UTMACH

UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE ECONOMÍA MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

TEORÍA BALASSA-SAMUELSON: ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE LAS ECONOMÍAS DE BRASIL, COLOMBIA, ECUADOR Y USA

DE LA CRUZ TITUANA CARLOS ENRIQUE
ECONOMISTA CON MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

MACHALA
2019

UTMACH

UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE ECONOMÍA MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

TEORÍA BALASSA-SAMUELSON: ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE LAS ECONOMÍAS DE BRASIL, COLOMBIA, ECUADOR Y USA

DE LA CRUZ TITUANA CARLOS ENRIQUE
ECONOMISTA CON MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

MACHALA
2019

UTMACH

UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE ECONOMÍA MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

EXAMEN COMPLEXIVO

TEORÍA BALASSA-SAMUELSON: ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE LAS ECONOMÍAS DE BRASIL, COLOMBIA, ECUADOR Y USA

DE LA CRUZ TITUANA CARLOS ENRIQUE
ECONOMISTA CON MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

VITERI ESCOBAR CARLOS JOEL

MACHALA, 04 DE FEBRERO DE 2019

MACHALA
04 de febrero de 2019

Nota de aceptación:

Quienes suscriben, en nuestra condición de evaluadores del trabajo de titulación denominado TEORÍA BALASSA-SAMUELSON: ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE LAS ECONOMÍAS DE BRASIL, COLOMBIA, ECUADOR Y USA, hacemos constar que luego de haber revisado el manuscrito del precitado trabajo, consideramos que reúne las condiciones académicas para continuar con la fase de evaluación correspondiente.

VITERI ESCOBAR CARLOS JOEL
0913560124
TUTOR - ESPECIALISTA 1

SALCEDO MUÑOZ VIRGILIO EDUARDO
0702538729
ESPECIALISTA 2

BEJARANO COPO HOLGER FABRIZZIO
0703311373
ESPECIALISTA 3

Fecha de impresión: lunes 04 de febrero de 2019 - 16:18

Scanned by CamScanner

URKUND

Urkund Analysis Result

Analysed Document:	TEORÍA BALASSA-SAMUELSON ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE LAS ECONOMÍAS DE BRASIL, COLOMBIA, ECUADOR Y USA_De la Cruz Tituana Carlos Enrique.docx (D47124643)
Submitted:	1/22/2019 8:03:00 PM
Submitted By:	cedela_est@utmachala.edu.ec
Significance:	0 %

Sources included in the report:

Instances where selected sources appear:

0

CLÁUSULA DE CESIÓN DE DERECHO DE PUBLICACIÓN EN EL REPOSITORIO DIGITAL INSTITUCIONAL

El que suscribe, DE LA CRUZ TITUANA CARLOS ENRIQUE, en calidad de autor del siguiente trabajo escrito titulado TEORÍA BALASSA-SAMUELSON: ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE LAS ECONOMÍAS DE BRASIL, COLOMBIA, ECUADOR Y USA, otorga a la Universidad Técnica de Machala, de forma gratuita y no exclusiva, los derechos de reproducción, distribución y comunicación pública de la obra, que constituye un trabajo de autoría propia, sobre la cual tiene potestad para otorgar los derechos contenidos en esta licencia.

El autor declara que el contenido que se publicará es de carácter académico y se enmarca en las dispociones definidas por la Universidad Técnica de Machala.

Se autoriza a transformar la obra, únicamente cuando sea necesario, y a realizar las adaptaciones pertinentes para permitir su preservación, distribución y publicación en el Repositorio Digital Institucional de la Universidad Técnica de Machala.

El autor como garante de la autoría de la obra y en relación a la misma, declara que la universidad se encuentra libre de todo tipo de responsabilidad sobre el contenido de la obra y que asume la responsabilidad frente a cualquier reclamo o demanda por parte de terceros de manera exclusiva.

Aceptando esta licencia, se cede a la Universidad Técnica de Machala el derecho exclusivo de archivar, reproducir, convertir, comunicar y/o distribuir la obra mundialmente en formato electrónico y digital a través de su Repositorio Digital Institucional, siempre y cuando no se lo haga para obtener beneficio económico.

Machala, 04 de febrero de 2019

DE LA CRUZ TITUANA CARLOS ENRIQUE
0705476463

Scanned by CamScanner

RESUMEN

Se realiza un barrido teórico de diferentes fuentes literarias, tanto de artículos científicos como de libros, acerca de la teoría Balassa-Samuelson, a partir de una de sus principales hipótesis, la cual refiere que los niveles del precio del consumidor de los países es relativamente más fuerte y elevado en aquellos que son considerados ricos; así como también la explicación de porqué sucede dicho fenómeno a partir de la interrogante del porqué el factor trabajo (medido en términos de productividad del PIB per cápita) en los países pobres es menos productivo que en los países más ricos en el sector de bienes no comerciables. Para esto se seguirá como curso metodológico la aplicación de dos tipos de modelos econométricos, uno de tipo lineal que permitirá medir en términos reales cómo incide el PIB per cápita al IPC, y el otro, en tipo logarítmico para observar cuan elásticos son dichos aumentos al generar cambios en el PIB per cápita. El que además tiene como objetivo general, analizar comparativamente en las economías de Brasil, Colombia, Ecuador y USA, a través de la aplicación de modelos econométricos y revisión literaria la teoría Balassa-Samuelson.

Palabras claves: Balassa-Samuelson, bienes no comerciables, IPC, tipos de cambio

ABSTRACT:

There is a theoretical sweep of different literary sources, both scientific articles and books, about the Balassa-Samuelson theory, based on one of its main hypotheses, which refers that the levels of the consumer price of the countries is relatively stronger and higher in those who are considered rich; as well as the explanation of why this phenomenon happens from the question of why the labor factor (measured in terms of GDP per capita productivity) in poor countries is less productive than in the richest countries in the non-productive sector. tradable For this, the methodological course will be followed by the application of two types of econometric models, one of a linear type that will allow to measure in real terms how the GDP per capita affects the CPI, and the other, in logarithmic type to observe how elastic those increases are to the generate changes in GDP per capita. The one that also has as a general objective, to analyze comparatively in the economies of Brazil, Colombia, Ecuador and the USA, through the application of econometric models and literary revision the Balassa-Samuelson theory.

Key words: Balassa-Samuelson, non-tradable goods, CPI, exchange rates

CONTENIDO

Pág.

INTRODUCCIÓN 10

1. DESARROLLO 12

1.1 Teoría Balassa-Samuelson 12

1.2 Tipo de cambio 13

1.3 Demostración empírica 15

2. CONCLUSIONES 17

BIBLIOGRAFÍA 18

ANEXOS 20

INTRODUCCIÓN

En la actualidad, los cambios estructurales que han evidenciado las economías del mundo han provocado que poco a poco la vida del consumista se vea más entramada al momento de la adquisición de los diferentes bienes y servicios que usa para la subsistencia. Siendo los principales factores de aquello las fluctuaciones variantes del tipo de cambio de sus economías, como también el dinamismo de la producción y productividad, provocando que el precio al consumidor para el caso de los países ricos se vea encarecido, o "abaratado", para el caso de los países pobres.

Esto ha llevado a diferentes expertos económicos a buscar métodos para explicar mediante variadas teorías el comportamiento de tal fenómeno, siendo una de las más indicadas, la conocida teoría de Balassa-Samuelson, la cual explica a través del índice de precio al consumidor y la riqueza (medida para este caso en términos del PIB per cápita), como fluctúan los precios, en donde sistemáticamente son más alto en los países categorizados como ricos versus a los pobres.

Este fenómeno de la riqueza y el precio al consumidor, tiene fuertes implicaciones dentro de la economía, tanto a nivel empírico como teórico, en donde los procesos productivos para la venta interna y externa de bienes y servicios, han tenido que sufrir modificaciones respecto al comportamiento de las variables mencionadas (IPC y PIB per cápita), sumadas el tipo de cambio, como un indicador de competitividad para con el mercado exterior, generando que los bienes producidos destinados a priori para la exportación se conviertan en bienes no comerciables.

Dicho esto, nace la importancia de la actual pesquisa de ampliar el conocimiento acerca de la teoría Balassa-Samuelson con el fin de entender mejor su funcionamiento adaptado a cuatro economías (Estados Unidos, Brasil, Colombia y Perú) y cómo esta incide dentro del índice precios. Para tal, se plantea como.

Objetivo principal:

Analizar comparativamente en las economías de Brasil, Colombia, Ecuador y USA, a través de la aplicación de modelos econométricos y revisión literaria la teoría Balassa-Samuelson.

Objetivos específicos:

- Describir mediante un modelo econométrico de forma funcional lineal y logarítmica el impacto que tiene el PIB per cápita (como variable de medición de riqueza) en el índice del precio al consumidor de las diferentes economías.

-Determinar si se cumple la hipótesis planteada por la teoría Balassa-Samuelson de que los países con mayor riqueza tienen niveles más altos en el nivel de precios.

A su vez, se verá acompañado de una metodología con enfoque cuantitativo y alcance descriptivo, en el que se aplicará la modelación econométrica con funcionalidades lineales y logarítmicas. La base de datos se recabará del repositorio del Banco Mundial, siendo las variables IPC y PIB per cápita las seleccionadas para demostrar lo postulado por Balassa-Samuelson, en el período 2000 a 2017.

1. DESARROLLO

1.1 Teoría Balassa-Samuelson

La teoría de Balassa-Samuelson parte de la hipótesis que plantea que cuando existe crecimiento económico en un país, el incremento parcial de la productividad de los bienes transables tiene efecto directo en el aumento del precio parcial de los demás bienes que se producen (Aguilar, y otros 2013). Es decir, permite visualizar como varias tendencias de la producción del aparato productivo tanto del país como a nivel internacional inciden en la tasa de cambio, con base en el índice de precios y costos (Zamora y González 2017).

El efecto Balassa-Samuelson permitirá determinar si una moneda esta subvaluada o sobrevaluada, en caso de que el efecto sea positivo la moneda esta sobrevaluada pues tanto los ingresos como los precios se encuentran por encima del promedio internacional tomado como referencia; en caso de que el índice sea negativo la moneda estaría subvaluada ubicándose los ingresos y los precios por debajo de la media internacional (Aguilar, y otros 2013).

Esta, además, hace referencia a la diferencia entre la productividad laboral entre los sectores de bienes comerciables y no comerciables lo que explicaría la divergencia entre los precios internacionales, siendo el factor tecnología uno de los causales para esa discrepancia entre los niveles de productividad (Díaz, Pérez de la Cruz y Ramos 2018).

Para Gómez y Rodríguez (2013) el efecto Harrod-Balassa-Samuelson (HBS) es una relación existente entre la productividad de bienes transables y el tipo de cambio real, donde el tipo de cambio no se mantiene en equilibrio de forma constante pues la tasa de crecimiento de la productividad entre países varía; es así que para que surja una apreciación del tipo de cambio real debe incrementarse la producción de los bienes comercializables lo que ocasionará la subida de los salarios, ese incremento de salarios se generalizará llegando al sector de los bienes no comercializables y puesto que el índice general de precios es un promedio de ambos sectores el precio de los bienes internos habrá aumentado con relación a los bienes externos, aunque la productividad en ambos sectores no haya crecido en la misma medida.

Dicha relación entre el tipo de cambio y la productividad relativa presenta signo negativo, confirmando la hipótesis planteada por Balassa-Samuelson, debido a que al existir un incremento en la producción nacional, generará un incremento en el tipo de cambio real;

lo que se explica, que al realizarse un acrecentamiento en la producción nacional, mejorará el sector transable (Araque, Rivera y Argilello 2017).

Asimismo, las fuentes literarias que disertan sobre la teoría Balassa-Samuelson, mencionan que los países que predestinen el crecimiento económico mediante las exportaciones, debe procurar como regla mantener el precio de los diferentes bienes de la cartera exportable lo suficientemente elevado para que sean atractivas y a posteriori transferir dichos recursos a las fuentes productivas (Santos 2015); aunque dicha premisa puede verse contradicha si al momento de considerar un país para exportar tales bienes, el precio dentro de ese país del mismo producto está por debajo del que se intente exportar, lo cual hará que la producción deje de ser comerciable a no comerciable.

1.2 Tipo de cambio

En esta última década, se ha avistado dentro de la economía mundial como han fluctuado los tipos de cambio a favor de la apreciación (Albornoz, Martínez y Nazareno 2015), generando en paralelo el deterioro de la balanza comercial, debido a que los productos producidos dentro de los países pocos competitivos en cuanto a productividad, no pueden insertar tales productos en el resto de las economías, por el encarecimiento y elevación de los costos al momento de la comerciarlos internacionalmente, llevando a tomar decisiones como las que sean bienes y servicios no comerciables, y dejarlos para el consumo interno.

Tanto en los países desarrollados como en aquellos en vías de desarrollo el tipo de cambio ha sido un tema de suma relevancia en cuanto a política económica refiere, considerándolo como un indicador de cuan exitosas son las decisiones sobre política económica del país en consideración, así como de su competitividad de su producción en los mercados internacionales (Gómez y Rodríguez 2013); mostrando una correlación elevada entre el tipo de cambios y el nivel de precios hacia el consumidor (Cueva 2018).

Asimismo los autores mencionan que una de las principales dificultades que se presentan en la política cambiaria es determinar el tipo de cambio real de equilibrio, puesto que de ser el incorrecto se estaría generando señales erradas para los agentes económicos, por lo cual sus decisiones se verán afectadas.

Este indicador permite tener una idea en general sobre la posición competitiva de un país determinado en cuanto a su comercio exterior, considerando, como señalan los ya mencionados autores, positiva la subvaluación y negativa la sobrevaluación de su moneda, siendo así que la sobrevaluación puede llegar a representar un déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos por tener influencia en los niveles de exportación, en el que sector manufacturero es el que recibe mayor impacto negativo.

Fiorito, Guaita y Guaita (2015) señalan que el tipo de cambio funciona como un regulador de precios en la economía, de igual forma secundan la idea expuesta de que cuando existe devaluación de la moneda las exportaciones, se expande la productividad y por ende se genera empleo; no obstante, también se reduce la capacidad adquisitiva de los salarios. Cabe recalcar que para el autor el tipo de cambio no es en sí un canal de crecimiento, sino más bien, abre la posibilidad de diversificar las exportaciones.

Es preciso mencionar que la volatilidad que presenta el tipo de cambio es un factor incidente sobre el comercio internacional, en donde la relación entre ambas variables puede en ciertos casos de acuerdo a investigadores económicos, ser positiva o en otros negativa, la misma que depende primordialmente de los niveles de desarrollo del mercado de capitales encargado de cubrir las distintas variaciones cambiarias de las organizaciones empresariales, que provocan dentro del sector exportador la aversión al riesgo (Hernández, Velasco y Cabas 2016). Tal es el caso mencionado por Soto y Duana (2018) en el que analiza cómo influye el tipo de cambio en los diferentes procesos de compra y venta de bienes y servicios entre dos países como monedas distintas, por ejemplo entre Estados Unidos y México.

A raíz de lo anteriormente expuesto, la aversión al riesgo por parte de los exportadores es lo que genera que muchos de los productos que elaboran no sean exportables, debido a las condiciones que el mercado internacional presenta en cuanto a las variaciones cambiarias, en la que dicho bien o servicio a más de poseer un precio poco competitivo en contraste con las economía externas, el costo y la comercialidad hacen que dicha producción sea no comercial

1.3 Demostración empírica

En consecución a lo estipulado en la metodología de la actual investigación, se calcularon dos tipos de regresiones, una de estilo lineal, y otra de estilo doble log o logarítmica, para observa tanto en términos reales cuál de los cuatro países escogidos para explicar la teoría Balassa-Samuelson, desde la perspectiva del IPC e ingreso per cápita, genera mejor dinamismo para la adquisición de bienes y servicios de tipología no comerciables.

	PAÍSES			
estadísticos	**BRASIL**	**COLOMBIA**	**ECUADOR**	**USA**
PIB	84,97	80,18	72,85	635,39
lnPIB	0,50	0,47	0,57	0,75
R^2 (ln)	0,54	0,71	0,96	0,97
R^2	0,69	0,81	0,96	0,97
P>|t|	0,00	0,00	0,00	0,00

Fuente: El autor

Por tanto se obtuvieron las siguientes ecuaciones:

-Ecuación lineal de las variables IPC en función del PIB per cápita

$$Yi = \beta_1 + \beta_2 X_{2i} + u_i$$

BRASIL $$Yi = \beta_1 + 84.95 X_{2i} + u_i$$

COLOMBIA $$Yi = \beta_1 + 80.18 X_{2i} + u_i$$

ECUADOR $$Yi = \beta_1 + 72.85 X_{2i} + u_i$$

USA $$Yi = \beta_1 + 635.39 X_{2i} + u_i$$

-Ecuaciones logarítmicas de las variables IPC en función del PIB per cápita

$$lnYi = ln\beta_1 + \beta_2 lnX_{2i} + u_i$$

BRASIL $$lnYi = ln\beta_1 + 0.50 lnX_{2i} + u_i$$

COLOMBIA $$lnYi = ln\beta_1 + 0.47 lnX_{2i} + u_i$$

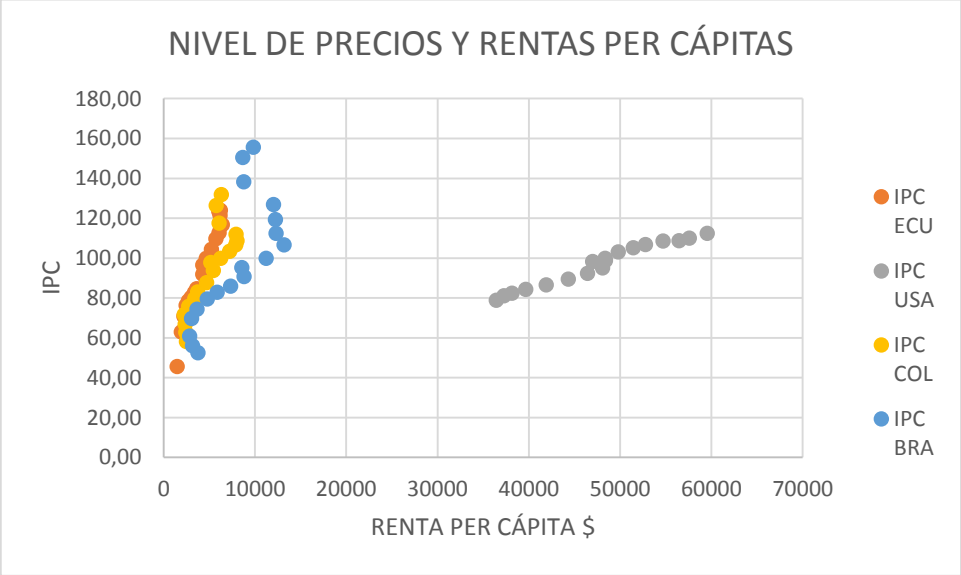
ECUADOR $$lnYi = ln\beta_1 + 0.57 lnX_{2i} + u_i$$

USA $$lnYi = ln\beta_1 + 0.75 lnX_{2i} + u_i$$

A posteriori de los cálculos realizados para obtener las ecuaciones lineales y logarítmicas de cada uno de los países, se demuestra lo que plantea la teoría de Balassa-Samuelson, que los precios al consumidor (IPC) son mucho más altos en los países ricos que pobres, denotando para este caso que Estados Unidos, al poseer un PIB per cápita más elevado, impactarán tanto en términos lineales como logarítmicos de forma más fuerte al encarecimiento de los distintos bienes y servicios que se comercializan dentro de su economía.

Por otro lado, Brasil al ser una economía en términos monetarios fuerte, en su forma lineal genera mayor impacto en los precios al consumidor al existir un aumento dentro del PIB per cápita; no obstante, sucede en su forma logarítmica, la cual demuestra que dicho país elásticamente no representa los mismos efectos.

En cambio Ecuador y Colombia, en la forma lineal, Colombia demuestra a diferencia de Ecuador, que el aumento de PIB per cápita genera un mayor alce en los precios hacia el consumidor, mientras que en la forma doble log, Ecuador sufre mayores cambios en el nivel de sus precios por cada cambio porcentual del ingreso. Dichos resultados se logran contrastar en la figura 1.



Fuente: El autor

Figura 1: Nivel de precios y PIB per cápita de Ecuador, Estados Unidos, Colombia y Perú. Se evidencia que Estados Unidos (país más rico de los cuatro) posee mayor ingresos medidos en PIB per cápita que el resto de países, demostrando una de las hipótesis que postula la teoría Balassa-Samuelson. Datos recogidos de (Banco Mundial 2018).

2. CONCLUSIONES

En lo referente a lo teórico, la teoría de Balassa-Samuelson, enuncia que el efecto que se produce dentro de los precios hacia el consumidor (medido través de la paridad del poder adquisitivo o índice del precio al consumidor), es más alto de forma sistemática en los países más ricos, que en los pobres, lo cual depende de las diferencias que existan entre estos países desde la perspectiva de la productividad de sus sectores, para generar bienes comerciables y no comerciables.

El tipo de cambio, según lo descrito en el desarrollo, demostró que al tener una volatilidad a favor de la apreciación, generará un efecto multiplicador a la alza de los niveles de precios al consumidor (medidos por el IPC), en contraste con el promedio internacional. Además, este indicador es un referente para observar y medir la competitividad de un país con respecto a su comercio exterior, para observar si es pertinente comercializar los bienes y servicios producidos, o dejarlos para el consumo interno (no comercialización), debido al costo y otras variables inmiscuidas en el comercio.

Los resultados obtenidos llevan a concluir que tanto en términos lineales como en términos logarítmicos, los países que poseen mejores ingresos o un PIB per cápita más elevado, tienden por lo general a impactar de forma directa a los precios al consumidor, tal es el caso de Estados Unidos (país más rico de la muestra), que tuvo una gran diferenciación tanto en los ingresos como en el índice del precio al consumidor; significando que en este país el nivel de vida o el costo de adquirir un bien no comerciable es más elevado en comparación a Ecuador y Colombia.

BIBLIOGRAFÍA

Aguilar, Alejandro, Jorge Treviño, Cesar Barroso, Eugenio Dávila, y Mauricio Sabag. «Impacto del tipo de cambio real en el crecimiento económico de los países.» *Revista Estudiantil de Economía*, 2013: 71-83.

Albornoz, Maximiliano, Sandra Martínez, y Alejandra Nazareno. «Impacto del tipo de cambio real en el desempeño económico de América del Sur.» *Dos puntas*, 2015: 59-79.

Araque, Wilson, Jairo Rivera, y Andrés Argilello. «Tipo de cambio real de equilibrio para Ecuador período 2000-2015.» *Cuestiones económicas*, 2017: 47-74.

Banco Mundial. *Banco Mundial.* Diciembre de 2018. https://databank.bancomundial.org/data/indicator/NY.GDP.PCAP.CD/1ff4a498/Popular-Indicators#.

Cueva, Ronald. «Un análisis del traspaso del tipo de cambio: No linealidad y asimetría en México y Perú.» *Revista Estudios Económicos*, 2018: 55 - 81.

Díaz, Carmen, José María Pérez de la Cruz, y María del Carmen Ramos. «Nuevas tecnologías y competitividad: implicaciones en una unión monetaria.» *Revista de Economía Mundial*, 2018: 39-56.

Fiorito, Alejandro, Nahuel Guaita, y Silvio Guaita. «Neodesarrollismo y el tipo de cambio competitivo.» *Cuadernos de Economía*, 2015: 45-88.

Gómez, Mario, y José Rodríguez. «El efecto Harrod-Balassa-Samuelson. El caso de México.» *Contaduría y Administración*, 2013: 121-127.

Hernández, Miguel, Julia Velasco, y Juan Cabas. «Volatilidad del tipo de cambio en el comercio internacional. Un análisis del impacto sobre el sector frutícola Chileno.» *Rev. Fac. Agron*, 2016: 507-525.

Santos, Amelia. «Crecimiento económico y desalineación del tipo de cambio real en la Repíblica Dominicana: ¿Hayalguna relación?» *Ciencia y Sociedad*, 2015: 607-612.

Soto, Elsi, y Danae Duana. «Efectos de tipo de cambio en una economía. México-Estados Unidos de Norte América.» *Economía latinoamericana*, 2018: 1-8.

Zamora, América, y Juan González. «Dimensiones determinantes de la Competitividad de Estados Unidos y México a través del análisis factorial de correspondencias.» *Análisis económico*, 2017: 125-148.

ANEXOS

Tabla 1

Base de datos del PIB per cápita e IPC de Ecuador, Estados Unidos, Brasil y Colombia

AÑO	PIB per cápita ECU	IPC ECU	PIB per cápita USA	IPC USA	PIB per cápita BRA	IPC BRA	PIB per cápita COL	IPC COL
2000	1451,29	45,71	36449,86	78,97	3739,12	52,53	2472,20	58,22
2001	1903,74	62,93	37273,62	81,20	3146,95	56,12	2395,86	62,85
2002	2183,97	70,79	38166,04	82,49	2819,65	60,87	2355,73	66,85
2003	2440,47	76,40	39677,20	84,36	3059,59	69,82	2246,26	71,61
2004	2708,56	78,50	41921,81	86,62	3623,05	74,43	2740,25	75,84
2005	3021,94	80,39	44307,92	89,56	4770,18	79,54	3386,03	79,67
2006	3350,79	82,83	46437,07	92,45	5860,15	82,87	3709,08	83,09
2007	3590,72	84,71	48061,54	95,09	7313,56	85,89	4674,22	87,70
2008	4274,95	91,83	48401,43	98,74	8787,61	90,77	5433,72	93,84
2009	4255,57	96,57	47001,56	98,39	8553,38	95,20	5148,42	97,78
2010	4657,30	100,00	48375,41	100,00	11224,15	100,00	6250,66	100,00
2011	5223,35	104,48	49793,71	103,16	13167,47	106,64	7227,74	103,42
2012	5702,10	109,80	51450,96	105,29	12291,47	112,40	7884,98	106,69
2013	6074,09	112,81	52782,09	106,83	12216,90	119,37	8030,59	108,84
2014	6396,63	116,85	54696,73	108,57	12026,62	126,93	7913,38	112,00
2015	6150,16	121,49	56443,82	108,70	8750,22	138,39	6044,53	117,59
2016	6018,53	123,59	57588,54	110,07	8639,37	150,48	5756,86	126,42
2017	6198,95	124,10	59531,66	112,41	9821,41	155,67	6301,59	131,88

Fuente: (Banco Mundial 2018)