



UTMACH

UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN DE LAS MEDIDAS ARANCELARIAS Y
MEDIDAS NO ARANCELARIAS DEL ECUADOR DURANTE EL
PERIODO 2008 - 2017

RODRIGUEZ BUELE YORDAN MOISES
INGENIERO COMERCIAL MENCIÓN EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

MACHALA
2019



UTMACH

UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN DE LAS MEDIDAS
ARANCELARIAS Y MEDIDAS NO ARANCELARIAS DEL
ECUADOR DURANTE EL PERIODO 2008 - 2017

RODRIGUEZ BUELE YORDAN MOISES
INGENIERO COMERCIAL MENCIÓN EN ADMINISTRACIÓN DE
EMPRESAS

MACHALA
2019



UTMACH

UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

EXAMEN COMPLEXIVO

ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN DE LAS MEDIDAS ARANCELARIAS Y MEDIDAS
NO ARANCELARIAS DEL ECUADOR DURANTE EL PERIODO 2008 - 2017

RODRIGUEZ BUELE YORDAN MOISES
INGENIERO COMERCIAL MENCIÓN EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

OLLAGUE VALAREZO JOSE KENNEDY

MACHALA, 01 DE FEBRERO DE 2019

MACHALA
01 de febrero de 2019

Nota de aceptación:

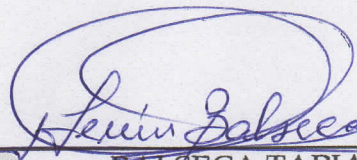
Quienes suscriben, en nuestra condición de evaluadores del trabajo de titulación denominado Análisis de la evolución de las Medidas Arancelarias y Medidas no Arancelarias del Ecuador durante el periodo 2008 - 2017, hacemos constar que luego de haber revisado el manuscrito del precitado trabajo, consideramos que reúne las condiciones académicas para continuar con la fase de evaluación correspondiente.



OLLAGUE VALAREZO JOSE KENNEDY

0701735284

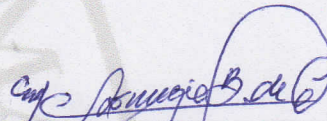
TUTOR - ESPECIALISTA 1



BALSECA TAPIA LENIN

1708037377

ESPECIALISTA 2



MARTHA AGUIRRE BENALCAZAR

0701904476

ESPECIALISTA 3

Fecha de impresión: lunes 04 de febrero de 2019 - 10:08

Urkund Analysis Result

Analysed Document: YORDAN RODRIGUEZ BUELE, COMPLEXIVO.docx (D46842531)
Submitted: 1/16/2019 1:44:00 AM
Submitted By: ymrodriguez_est@utmachala.edu.ec
Significance: 3 %

Sources included in the report:

Tesis Landázuri Juan 01-05-2018.docx (D40210657)

Instances where selected sources appear:

1

CLÁUSULA DE CESIÓN DE DERECHO DE PUBLICACIÓN EN EL REPOSITORIO DIGITAL INSTITUCIONAL

El que suscribe, RODRIGUEZ BUELE YORDAN MOISES, en calidad de autor del siguiente trabajo escrito titulado Análisis de la evolución de las Medidas Arancelarias y Medidas no Arancelarias del Ecuador durante el periodo 2008 - 2017, otorga a la Universidad Técnica de Machala, de forma gratuita y no exclusiva, los derechos de reproducción, distribución y comunicación pública de la obra, que constituye un trabajo de autoría propia, sobre la cual tiene potestad para otorgar los derechos contenidos en esta licencia.

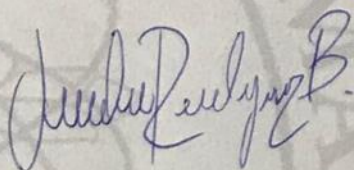
El autor declara que el contenido que se publicará es de carácter académico y se enmarca en las disposiciones definidas por la Universidad Técnica de Machala.

Se autoriza a transformar la obra, únicamente cuando sea necesario, y a realizar las adaptaciones pertinentes para permitir su preservación, distribución y publicación en el Repositorio Digital Institucional de la Universidad Técnica de Machala.

El autor como garante de la autoría de la obra y en relación a la misma, declara que la universidad se encuentra libre de todo tipo de responsabilidad sobre el contenido de la obra y que asume la responsabilidad frente a cualquier reclamo o demanda por parte de terceros de manera exclusiva.

Aceptando esta licencia, se cede a la Universidad Técnica de Machala el derecho exclusivo de archivar, reproducir, convertir, comunicar y/o distribuir la obra mundialmente en formato electrónico y digital a través de su Repositorio Digital Institucional, siempre y cuando no se lo haga para obtener beneficio económico.

Machala, 01 de febrero de 2019



RODRIGUEZ BUELE YORDAN MOISES
0704956960

RESUMEN

El presente proyecto relata sobre el estudio comprendido desde el año 2008 hasta el 2017, que coincide con la totalidad del periodo presidencial del Eco. Rafael Correa Delgado y su implementación del socialismo del siglo XXI al país, además podremos evidenciar la evolución de las Medidas Arancelarias y las Medidas No Arancelarias aplicadas en su periodo y como estas repercutieron en la economía del Ecuador. El proceso metodológico que se utilizó en la investigación fue el longitudinal, con el cual se realizó las investigaciones de los datos más prolongados y también se evaluó el impacto social y económico que se ha llevado a cabo en la última década, además se utilizó la metodología descriptiva con la cual se llegó a concluir e interpretar varios datos estadísticos ligados a instituciones que rigen al país y a la economía a nivel mundial. Como lo demostrado en la investigación con respecto del tema estudiado las Medidas Arancelarias y No Arancelarias son restricciones al comercio internacional creadas la mayoría de manera autónoma por parte de cada país tomando en cuenta sus necesidades, principalmente creadas con un fin proteccionista, como por ejemplo; las encaminadas a proteger la vigente dolarización en el Ecuador, pero que a su vez también toman la función de recaudatoria atrayendo más tributos hacia el Estado, por ende, todo lo tratado acerca de las (MA) y las (MNA) repercutió de manera directa en el estudio del desempeño de la economía del país y el análisis de la Balanza Comercial.

Palabras Claves: Medidas Arancelarias, Ecuador, Balanza Comercial.

ABSTRACT

This project tells about the study from 2008 to 2017, which coincides with the entire presidential period of the Eco. Rafael Correa Delgado and its implementation of 21st century socialism in the country, we can also show the evolution of the Tariff Measures and the Non-Tariff Measures applied in its period and how they affected the economy of Ecuador. The methodological process that was used in the research was the longitudinal one, with which the research of the most prolonged data was carried out and also the social and economic repercussion that has been carried out in the last decade was evaluated, besides the methodology was used. descriptive with it came to conclude and interpret various statistical data linked to institutions that govern the country and the economy worldwide. As the investigation showed with respect to the subject studied, the Tariff and Non-Tariff Measures are restrictions on international trade created most autonomously by each state taking into account their needs, mainly created for a protectionist purpose, such as; towards dollarization in Ecuador, but which in turn also takes on the role of collection attracting more tributes to the state, therefore everything discussed about the (MA) and the (MNA) had a direct impact on the study of the progress of the country's economy and the analysis of the Trade Balance.

Key Words: Tariff Measures, Ecuador, Commercial Balance.

ÍNDICE

Resumen.....	1
Abstract.....	2
Índice de contenidos.....	3
Índice de Gráficos.....	4
1. Introducción.....	5
2. Desarrollo.....	7
2.1. Marco Teorico.....	7
2.1.1. Globalización Economica.....	7
2.1.2. Entorno Macro-político.....	7
2.1.3. Comercio Internacional y Política Comercial.....	8
2.1.4. Arancel.....	9
2.1.5. Balanza Comercial.....	9
2.1.6. Medidas Arancelarias.....	9
2.1.7. Medidas No Arancelarias.....	10
2.2. Metodología.....	10
2.2.1 Caso Práctico.....	11
2.2.2 Resultados.....	16
3. Conclusiones.....	17
3. Bibliografía.....	18

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico.1 Balanza Comercial (Exportaciones e Importaciones).....	12
Gráfico.2 Balanza Comercial Petrolera y Balanza Comercial No Petrolera.....	13
Gráfico.3 Balanza Comercial en % de representación en el PIB.....	14

1. INTRODUCCIÓN

El presente del comercio internacional y sus grandes avances tecnológicos comprende buena parte de la globalización entre países, lo que ha llevado a los mismos a desarrollar diversas dinámicas comerciales para poder ser más competitivos entre sí. La apertura del comercio exterior involucra que los países aumenten o disminuyan algunas restricciones con la finalidad de favorecerse con convenios y alianzas estratégicas que llevan a que su comercio sea regular y su economía se dinamice.

El principal estándar económico analizado de un país en el ámbito internacional precisamente es el desarrollo de su comercio internacional, su relación con la Balanza de Pagos y su desempeño en la Balanza Comercial, estos factores conciertan el crecimiento económico que ha tenido un país y en función de los mismos resultados establecer proyecciones casi confirmadas para años futuros, esto dictamina bajo qué circunstancias evalúan al país en el sector externo y el porcentaje de fiabilidad que este demuestra para con la inversión extranjera.

En la última década el intercambio comercial entre los países de la región viene en aumento a partir de una serie de acuerdos estipulados como necesarios para la fluidez comercial y el desarrollo económico. El aumento de precios en materias primas de origen vegetal, combustibles fósiles y materiales metálicos, dan como resultado el abarcamiento de nuevos mercados como el Europeo y el Asiático para de esta manera impulsar un beneficio en conjunto de los países participantes (Samaniego, Vallejo, & Martínez, 2015).

La diversificación de mercados hoy por hoy va más allá de ser una simple estrategia comercial en los países, sino que se convierte en un seguro de emergencia para épocas de crisis que en la actualidad es muy común en cualquier parte del mundo, por ende la cooperación asociada entre países de la región es positiva para reafirmar lazos comerciales y potenciar economías en decaimiento, por ejemplo; según lo afirma el (MCE, 2018) el acuerdo comercial denominado “Alianza del Pacífico” se fundamenta en integrar progresivamente la libre circulación tanto de capitales como de personas además del libre intercambio de bienes y servicios entre los países participantes, impulsando de esta manera el desarrollo y competitividad de sus economías y por consecuencia promover la igualdad socioeconómica entre sus habitantes.

El presente trabajo de investigación establece como objetivo general: Realizar un análisis de la evolución de las Medidas Arancelarias y las Medidas No Arancelarias en el Ecuador durante el periodo 2008-2017, mediante la utilización e interpretación de información verificada y recopilada en la última década del país, para establecer las repercusiones hacia la economía y como ésta se ha mantenido durante el mismo periodo. Para ello se han determinado como objetivos específicos; Efectuar una revisión bibliográfica acerca del desarrollo político-económico del comercio internacional; Analizar información mediante la elaboración de cuadros estadísticos que demuestren la evolución económica de la Balanza Comercial del Ecuador en la última década; Establecer resultados a partir del estudio de la evolución de las Medidas Arancelarias y No Arancelarias y su injerencia en las exportaciones e importaciones del país.

2. DESARROLLO

2.1. Marco Teórico

2.1.1. *Globalización Económica.* La globalización económica se puede catalogar como el aumento de la interdependencia económica a nivel mundial dando como resultado un gravitante aumento en la variabilidad del flujo de transacciones de capital entre países, esto ha provocado también una serie de acuerdos y convenios comerciales entre organismos y naciones con el fin de dar un nuevo enfoque cualitativo con respecto a la economía de décadas pasadas, para dar mayor practicidad, fluidez y eficiencia a la hora de hacer negocios. Todo esto ligado no solo al desarrollo económico sino también al entorno social de los países del mundo ya que mediante el flujo interactivo financiero y comercial, influyen considerablemente a los entornos culturales, políticos y económicos, transformando de manera progresiva al movimiento transfronterizo de capital, mano de obra, bienes y servicios (FMI, 2014).

2.1.2. *Entorno Macro-político.* América Latina en las últimas dos décadas ha vivido una etapa de transición política con la cual se han experimentado diversos cambios con el fin de dar solución a un sinnúmero de problemas como la pobreza extrema, el alto grado de analfabetismo, la inequidad de ingresos, el decrecimiento económico, etc. Siendo este último el punto de enfoque para políticos y su campañas de desarrollo progresivo y sostenible para la región dando la pauta para que en países como Venezuela, Bolivia, Argentina, Brasil y Ecuador se posicionaran partidos políticos con una nueva propuesta llamada “socialismo del siglo XXI” lo cual, dicha propuesta dictamina el enfoque en sectores de mayor vulnerabilidad y así poder reducir las brechas económicas entre clases sociales (Arévalo, 2014). Pero en la actualidad sea han visto repercusiones negativas en países con una economía emergente ya que, al poner la mayoría de empresas en función del estado, dictaminar medidas restrictivas a las empresas privadas y no saber administrar o dar cuentas claras del riesgo país, todo esto ha llevado, a que estas naciones vivan en una constante incertidumbre política y una debacle económica (Acosta, Barráez, Pérez, & Urbina, 2015).

En el ámbito de trato entre naciones latinoamericanas, es imperativo ver una división entre países ya sea, por temas políticos, económicos o ideológicos, lo cual, no comparte en plenitud con la filosofía principal que promueve la CEPAL en el tema de desarrollo económico integrado y sostenible para los países de la región (Vázquez, 2013).

El Ecuador en los últimos años afronta una serie de problemas siendo los que más resaltan todos aquellos pertinentes a la economía del país resaltando la reducción de remesas, problemas de balanza comercial, disminución en las exportaciones, una frágil estructura productiva y la más notable dada por el bajo precio del petróleo, esto desencadenó que se tomara una serie de medidas arancelarias llamadas salvaguardias las cuales tendrían la finalidad de proteger la dolarización y aumentar la productividad (Orrala & Bastidas, 2017). Las mismas son interpretadas de manera válida según (Delpiano, 2015) ya que, son vistas como una práctica de emergencia temporal que implica principalmente la recuperación de competitividad de la producción interna del país.

2.1.3. Comercio Internacional y Política Comercial. El comercio internacional posee una gran incidencia en la globalización económica, donde sobresalen la dinámica interconexión entre países y sus procesos de distribución, además del protagonismo de las empresas transnacionales y como la tecnología cada vez tiene más injerencia en sus procedimientos (Hidalgo R. , 2018). En el comercio entre países por lo general se ven alteraciones en su proceso productivo, que a su vez genera un sinnúmero de modificaciones en el intercambio de bienes y servicios, alterando tanto presupuestos como patrones de historia que se desarrollaron comercialmente desde la II Guerra Mundial, esto afecta a todos los países que mantienen un constante intercambio comercial especialmente a países en vías de desarrollo ya que implican modificaciones significativas que van desde la economía hasta la política de una nación (Romero, 2015).

En la actualidad los negocios y la forma de hacer negocios han evolucionado progresivamente acoplándose al entorno jurídico, social y económico en el que desarrollan sus actividades comerciales, lo que ha derivado en la prevención de cambios de índole comercial, por lo tanto es imperativo discurrir en nuevos conocimientos para poder identificar futuras áreas geográficas atractivas para la estabilidad y el desarrollo económico (Vanegas, Restrepo, & González, 2015).

En la economía a nivel mundial se observa diferentes tipos de nuevos mercados a los que se atribuyen, un gradual incremento de la inversión extranjera directa, donde las economías con mayor participación son las de países industrializados, por ende se generan brechas inequitativas entre países de primer mundo y países en vías de desarrollo (Castillo, Valderrama, & Ríos, 2013). Pero esto se remite a que tan atractivo es un mercado para la inversión extranjera directa, ya que esta no implica únicamente una posible inversión a

escala macroeconómica, sino que eventualmente puede llegar como posibles modos de generar capital bruto mediante una entidad o empresa extranjera (Frontons, 2015).

2.1.4. *Arancel*. Según lo argumenta (Maldonado, 2014), desde la edad media ya se empleaban diferentes reglamentos aplicados al uso de costumbres mercantiles entre estados o naciones, medidas las cuales con el paso del tiempo dejaron de ser solamente bilaterales para convertirse en multilaterales y así estandarizar un segmento comercial el cual serviría como plataforma para el fluido intercambio de bienes y servicios, con el fin que la monarquía de la época recaudara tributos garantizando un libre comercio. Sin embargo (Hidalgo A. , 2018), afirma que los aranceles nacen y evolucionan como modelos proteccionistas los cuales datan desde el siglo XVIII con el propósito de encarecer los productos de importación frente a los de producción nacional y así garantizar que la industria manufacturera nacional se desarrolle en igual proporción e incluso supere a la extranjera.

2.1.5. *Balanza Comercial*. Entorno a los indicadores macroeconómicos de un país la balanza de comercial tiene una injerencia mayúscula debido a que la misma establece mediante sus resultados o saldos la diferencia entre las exportaciones e importaciones que realiza un país al cabo de un periodo comercial que por lo regular se infiere que es un año. Los resultados que genera la balanza comercial de un país determina el rumbo no solo de su economía, sino también de las decisiones políticas encaminadas a reafirmar un rumbo político-económico si la balanza dictamina un superávit, es decir; que en un periodo las exportaciones superan a las importaciones casos muy frecuentes en países desarrollados o industrializados, por lo contrario si existiera un déficit en la balanza comercial lo cual estable que se ha importado más de lo que se ha exportado, situación muy presente en países en vías de desarrollo, en este caso se tomarían medidas correctivas también en materia política para impulsar la producción interna del país y poder brindar mayor competitividad en materia de exportaciones (Chimbolema, 2017).

2.1.6. *Medidas Arancelarias*. En el comercio internacional las regulaciones que dictaminan las importaciones de cada país son decisiones autónomas del mismo, las cuales se acoplan al entorno estatal como una doctrina esencial para amparar a productores nacionales y sus empresas, pero a pesar de que cada país genere sus propias (MA) organismos como la Organización Mundial de Comercio (OMC) establece esfuerzos para frenar adopciones irresponsables e indiscriminadas de (MA) a países que buscan un

exorbitante beneficio propio (Baena, 2018). Las medidas arancelarias son gravámenes proteccionistas con la finalidad política de proteger a la producción local modificando los precios de los bienes importados que posean características similares a los producidos en el mismo país, si bien son empleadas como medidas proteccionistas tienen también la finalidad de ser recaudatorias, además en distintos escenarios económicos son aplicadas de manera emergente como por ejemplo, encarecer un producto nacional en una época de crisis de algún sector mercantil en específico evita un desplome financiero en su economía (Benavides, 2013).

2.1.7. Medidas No Arancelarias. En los últimos años los acuerdos comerciales entre países han sido comunes con el propósito de reducir distintos aranceles para proporcionar mayores incentivos a los países involucrados; no obstante, se ha evidenciado un aumento proporcional en las medidas no arancelarias (MNA) las cuales alteran con políticas y regulaciones el comercio internacional (ALADI, 2017).

Las medidas no arancelarias (MNA) por lo general son disposiciones gubernamentales que limitan el libre ingreso de bienes o servicios al país, colmando de estrictas regulaciones a las importaciones, lo cual, dificulta a países que no poseen la infraestructura necesaria cumplir dichas condiciones, según lo define la UNCTAD las (MNA) se dividen en dos grupos:

Medidas Técnicas: Son medidas de corte sanitario o que tienen relación con el medio ambiente, básicamente evalúa aquellos productos que se presentan como una posible amenaza a la salud de la población o contaminación ambiental.

Medidas No Técnicas: Este tipo de medida se constituye de la evaluación de los diferentes tipos de requisitos en los cuales esta tazado un artículo o producto que sea o vaya a ser importado y el cual será posteriormente comercializado (UNCTAD, 2012)

2.2 Metodología

Para el desarrollo del presente trabajo se empleará la metodología longitudinal la cual, se encarga del estudio de datos cualitativos en periodos prolongados de tiempo y cuyos objetivos son, abastecer de información acerca de los acontecimientos del estudio y como la sociedad responde al cambio generado por los mismos factores (Caïs, Folguera, & Formoso, 2014). Además de utilizar la investigación descriptiva con la cual se pueden

generar descripciones de características acerca del fenómeno estudiado, partiendo de los fundamentos conceptuales y metodológicos que arroje el tema (Cardona, 2015).

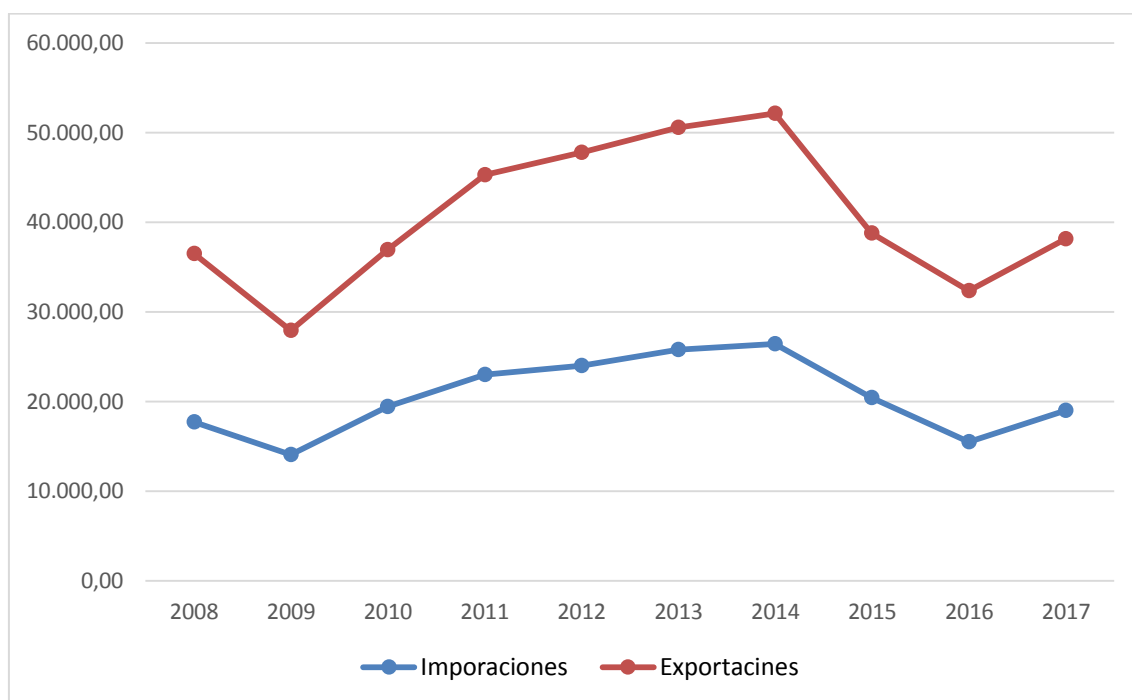
2.2.1 Caso Práctico

Las medidas arancelarias y no arancelarias son restricciones artificiales creadas por cada estado con la finalidad de promover políticas comerciales y proteccionistas para alcanzar un mejor desenvolvimiento de su economía nacional e impulsar el desarrollo industrial y productivo del país.

Ecuador al ser un país dolarizado y poseer una economía en vías de desarrollo como es común en los países latinoamericanos se ve en la obligación de implementar medidas arancelarias y también no arancelarias para poder proteger su economía y dinamizar lo más posible la industria manufacturera nacional.

En el presente caso práctico se analizara la evolución de las medidas arancelarias y no arancelarias en Ecuador desde el año 2008 hasta la actualidad, evaluando el desempeño de la Balanza Comercial y analizando los indicadores proporcionados en base a las exportaciones e importaciones de los 10 últimos años y sus repercusiones más notables hacia la economía del país.

Gráfico 1. Balanza Comercial (Exportaciones e Importaciones)



En el Gráfico N°1 podemos observar la balanza comercial de los últimos 10 años, interpretando valores tanto de importaciones como de exportaciones para evaluar el estado económico el cual ha venido atravesando el país en la última década.

Elaborado por: El Autor

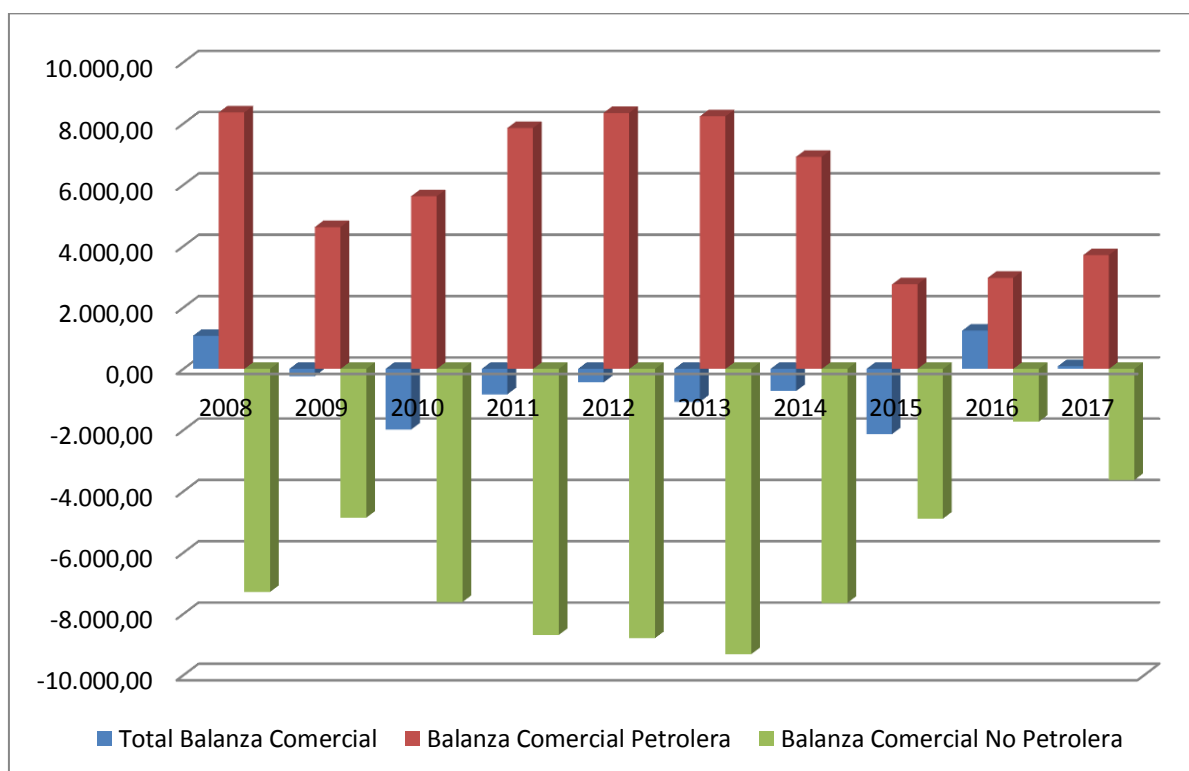
Fuente: (BCE, 2014)

La constante que se puede evidenciar en el Gráfico N°1 es que Ecuador batalla con un invariable déficit en su Balanza de Comercial ya que, año tras año las exportaciones no superan a las importaciones dictaminando un rumbo incierto para la economía nacional, esto provocado por una dependencia neta a las exportaciones petroleras y la falta de producción manufacturera nacional inducido por las extenuantes políticas arancelarias y no arancelarias impuestas al comercio internacional, por ende, como contrapeso y para poder mitigar el desequilibrio externo, el Gobierno de Rafael Correa en el año 2015 puso en vigencia temporal medidas arancelarias de emergencia llamadas salvaguardias, cuyo propósito fue encarecer y a su vez restringir los productos importados en base a distintas normas aplicadas como sobretasas del 5%, 15%, 25% y 45% dependiendo del producto y por consecuencia reducir su consumo, fomentar la producción interna y proteger la dolarización ya que, al ser una moneda extranjera, el país depende de factores externos para afectar lo menos posible a su economía.

Como se puede comprobar en el año 2015, el Ecuador reduce casi 6 mil millones de dólares con respecto a las importaciones derivado de las salvaguardias aplicadas a finales del año 2014, pero por otra parte, también se ven afectadas las exportaciones debido a la fuerte contracción económica que provocó la drástica caída de precios del petróleo y la apreciación del dólar moneda que rige actualmente la economía ecuatoriana.

En el año 2016, la tendencia no fue diferente, las importaciones siguieron bajando por las vigentes medidas de emergencia de ese entonces, pero al culminar el año de validez de las salvaguardias y al verse eliminando progresivamente, el comercio retomó su tonalidad acostumbrada y en el año 2017, volvió a aumentar nuevamente las importaciones esperando también que la economía nacional tome una magnitud de progreso en la producción de productos elaborados y no solo ser una país exportador de materia prima.

Gráfico 2. Balanza Comercial Petrolera y Balanza Comercial No Petrolera



En el Gráfico N°2 se puede observar el contraste de la Balanza Comercial Petrolera y la Balanza Comercial no Petrolera del país en los últimos 10 años, además se establece de manera progresiva el total de la Balanza Comercial en el mismo periodo.

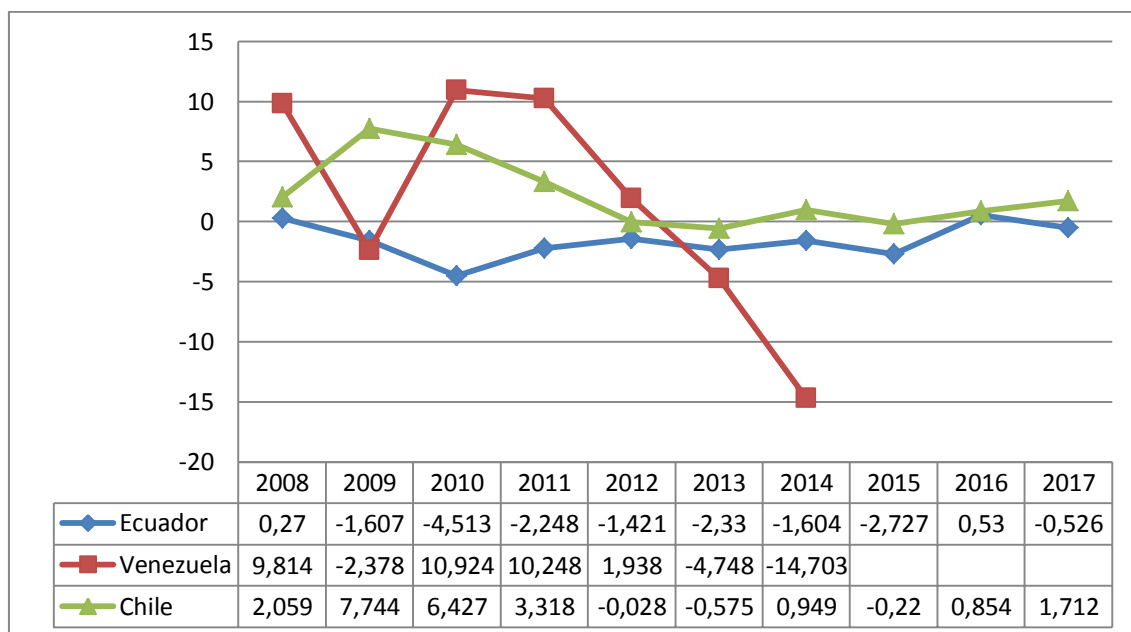
Elaborado por: El Autor

Fuente: (BCE, 2018)

Ecuador al ser un país que apela al crudo como principal agente de exportación ya que su producción manufacturera no genera ni crece al ritmo que dictaminan los estándares de países industrializados, por esta razón, el país debe mantenerse en un constante ajuste presupuestal y preocuparse aún más de la excedente salida de divisas ya que con estándares como los demostrados en el Grafico N°2 el Ecuador refleja muy poca confiabilidad para la llegada de divisas ósea inversión extranjera.

El déficit de la Balanza Comercial a su vez genera que el gobierno imponga políticas arancelarias con la finalidad de recaudar más impuestos pero, indirectamente agudizan aún más la crisis económica ya que, entre más tributos se impongan a las empresas privadas y mayores aranceles al comercio internacional, se asfixia económicamente a la producción local provocando mayor índice de desempleo y subempleo en el país, a consecuencia de esto la economía se contrae induciendo que el déficit sea aún mayor y con más posibilidades de no poder revertirse a corto y mediano plazo.

Gráfico 3. Balanza Comercial en % de representación en el PIB



En el Grafico N°3 podemos apreciar el porcentaje de la Balanza Comercial y su representación en el PIB de cada país, se ha tomado dos países de referencia además de Ecuador, el primero Venezuela cuya peyorativa situación económica es materia de estudio en este caso, al igual que Chile que con una realidad contraria es uno del país más sobresaliente en materia económica de la región.

Elaborado por: El Autor

Fuente: (BM, 2018)

Sudamérica es una región caracterizada por países que viven distintas realidades económicas al mismo tiempo y las mismas son muy cambiantes con el paso del tiempo, como se puede evidenciar en el Grafico N°3, Venezuela hasta el año 2012 generaba un constante superávit debido al precio del petróleo de ese entonces pero al no diversificar su economía se desplomo en mucho estándares macroeconómicos como este llevando al caso de en el 2014 registrar un -14,703% en su Balanza Comercial, último dato conocido de este país dado que sus estándares son tan bajos que organismos internacionales como el Banco Mundial no se compromete a especular con los mismos. En el caso de Chile al ser un país de un proceso neoliberalita abarca en el presente junto a Perú los mejores estándares económicos de la región, dicho esto como todo el resto de Sudamérica también ha sufrido una recesión económica en los últimos años por ende cierra el año 2017 con un discreto superávit del 1,712%.

Ecuador desde el inicio del periodo presidencial de Rafael Correa el país arrancaba con un ligero superávit del 0,27% en la Balanza Comercial que a su vez representa las Exportaciones Netas en el PIB en el año 2008, desde ese entonces y aunque las exportaciones de crudo han alcanzado su tope máximo como lo muestra el Grafico N°2 la década de gobierno del mismo líder político ha desarrollado déficit en la Balanza Comercial. Hasta el año 2016 donde a consecuencia de las salvaguardias las importaciones bajaron se dio nuevamente un superávit del 0,53% en representación del PIB pero, en el año 2017 vuelve a su tonalidad habitual la Balanza Comercial especulado para los años venideros una tendencia a la baja de la misma.

2.2.2 Resultados

En base a lo analizado de manera longitudinal y descriptiva en los tres gráficos estadísticos empleados para el estudio, de la evolución de las medidas arancelarias y no arancelarias y su impacto en la Balanza Comercial del Ecuador durante el periodo 2008-2017.

Se pudo evidenciar que al inicio del periodo analizado, el país partía con un leve superávit comercial de 1.081 mdd, todo esto ocurrido en los primeros años de la presidencia de Rafael Correa Delgado, durante la cual, impuso una serie de medidas arancelarias en vigencia las cuales desalentaron la producción manufacturera del país, debido a esa contracción del sector privado el Gobierno de ese entonces optó por, maquillar el subempleo y el desempleo aumentando el tamaño del Estado a niveles nunca antes visto en la historia del Ecuador.

La liquidez del Estado en esa época era solventada por el excelente precio del petróleo, el cual se mantuvo solo por pocos años desde el año 2011 hasta el año 2013 y a principios del año 2014 ya se preveía la estrepitosa caída que iba a tener en los años siguientes. Para ese entonces las reservas del Estado eran claves para sobrellevar la crisis inminente, pero el Gobierno de turno había decidido impulsar varios proyectos en el país al mismo tiempo, muchos de ellos con un sobreprecio tornándose en imposibles de sostener para cómo estaba la economía en ese entonces, es así como, el gasto del Estado también alcanzo estándares muy altos.

En el año 2015 y al encontrarse con un panorama económico muy poco alentador para el país, el Gobierno decidió impulsar una serie de medidas no arancelarias de emergencia “salvaguardias” con el fin de restringir las importaciones y así evitar la salida de divisas del país, pero además afianzando la necesidad recaudatoria que requería para solventar el excedente gasto público de ese entonces. Esto acrecentó más la crisis ya existente ya que, las empresas privadas dejaron de producir a los niveles acostumbrados por diversos factores, todos ellos desencadenados por las demandantes medidas arancelarias tomadas por el Estado, por ende, en el mismo año se llegó a los niveles más bajos de exportaciones no petroleras en los últimos 10 años apenas 2.756,96 mdd a comparación del año 2012 que fue de 8.350,68 mdd. Para los años siguientes 2016 y 2017 la economía del país fue en lenta recuperación, pero las decisiones del anterior gobierno aún siguieron frenando la producción interna restando competitividad internacional al Ecuador.

3. CONCLUSIONES

Una vez revisada la bibliografía de la presente investigación, se pudo observar el desempeño del comercio internacional en la actualidad y su injerencia en la economía de los países de la región, la cual, a su vez se encuentra fragmentada debido a distintos factores políticos y económicos que compromete la estabilidad de los mismos, algunos con una economía en recesión entre ellos Ecuador apelan a tomar medidas de reestructuración que promuevan su producción y poder equilibrar de alguna manera la Balanza Comercial.

Debido a la información analizada mediante cuadros estadísticos de manera longitudinal y descriptiva, se pudo evidenciar el comportamiento de la Balanza Comercial a lo largo del periodo 2008-2017 y el desempeño de sus componentes más relevantes, considerando los vínculos establecidos con las políticas arancelarias y no arancelarias tomadas por el Estado en ese tiempo.

Podemos comprobar que la evolución de las medidas arancelarias y no arancelarias en el Ecuador y su repercusión económica han sido no tan favorables para el país en la última década, ya que, a principios de la misma en el año 2008 Ecuador arranca con un ligero superávit en su balanza de bienes y servicios, hasta el año 2009 donde ya empezó a tomar una tonalidad negativa aun cuando la bonanza petrolera establecía un gran ingreso de dólares al país, en el año 2014 y con una grave crisis pronosticada para los próximos años, se aplicó las salvaguardias a finales del mismo con el fin de depender menos de las importaciones pero sin impulsar la productividad interna, lo que provoco que en los años 2016 y 2017 el país vuelva a requerir de los productos extranjeros para subsistir por ende, se puede decir que, las medidas tomadas en materia de comercio exterior han sido endebles provocando una desaceleración económica para el país y reflejando constantes déficits en su Balanza Comercial lo que desencadena en una imagen poco confiable y débil para la inversión extranjera.

Bibliografía

- Acosta, A., Barráez, D., Pérez, D., & Urbina, M. (2015). Riesgo país, fundamentos macroeconómicos e incertidumbre en economías latinoamericanas. *Monetaria*, 37(2), 163 - 195.
- ALADI. (2017). *ECUADOR: INFORME SOBRE LAS MEDIDAS NO ARANCELARIAS EN LA REGIÓN PARA DETERMINADOS PRODUCTOS*. Obtenido de Asociación Latinoamericana De Integración: http://www.aladi.org/biblioteca/Publicaciones/ALADI/Secretaria_General/SEC_Estudios/218.pdf
- Arévalo, G. (2014). Ecuador: economía y política de la revolución ciudadana, evaluación preliminar. *Revista Apuntes del CENES*, 33(58), 109 - 134.
- Baena, J. (2018). Barreras arancelarias y no arancelarias como restricciones al comercio internacional. *Revista Venezolana de Gerencia*, 23(83), 543-562.
- BCE. (12 de Diciembre de 2014). *Balanza Comercial*. Obtenido de Banco Central Del Ecuador: <https://contenido.bce.fin.ec/home1/estadisticas/bolmensual/IEMensual.jsp>
- BCE. (2018). *Balanza Comercial como % del PIB*. Obtenido de Banco Central Del Ecuador: <https://www.bce.fin.ec/index.php/component/weblinks/weblink/21-informacion-economica/277>
- Benavides, G. (Agosto de 2013). *Impacto de la aplicación de salvaguardias arancelarias en el flujo Comercial Ecuador - Colombia – Análisis del periodo 2009 – 2011 -*. Obtenido de PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATOLICA DEL ECUADOR: <http://repositorio.puce.edu.ec/bitstream/handle/22000/6113/T-PUCE-6350.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- BM. (2018). *Balanza comercial de bienes y servicios (% del PIB)*. Obtenido de Grupo Banco Mundial: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.RSB.GNFS.ZS>
- Caïs, J., Folguera, L., & Formoso, C. (2014). *Investigación Cualitativa Longitudinal (Vol. 52)*. Madrid: CIS- Centro de Investigaciones Sociológicas.
- Cardona, J. A. (2015). ORTODOXIA Y FISURAS EN EL DISEÑO Y EJECUCIÓN DE ESTUDIOS DESCRIPTIVOS. *Revista Med*, 23(1), 40 - 51.
- Castillo, O., Valderrama, A., & Ríos, H. (2013). Comercio internacional, IED, capital humano e ingreso per cápita en América Latina y el Caribe. *Ensayo - Revista de economía*, 32(1), 101 - 139.
- Chimbolema, G. (2017). *INVESTIGACIÓN SOBRE LA EVOLUCIÓN E IMPACTO DE LAS MEDIDAS ARANCELARIAS EN LA BALANZA COMERCIAL Y SU RELACIÓN CON LA ECONOMÍA DEL SECTOR INDUSTRIAL EN EL ECUADOR, DURANTE EL PERÍODO 2005 – 2015*. Obtenido de UNIVERSIDAD DE LAS FUERZAS ARMADAS: <http://repositorio.espe.edu.ec/bitstream/21000/13126/1/T-ESPE-057257.pdf>

- Delpiano, C. (2015). MEDIDAS DE SALVAGUARDIA Y EXCLUSIONES REGIONALES EN LA JURISPRUDENCIA DE LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO. *Revista Chilena de Derecho*, 42(2), 545 -566.
- FMI. (9 de Septiembre de 2014). *PASADO Y PORVENIR: El futuro de la economía mundial*. Obtenido de Fondo Monetario Internacional: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/spa/2014/09/pdf/fd0914s.pdf>
- Frontons, G. D. (Noviembre de 2015). Nota sobre la inversión extranjera y el comercio internacional en la economía argentina. *Invenio*, 18(35), 29 - 50.
- Hidalgo, A. (2018). *Análisis del Impacto de las Políticas Arancelarias en el Sector Económico Manufacturero del Ecuador en el período 2007-2016*. Obtenido de UNIVERSIDAD CENTRAL DEL ECUADOR: <http://www.dspace.uce.edu.ec/bitstream/25000/15937/1/T-UCE-0005-CEC-029.pdf>
- Hidalgo, R. (2018). Tendencias del comercio internacional de bienes, políticas comerciales y negociaciones multilaterales. *Economía y Desarrollo*, 159(1), 135 - 153.
- Maldonado, M. (2014). Las reglas de origen en los tratados de libre comercio. *Revista de Derecho*(41), 32 - 50.
- MCE. (23 de Marzo de 2018). *Alianza del Pacífico*. Obtenido de ministerio de comercio exterior e inversiones: https://www.comercioexterior.gob.ec/wp-content/uploads/2018/04/26_03_2018-alianza-del-paci%CC%81fico-rev_6.pdf
- Orrala, K., & Bastidas, J. (2017). LAS SALVAGUARDIAS Y SU IMPACTO EN LA LIQUIDEZ Y RENTABILIDAD DE LAS EMPRESAS. *Revista Observatorio de la Economía*.
- Romero, A. (2015). El comercio internacional actual y la inserción externa de países en desarrollo: desafíos para la economía peruana. *Economía y Desarrollo*, 153(1), 190 - 207.
- Samaniego, P., Vallejo, M. C., & Martínez, J. (2015). Desequilibrios en la balanza comercial andina: ¿se ajustan biofísicamente? *Revista Iberoamericana de Economía Ecológica*, 24, 163 - 185.
- UNCTAD. (2012). *CLASIFICACIÓN INTERNACIONAL DE MEDIDAS NO ARANCELARIAS*. Obtenido de La Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo : https://unctad.org/es/PublicationsLibrary/ditctab20122_es.pdf
- Vanegas, J., Restrepo, J., & González, M. (2015). Negocios y comercio internacional: evidencias de investigación académica para Colombia. *SUMA DE NEGOCIOS*, 6(13), 84-91.
- Vázquez, R. (2013). Integración latinoamericana y caribeña. Política y economía. *Problemas del Desarrollo. Revista Latinoamericana de Economía*, 44(175), 170 - 172.