanda por parte de terceros de manera exclusiva.

Aceptando esta licencia, se cede a la Universidad Técnica de Machala el derecho exclusivo de archivar, reproducir, convertir, comunicar y/o distribuir la obra mundialmente en formato electrónico y digital a través de su Repositorio Digital Institucional, siempre y cuando no se lo haga para obtener beneficio económico.

Machala, 01 de diciembre de 2020



CABRERA ARMIJOS JEAN CARLOS  
0705507093

## RESUMEN

El comercio internacional es el motor que mueve el mundo y une fronteras, así se denomina a la actividad que permite la salida e ingreso de mercancías a cada uno de los territorios que realizan comercio. Así como también permite el ingreso y salida de divisas, convirtiéndose en uno de los principales ejes de la economía de un país, eso se ve reflejado en la balanza comercial (Importaciones – Exportaciones).

El presente trabajo de investigación tiene como objetivo dar a conocer la cronología de la documentación que se debe gestionar o preparar en una exportación de banano, la misma que permitirá tener claro cuáles son las funciones de cada uno de los documentos y poder estar así un paso adelante en la logística y documentar cada uno de sus procesos. Así como también nos da a conocer la importancia de tener una planificación bien estructurada que nos va a permitir actuar ante cualquier adversidad que se presente en el corto o mediano plazo, por ello es aconsejable además planificar una exportación con una o varias semanas de anticipación.

El cumplimiento de ciertos requisitos de calidad también forma parte esencial dentro de la tramitología, se debe saber que existen dos tipos de documentaciones, las voluntarias y las obligatorias.

Para el análisis de la cronología de los documentos de exportación, se tomó como referencia información de fuentes confiables como; Redalyc, Scielo, Dialnet, Google Scholar, artículos de periódicos y apuntes realizados en la asignatura de trámites de importación y exportación, además de las consultas en campo y las experiencias propias del tesista.

**Palabras claves:** Comercio internacional, Exportación, Realidad bananera, Acuerdos comerciales, certificaciones.

## **ABSTRACT**

The international trade is considered the motor that moves the world and unites the frontiers of the countries, this is what it is called the activity that allows the exit and entry of merchandises to the territories that practice this activity. As well as allowing the entry and exit of foreign currency, becoming the main engine of the economy of the countries and it is reflected in the trade balance (Imports - Exports). The objective of this research work is to present the chronology of the documentation that must be presented in an exporting of bananas , which will allow us to be clear about the functions of each of the documents and thus be able to be one step forward in logistics. As well as informing us of the importance of having a well-structured planning that will allow us to act in the face of any adversity that may arise, it is therefore advisable to plan an export a week before.

Compliance with certain quality requirements is also an essential part of tramitology, it should be known that there are two types of documentation, voluntary and mandatory.

For the analysis of the chronology of export documents, information from reliable sources such as; Redalyc, SciELO, Dialnet, Google Scholar, newspaper articles and notes made in the subject of import and export processing were taken as reference.

**Keywords:** International trade, Export, Banana reality, Trade agreements, certifications

## INDICE

RESUMEN .....	6
INDICE .....	8
1. INTRODUCCIÓN.....	9
2. DESARROLLO .....	11
2.1 Comercio internacional.....	11
2.2 Carga portuaria en Ecuador.....	11
2.3 Realidad bananera .....	12
2.4 Certificaciones.....	14
2.5 Acuerdos Comerciales.....	16
2.6 Costos de Exportacion.....	18
CONCLUSIONES .....	21
BIBLIOGRAFÍA.....	22

## INDICE DE TABLAS

<b>Tabla 1</b> Certificaciones .....	15
<b>Tabla 2</b> Precio De Exportación Banano .....	18
<b>Tabla 3</b> Cronología de Exportación de banano .....	19

## INDICE DE ILUSTRACIONES

<b>Ilustración 1</b> Cifras en millones exportaciones.....	12
<b>Ilustración 2</b> Exportaciones de productos tradicionales .....	13
<b>Ilustración 3</b> Acuerdos Comerciales de Ecuador.....	17

## 1. INTRODUCCIÓN

Ecuador es considerado uno de los principales productores y exportadores de frutas a nivel mundial, destacándose por calidad lo cual ha permitido realizar transacciones comerciales con diferentes países, convirtiendo esta actividad en la fuente principal de la economía ecuatoriana.

Según la Asociación de Exportadores de Banano del Ecuador (AEBE) en el 2020 indica que, en el primer semestre del 2020, se exportaron 203 millones 752 mil 896 cajas de banano (AEBE, 2020). Existen otros países productores de banano altamente competitivos como; Guatemala, Costa Rica y Colombia, los cuales son muy competitivos copando así un gran porcentaje en los mercados internacionales.

La AEBE posiciona a la Unión Europea con un 30.88%, Rusia 20.47%, Medio Oriente 15.29%, Estados Unidos 9.27%, Asia 6.73%, Sudamérica 5.74%, Europa Este 5.30%, Asociación Europea de Libre Comercio 4.50%, Oceanía 0.88% y África 0.51%. (AEBE, 2020)

Entre las variedades de bananas más exportadas están la cavendish convencional y orgánica, el orito y el banano rojo.

Así mismo existen barreras arancelarias y no arancelarias impuestas para que productos ecuatorianos lleguen al mercado internacional, las mismas que deben ser gestionadas y tramitadas por los exportadores.

Vale recalcar que las barreras no arancelarias se enfocan al cobro de impuestos por la entrada o salida de productos de un país, por otro lado, las barreras no arancelarias son instrumentos de política comercial, que consiste en el cumplimiento de ciertas documentaciones entre permisos, autorizaciones, licencias, certificados, que garantizan la calidad, inocuidad de los productos. Es necesario que los exportadores bananeros conozcan todo el procedimiento de exportación, como la gestión y la correcta tramitación.

En el presente documento se pretende detallar claramente ¿Cuál es la cronología de la gestión documental necesaria que debe realizar la empresa OLCABRE para ubicar 20

contenedores de 40 pies, que dicen contener 1080 cajas 22XU lo que significa una exportación de 21.600 cajas de banano hacia el mercado internacional?

## **2. DESARROLLO**

### **2.1 Comercio internacional.**

La actividad que conecta al mundo, permite el ingreso u salida de mercancías de un territorio a otro, es la fuente principal de la economía de un país a través de la atracción de divisas (Exportaciones) y salida de divisas (Importaciones).

Comercio internacional por definición es el intercambio de bienes económicos que se efectúa entre personas físicas o empresas de dos o más naciones, de tal manera, que da salidas de mercancía de un país... exportaciones, y/o a entradas de mercancías... importaciones, procedentes de otro país (Giménez et al., 2020, pág. 3).

El comercio exterior corresponde a una rama de los negocios que involucra movimiento del dinero entre las personas, las empresas o el Estado, las forma de cómo traspasar fronteras nacionales, tomando en cuenta todos los riesgos que ello implica. “Los profesionales que se encargan de esta área profesional se responsabilizan con la gestión de proveedores, clientes, normativas nacionales e internacionales, logística, productos y servicios integrados” (Luna, 2016, pág. 76).

### **2.2 Carga portuaria en Ecuador.**

La actividad portuaria cumple un rol muy importante en el Ecuador, ya que cuenta con zonas costeras por todo su territorio, dando facilidad de comercializar a través de sus puertos cualquier cantidad de productos conectándonos con todo el mundo.

Según Aguado (2016) “La actividad portuaria desempeña un papel clave en ámbitos como el transporte, la pesca o el turismo, contribuye a la generación de empleo, renta, crecimiento y expansión económica del entorno” (pág. 126).

Los principales puertos que abarcan las actividades comerciales en Ecuador son;

1. Puerto de Guayaquil.
2. Puerto Bolívar.
3. Puerto de Manta.
4. Autoridad portuaria de Esmeraldas.

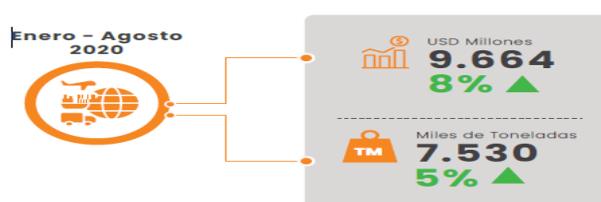
Según Benítez (2016) “Considera que el 80% de las mercancías que se comercializan en el mundo se mueven por vía marítima a través de los puertos que permiten la operación de dicho intercambio” (pág. 1).

El puerto de Guayaquil ha sido por historia el que mayor carga moviliza en el país, teniendo un aparente equilibrio en la movilización de carga de importación y de exportación. Tomando como referencia el movimiento de carga de exportación, Puerto Bolívar sería el principal puerto del Ecuador, pues más del 90 por ciento de su carga es de exportación se mueve por este puerto.

Durante los 4 primeros meses del año 2020, los puertos ecuatorianos han evidenciado una disminución del tráfico de mercancías, según El Comercio (2020), la caída en el volumen de mercadería se explica porque el país recibió menos mercadería importada, principalmente manufacturas de países como China, en un contexto en el que el sector comercial se paralizó y el consumo se contrajo durante la cuarentena.

Según la Federación Ecuatoriana de Exportadores (FEDEXPORT), las exportaciones no petroleras experimentaron un crecimiento interanual de 8% en el periodo enero-agosto de 2020 (Ver ilustración 1). En valor exportado, el rubro no petrolero alcanzó \$9.664 millones de dólares y representó el 75% del total de exportaciones (FEDEXPORT, 2020, pág. 5).

*Ilustración 1 Cifras en millones exportaciones*



**Fuente:** Banco central del Ecuador (2020)

### 2.3 Realidad bananera

Los datos estadísticos, según FEDEXPORT (2020) indica que, el banano registró un crecimiento del 19% hasta agosto de 2020 (Ver ilustración 2). El camarón presenta decrecimiento del valor exportado en -3% con respecto al período enero-agosto del año

anterior. En el ámbito no tradicional, el rubro de madera y sus elaborados presenta un crecimiento de 87%; mientras que los enlatados de pescado decrecieron en 4% durante el mismo periodo de análisis (2020, pág. 5).

### Ilustración 2 Exportaciones de productos tradicionales



**Fuente:** Banco central del Ecuador (2020)

Durante los primeros cuatro meses del año 2020, el precio de la caja de banano cayó totalmente llegando a los productores bananeros a \$3, cuando el precio oficial es de \$6.40 precio de sustentación, sin embargo, las autoridades recalcan que las exportaciones de banano se fortalecieron, llegando a nuevos países y aumentando el volumen de cajas exportadas, manteniendo así una normalidad en el sector, cosa que es absolutamente lo contrario.

Es por ello que la realidad del sector bananero es muy inestable, los productores bananeros adeudan de semanas de trabajo a sus jornaleros, lo cual causa inestabilidad económica a muchas familias que sustentan de este sector. En septiembre mes en que se logró una estabilidad progresiva en el precio, los productores cubrieron saldos a trabajadores y proveedores.

El Ministerio de agricultura y ganadería fijó un nuevo esquema de precios para el año 2021, que trata de ayudar a los productores bananeros, de la siguiente manera;

1. De la semana 1 a 16 el precio mínimo de sustentación será de 6.60\$.
2. De la semana 17 a 32 el precio mínimo de sustentación será de 6.20\$.
3. De la semana 33 a 42 el precio mínimo de sustentación será de 4.50\$.
4. De la semana 43 a 52 el precio mínimo de sustentación será de 6.40\$.

Los precios fueron fijados por productores y exportadores bananeros en concordancia con funcionarios de MAG, la estrategia busca generar más ingresos ya que, en las semanas fijadas con un precio alto, son las semanas de mayor producción y las semanas fijadas con un precio bajo, son las de menor producción.

Por otro lado, las opiniones de los productores del sector agrícola no van en concordancia con lo establecido, mencionan que los exportadores no cumplen con los precios fijados por las autoridades y que ellos declaran sus ventas al precio establecido, cuando la realidad cobran a un precio sumamente menor, de esta manera camuflan sus malos actos.

La permanencia o la apertura de nuevos mercados, exige en los productores o las empresas, la obtención de sellos de calidad (orgánicos o convencionales) a través de estas certificaciones promueven la calidad en sus productos.

## **2.4 Certificaciones**

Luego de que Ecuador afrontara grandes problemas como el de la mosca jorobada que arribó a puerto ruso, ha fortalecido la trazabilidad de sus productos, garantizando la calidad de la misma, para ello se dio la facilidad a productores bananeros para que se certifiquen sus fincas bananeras con las BPA (Buenas prácticas bananeras), que es una certificación que otorga el estado ecuatoriano.

Además el sector agrícola posee certificaciones orgánicas otorgados a productos con estándares de calidad rigurosas.

La certificación orgánica ofrece una garantía a acerca del manejo de un cultivo, es decir, que en su producción y comercialización se siguieron las normativas establecidas para la producción orgánica. Esta garantía no es solo para el consumidor, sino también para el productor, al generar oportunidades para acceder a mercados más competitivos porque su producto está diferenciado y obtener precios más competitivos, más credibilidad, etc. (Capa Benítez, Benítez Narváez, & Rojas Preciado, 2017, pág. 80).

Las certificaciones más utilizadas por los productores bananeros son;

*Tabla 1 Certificaciones*

Certificación	Definición
FAIRTRADE	También denominada como comercio justo, es una de la más importantes en el comercio mundial, permite que la empresa trabaje en conjunto con demás empresas certificadas y así poder obtener beneficios. Fairtrade protege el medio ambiente, trabajo infantil, precio justo, entre otras.
RAINFOREST ALLIANCE	Esta certificación se enfoca en las buenas prácticas agrícolas, sociales y culturales, garantiza la calidad, la inocuidad de los alimentos, el uso de los recursos naturales y que los productos estén libres de químicos.
BCS KIWA	Es una certificación ecológica, se encarga de precautelar la producción, etiquetado de productos ecológicos, los mercados que utilizan esta certificación son la Unión Europea y Estados Unidos.
BASC	Controla que las actividades comerciales sean seguras, es decir cero contaminaciones de contenedores, robos, lavado de activos, fugas de información, etc.
ISO 9001	Son normas o estándares que trabaja en el sistema de gestión de calidad de los productos, controlan los procesos sean seguros y que los productos lleguen al consumidor tal y como ellos quieran.
GLOBAL GAP	Es una certificación mundial que abarca las buenas prácticas agrícolas, garantiza la calidad y inocuidad de sus productos.
WWF	Contribuye con la integridad ecológica, asegura las buenas prácticas con el ecosistema.

*Elaborado por:* Por el autor

Las certificaciones son herramientas de diferenciación que brindan confianza a nuestros clientes, crea un valor agregado a nuestro producto haciéndonos competitivos.

“Las empresas ecuatorianas que participan con su oferta exportable en la economía global, evidencian un esfuerzo por defender su competitividad, al incorporar certificaciones de estándares internacionales de forma voluntaria” (Mora-Córdova et al., 2020, pág. 114).

Existen dos tipos de certificaciones: voluntarias y obligatorias... En las primeras, las empresas pueden optar por obtenerlas para generar un nivel de confianza más alto para los compradores y las otras en cambio son exigidas ya sea para lograr la exportación de un producto o cumplir con algún proceso, respetando las normativas exigidas internacionalmente (Mora-Córdova et al., 2020, pág. 118).

## **2.5 Acuerdos Comerciales.**

Los acuerdos comerciales son considerados muy importantes dentro del comercio internacional, estos permiten interactuar estratégicamente con otros países, permitiendo el ingreso de mercancías de manera preferencial. Estas preferencias no solo abarcan cuestión de suspensión, exoneración de tributos consideradas barreras arancelarias, también contempla las barreras no arancelarias (documentales o de calidad).

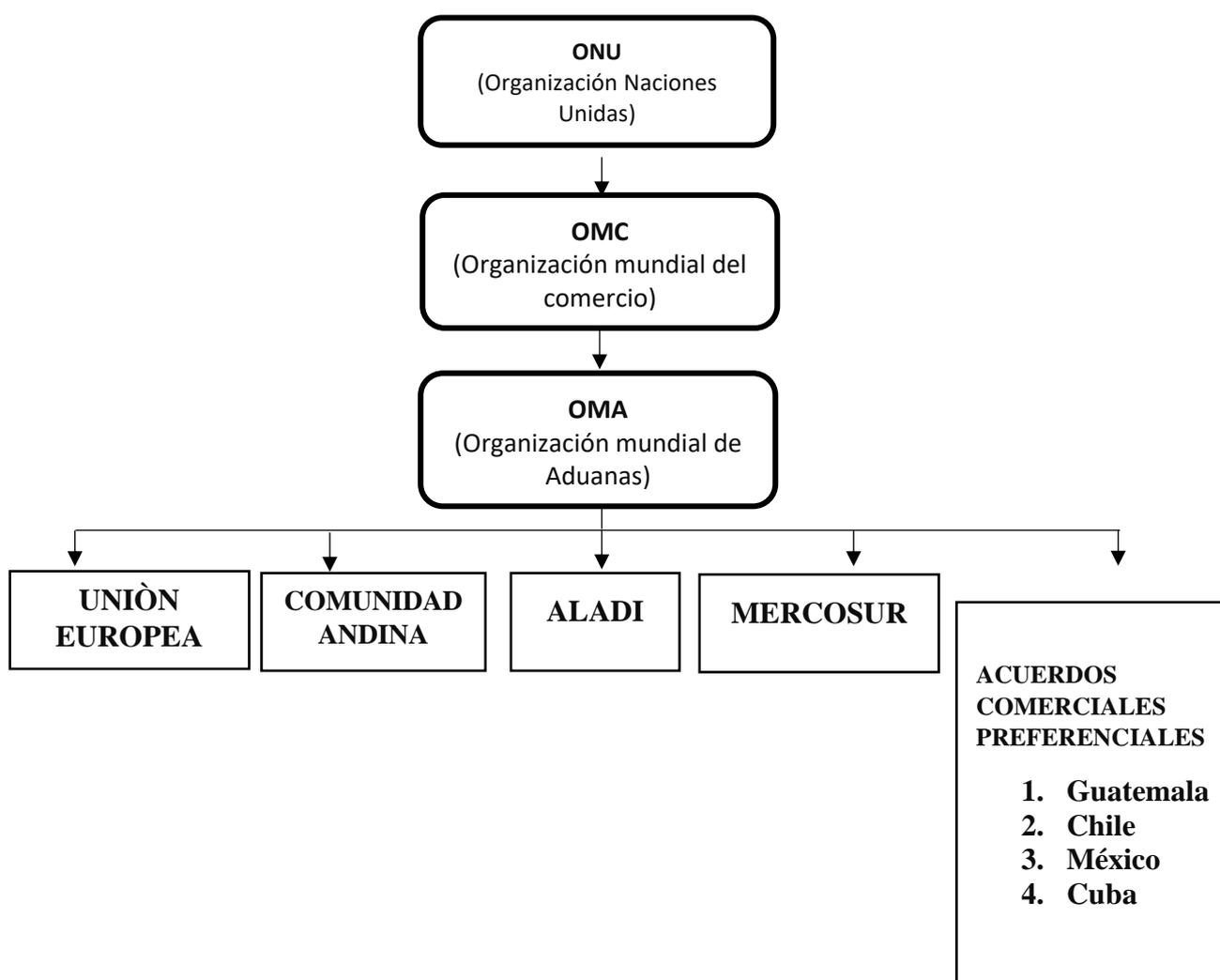
Estos mecanismos traen consigo beneficios para los sectores que son partícipes de la tregua comercial.

Los acuerdos comerciales modifican las condiciones en las cuales se desarrolla la actividad económica de los países, expandiendo o contrayendo las actividades existentes antes de los acuerdos y creando o modificando las condiciones de abastecimiento de bienes y servicios de uso intermedio y final. Aunque puede haber motivaciones de diversa índole para mejorar las condiciones recíprocas de acceso a mercados, en general el fin último es la mejora en el bienestar de la población del país que se involucra en un acuerdo de integración comercial. (Lalanne & Sánchez, 2019, pág. 7).

El comercio internacional ha constituido una fuente importante de crecimiento económico en las últimas décadas, tanto para las economías más desarrolladas como para los países emergentes. Ecuador cuenta con acuerdos comerciales muy importantes para el sector agrícola (Ver ilustración 3), de las cuales se están beneficiando muchos exportadores bananeros.

La inserción comercial en el mundo se define como el cociente del comercio (suma de exportaciones e importaciones) respecto del PIB, que expresa la importancia de los flujos comerciales de un país con relación al tamaño de su economía en un determinado año. El efecto que se esperaría es que a medida que se incrementa el nivel de exposición que un país latinoamericano tiene respecto al comercio internacional, aumentaría el número de acuerdos comerciales. (Cuevas Ossandón, 2019, pág. 385).

**Ilustración 3** Acuerdos Comerciales de Ecuador



Elaborado por el Autor

## 2.6 Costos de Exportacion.

Es el principal rubro a considerar una empresa exportadora, estos costos varían dependiendo de los productos a exportarse, ya que no todos los productos necesitan el mismo tratamiento; empaque, embalaje, etiquetas, tecnología y talento humano.

Rodríguez Chavez (2016) afirma que “El estudio y análisis de costos para fijar precios de exportación se debe empezar identificando la estrategia de la cual la empresa está partiendo para desarrollar esta actividad” (pág. 145).

El trabajo de Galarza Suarez dice que la inserción de las nuevas tecnologías y talento humano en las empresas exportadoras, hacen que los procesos sean eficaces, a su vez aumentan significativamente los costos de producción y posterior a los costos de exportación (Galarza Suárez, 2019).

El banano es un commodity y uno de los principales productos de exportación en Ecuador a continuación, se detalla los costos de exportación de banano.

**Tabla 2** Precio De Exportación Banano

<b>Costos de exportación</b>		
<b>Precio de sustentación</b>	Precio mínimo de sustentación de la caja de banano para la temporada del 2020, fijado por el Ministerio de agricultura y ganadería (MAG).	<b>6,40</b>
<b>Costos de producción</b>	Fondo, tapa, cartulinas, fundas, etiquetas, zunchos, pallets, esquineros Fumigación: Alumbre, Sulfato, Mertec, Fungaflor, Cosmo agua, Banaspar.	<b>3,50</b>
<b>Bróker</b>	Precio de comisión de exportadora; Gastos administrativos, logísticos.	<b>0,50</b>
<b>TOTAL</b>	<b>PRECIO CAJA DE BANANO PRECIO EN CONDICIONES FOB</b>	<b>10.70</b>

**Elaborado por:** El Autor

**Tabla 3** Cronología de Exportación de banano

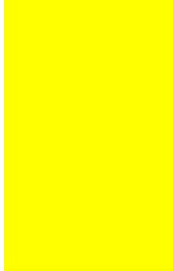
<b>Cronología de Exportación de banano de una empresa que ya está exportando, tomando en cuenta que ha cumplido con todas las consideraciones previas de rigor</b>							
<b>Semana Previa</b>	<b>Lunes</b>	<b>Martes</b>	<b>Miércoles</b>	<b>Jueves</b>	<b>Viernes</b>	<b>Sábado</b>	<b>Domingo</b>
<p>Tener en cuenta 2 semanas antes de la exportación: Booking, Reservas Transportista, Inspectores, Agente Afianzado de Aduana.</p>	<p>Se recibe mediante correo electrónico o por medio del encargado de la coordinación de los embarques la cantidad de banano a exportar</p> <p>Confirmación de Booking</p> <p>Envío de borrador de BL a la naviera</p> <p>Envío la carta de temperatura provisional a naviera</p> <p>Naviera emite la orden de retiro de contenedor, sellos y precintos, las cuales entregamos a transportista.</p>	<p>Confirmo el Booking</p> <p>Confirmo BL borrador</p> <p>Confirmo Carta de temperatura borrador</p> <p>Avisos de inspección</p> <p>Pago de especies: * Certificado de origen * Certificado Fitosanitario.</p>	<p>Emisión de PREFITO por AGROCALIDAD</p> <p>Transportista entrega INTERCHANGE del FEU para poder realizar la inspección</p> <p>Emito Carta de temperatura definitiva.</p> <p>Emito la Autorización de Ingreso o Salida de Vehículos</p> <p>Emisión de Guía de remisión</p>	<p>OK al BL (BL definitivo)</p> <p>12:00 CUT OFF</p> <p>Entregar a Agente Aduanero: *Certificado de origen *Certificado Fitosanitario * Evaluación Prefito.</p>	<p>Se procede a cancelar: * Costos navieros de origen *Agente afianzado de aduana * Transportista</p> <p>Convierto el Plan de embarque provisional en definitivo</p> <p>Atento a notificación de Narcóticos para realizar la debida inspección.</p>	<p>Atento a notificación de Narcóticos para realizar la debida inspección. Se entrega: * AISV * DAE * Carta de Temperatura * BL definitivo *Nombramiento RUC de la exportadora</p>	<p>Dia de Zarpe</p>

Envío de cartas de solicitud de inspección a AGROCALIDAD, MAG, CERTIFICADORA, PLAN DE EMBARQUE PROVISIONAL.

Realizamos DAE (orgánico o convencional)

Entregar a transportista:  
 \* Guía de remisión  
 \* AISV  
 \* DAE  
 \* Carta de Temperatura  
 \* Pago de porteo.

Temperatura  
 \* BL definitivo  
 \* Nombramiento RUC de la exportadora



**Cronología de Exportación de banano de una empresa que ya está exportando, tomando en cuenta que ha cumplido con todas las consideraciones previas de rigor**

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo
Pago gastos operativos en origen	Envío documentos: * Bill of lading * Certificado de origen * Certificado Fitosanitario * Factura Comercial * Declaración aduanera de exportación (40) * Carta de temperatura * Packing list * Certificado de calidad * Plan Embarque	S/N	S/N	Regularización de una DAE (30 días hábiles para regularizarla)	Procesos de importación país de destino Realizar la carta de liberación.	

**Elaborado por:** El autor

Dependiendo de la cantidad de contenedores que se deben llenar, los días de acopio de contenedores se pueden dilatar a más de un día de embarque.

Este tipo de operaciones tiene que notificarse a la naviera, en caso de incumplir con el cut off.

Además, la coordinación con los diferentes inspectores, de calidad y de Agrocalidad, debe de notificarse dependiendo de la cantidad de días o de contenedores a llenarse.

## CONCLUSIONES

A través del presente proyecto de investigación y cumpliendo con los objetivos planteados, se puede recalcar que es importante conocer las funciones que cumplen los documentos de soporte y acompañamiento, así como también permisos, autorizaciones, certificaciones y licencias. Para así dar un correcto procedimiento a las exportaciones, de acuerdo al producto que se está comercializando.

El conocimiento de la cronología de la documentación para la exportación, nos permite estar un paso adelante en lo concerniente a la logística, ya que de manera anticipada se asegura, espacios navieros, cupos, inspecciones. Es por eso que también es importante planificar la exportación una o varias semanas antes. No siempre los espacios navieros están disponibles.

## BIBLIOGRAFÍA

- AEBE. (2020). Se detuvo el empuje inicial este año. *Bananotas*(143), 1-68. Obtenido de <https://bit.ly/38tAjmf>
- Aguado, E. (2016). MUJERES EN LA ESTIBA. EL CASO DE LAS ESTIBADORAS PORTUARIAS DEL PUERTO DE VALENCIA. *Arxius*, 123-138.
- Benítez López, G. (2016). LA LOGÍSTICA EN LOS RECINTOS PORTUARIOS: REVISIÓN DE LA LITERATURA. *Revista de Ingeniería Industrial*, 1-7.
- Capa Benítez, L. B., Benítez Narváez, R. M., & Rojas Preciado, W. J. (2017). Diagnóstico de las certificaciones obtenidas por fincas productoras de banano orgánico en la provincia. *Revista Científica Agroecosistemas*, 78-85.
- Comercio, E. (09 de 06 de 2020). La carga portuaria en Ecuador se redujo en un 4%. *El Comercio*. Obtenido de <https://bit.ly/2GUbhBC>
- FEDEXPORT. (2020). *Reporte estadístico de comercio exterior*. Quito: Expordata. Obtenido de <https://bit.ly/2UgahL6>
- Galarza Suárez, L. (2019). Tierra, trabajo y tóxicos: sobre la producción de un territorio bananero en la costa sur del Ecuador. *Centro de Estudios y Documentación Latinoamericanos*, 341-364.
- Giménez Morera, A., Ferrer Arranz, J. M., & Bonet Juan, A. (2020). *Organización y gestión del comercio internacional*. Valencia: Editorial Universitat Politècnica de valencia. Obtenido de <https://bit.ly/3kdtJTe>
- Cuevas Ossandón, R. A. (2019). Reformas de Mercado y Acuerdos Comerciales en América Latina (1970-2015). *Revista Mexicana de Ciencias Políticas y Sociales*, 377-408.
- Lalangui Balcázar, M., Eras Agila, R. d., & Burgos Burgos, J. (2018). *Costos de producción: estimación y proyección de ingresos*. Machala: Editorial UTMACH .
- Lalanne, Á., & Sánchez, G. (2019). Evaluación del impacto de acuerdos comerciales. *Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)*, 1-39.
- Luna Alvarez, W. F. (2016). EL INGENIERO EN COMERCIO EXTERIOR: AUDIENCIAS Y COMPROMISOS DE FORMACION FRENTE AL CAMBIO DE LA MATRIZ PRODUCTIVA EN ECUADOR. *Revista Científica de la Universidad de Cienfuegos*, 8(1), 75-80. Obtenido de <https://bit.ly/36rAiwq>
- Mora-Córdova, D. E., Lituma-Loja, A. A., & González-llescas, M. L. (2020). Las certificaciones como estrategia para la competitividad de las empresas exportadoras. *Innova*, 113-132. doi: <https://doi.org/10.33890/innova.v5.n2.2020.1274>
- Rodríguez Chavez, A. (2016). COSTOS INTERNACIONALES PARA IMPORTAR Y EXPORTAR. *Revista de la Facultad de Ciencias Contables*, 139-149.