



# UTMACH

UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE ECONOMÍA MENCIÓN EN GESTIÓN  
EMPRESARIAL

MEDIDAS ECONÓMICAS: INCIDENCIA Y COMPORTAMIENTO  
FINANCIERO DE LA ASOCIACIÓN NUEVA ERA DE LA CIUDAD DE  
MACHALA EN EL PERÍODO 2016-2017

SAGBAICELA SAGBAY LUIS MANUEL  
ECONOMISTA CON MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

MACHALA  
2018



# UTMACH

UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE ECONOMÍA MENCIÓN EN GESTIÓN  
EMPRESARIAL

MEDIDAS ECONÓMICAS: INCIDENCIA Y COMPORTAMIENTO  
FINANCIERO DE LA ASOCIACIÓN NUEVA ERA DE LA CIUDAD  
DE MACHALA EN EL PERÍODO 2016-2017

SAGBAICELA SAGBAY LUIS MANUEL  
ECONOMISTA CON MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

MACHALA  
2018



# UTMACH

UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA DE ECONOMÍA MENCIÓN EN GESTIÓN  
EMPRESARIAL

EXAMEN COMPLEXIVO

MEDIDAS ECONÓMICAS: INCIDENCIA Y COMPORTAMIENTO FINANCIERO DE  
LA ASOCIACIÓN NUEVA ERA DE LA CIUDAD DE MACHALA EN EL PERÍODO  
2016-2017

SAGBAICELA SAGBAY LUIS MANUEL  
ECONOMISTA CON MENCIÓN EN GESTIÓN EMPRESARIAL

SALCEDO MUÑOZ VIRGILIO EDUARDO

MACHALA, 06 DE JULIO DE 2018

MACHALA  
06 de julio de 2018

**Nota de aceptación:**

Quienes suscriben, en nuestra condición de evaluadores del trabajo de titulación denominado Medidas económicas: Incidencia y comportamiento financiero de la Asociación Nueva Era de la ciudad de Machala en el período 2016-2017, hacemos constar que luego de haber revisado el manuscrito del precitado trabajo, consideramos que reúne las condiciones académicas para continuar con la fase de evaluación correspondiente.



---

**SALCEDO MUÑOZ VIRGILIO EDUARDO**

0702538729

TUTOR - ESPECIALISTA 1



---

**BEJARANO COPO HOLGER FABRIZZIO**

0703311373

ESPECIALISTA 2



---

**PALADINES AMAIQUEMA JESSER ROBERTO**

0703640789

ESPECIALISTA 3

Fecha de impresión: viernes 06 de julio de 2018 - 11:19

## Urkund Analysis Result

**Analysed Document:** Medidas económicas Incidencia y comportamiento financiero de la Asociación Nueva Era de la ciudad de Machala en el período 2016-2017.docx (D40253331)  
**Submitted:** 6/19/2018 2:17:00 AM  
**Submitted By:** lsagbaicela\_est@utmachala.edu.ec  
**Significance:** 6 %

### Sources included in the report:

Competitividad Banano.docx (D36278278)  
<https://www.rmlconsultores.com/revista/index.php/crv/article/view/277>  
<http://dx.doi.org/10.5380/rcc.v7i2.35308>  
<http://www.ehu.eus/ojs/index.php/rdae/article/view/17545>  
<http://www.arje.bc.uc.edu.ve/arj21/art04.pdf>  
<http://arje.bc.uc.edu.ve/arj21/art21.pdf>  
<https://www.rmlconsultores.com/revista/index.php/crv/article/view/1148>  
<http://coodes.upr.edu.cu/index.php/coodes/article/view/129>  
<http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=29042408002>  
<https://www.presidencia.gob.ec/presidente-correa-medidas-economicas-protegeran-a-la-industria-y-empleo-de-carchi/>

### Instances where selected sources appear:

13

## CLÁUSULA DE CESIÓN DE DERECHO DE PUBLICACIÓN EN EL REPOSITORIO DIGITAL INSTITUCIONAL

El que suscribe, SAGBAICELA SAGBAY LUIS MANUEL, en calidad de autor del siguiente trabajo escrito titulado Medidas económicas: Incidencia y comportamiento financiero de la Asociación Nueva Era de la ciudad de Machala en el período 2016-2017, otorga a la Universidad Técnica de Machala, de forma gratuita y no exclusiva, los derechos de reproducción, distribución y comunicación pública de la obra, que constituye un trabajo de autoría propia, sobre la cual tiene potestad para otorgar los derechos contenidos en esta licencia.

El autor declara que el contenido que se publicará es de carácter académico y se enmarca en las disposiciones definidas por la Universidad Técnica de Machala.

Se autoriza a transformar la obra, únicamente cuando sea necesario, y a realizar las adaptaciones pertinentes para permitir su preservación, distribución y publicación en el Repositorio Digital Institucional de la Universidad Técnica de Machala.

El autor como garante de la autoría de la obra y en relación a la misma, declara que la universidad se encuentra libre de todo tipo de responsabilidad sobre el contenido de la obra y que asume la responsabilidad frente a cualquier reclamo o demanda por parte de terceros de manera exclusiva.

Aceptando esta licencia, se cede a la Universidad Técnica de Machala el derecho exclusivo de archivar, reproducir, convertir, comunicar y/o distribuir la obra mundialmente en formato electrónico y digital a través de su Repositorio Digital Institucional, siempre y cuando no se lo haga para obtener beneficio económico.

Machala, 06 de julio de 2018



SAGBAICELA SAGBAY LUIS MANUEL  
0106315856

## RESUMEN

El objetivo de esta investigación es analizar el comportamiento económico de la Asociación de Pequeños Productores Bananeros Nueva Era de la ciudad de Machala frente a las medidas económicas empleadas por el gobierno durante el período 2016 – 2017 a partir de dos perspectivas: el nivel de producción de la Asociación nueva Era y las principales medidas empleadas por el gobierno. Se utilizó un enfoque exploratorio mixto: cualitativo y cuantitativo para describir las principales medidas económicas frente a la producción y mediante índices financieros que determinan la situación financiera de la empresa. Así se reseña una forma de poder caracterizar la investigación en el contexto acerca de la producción bananera y las medidas aplicadas a lo largo del tiempo. Se encuentra que la producción bananera ha tenido un incremento y las caídas económicas que ha tenido no siempre involucran a las medidas aplicadas, al contrario, los comportamientos climáticos se han convertido en los principales responsables de la producción de la fruta; las medidas tomadas por el gobierno enfatizan el control en el proceso de desarrollo del banano asegurando precios justos y estabilización económica.

**PALABRAS CLAVES:** producción bananera, medidas económicas, comportamiento económico, índices financieros, precios justos.

## **ABSTRACT**

The main objective of this Project is to analyze the economic behavior of Association of Small Banana Producers “Nueva Era” of Machala city in front of economics measures used by the government during 2016 – 2017 period from two perspectives: the production level used by the government. It was used a mixed exploratory approach: qualitative and quantitative to describe the main economic measures in front of production and through financial indexes that determine the company financial situation. So, it is reviewed a way to able to characterize the investigation at the context about banana production and the measures applied through the time. It is found that the banana production has had an increase and the economic falls it has had do not always involve to the applied measures, at the contrary, the climatic behaviors have become the main responsible for the production of the fruit, the measures taken by the government emphasizes the control of banana development process securing fair prices and economic stabilization.

**KEY WORDS:** banana production, economic measures, economic behavior, financial indexes, fair prices.



## ÍNDICE GENERAL

RESUMEN	II
ABSTRACT	III
ÍNDICE GENERAL	IV
INTRODUCCIÓN	6
DESARROLLO	7
Producción de banano.	7
Medidas económicas tomadas por el gobierno.	8
Metodología de la investigación.	10
DISCUSIÓN	11
Asociación de Productores Bananeros Nueva Era.	11
Evaluación económica – financiera.	11
Indicadores Financieros	11
Análisis de resultados	13
CONCLUSIÓN	18
BIBLIOGRAFÍA	19

## INTRODUCCIÓN

A lo largo del tiempo la producción bananera ha sido una de las principales actividades del Ecuador, siendo la principal fuente de trabajo de muchas personas; principalmente en la región costa siendo las principales provincias de El Oro, Los Ríos y El Guayas, ocupando el 12% frente a la producción con el resto del mundo y actualmente los sigue siendo.

Al ser la actividad bananera uno de los pilares fundamentales de la economía ecuatoriana, el gobierno ecuatoriano ha establecido diferentes medidas económicas para mantener el control y evitar que se generen especulaciones en la comercialización de la fruta de manera justa, con el fin de que el enriquecimiento ilícito desaparezca.

De las principales provincias antes mencionadas, la provincia de El Oro es la que mayor producción refleja con un 43.3% de la producción nacional debido a las buenas condiciones climáticas, dividiéndose de acuerdo a la cantidad de hectáreas grandes, medianos y pequeños productores, facilitando el análisis de la producción generada.

El objetivo de la investigación es poder analizar el comportamiento económico de la Asociación de Pequeños Productores Bananeros Nueva Era (APROANU) frente a las medidas económicas empleadas por el gobierno durante el período 2016 – 2017.

De esto se desglosa tres objetivos específicos:

1. Analizar el nivel de producción de la Asociación de Pequeños Productores Bananeros Nueva Era (APROANU) durante el período 2016 - 2017.
2. Determinar las principales medidas económicas empleadas por el gobierno durante el período 2016 – 2017.
3. Analizar la evolución de la producción de la asociación frente a las medidas económicas empleadas por el gobierno durante el período 2016 - 2017.

Para dar cumplimiento a estos objetivos, la investigación utiliza una metodología mixta de carácter exploratorio, debido a que ésta encierra una metodología cualitativa que se apega a un entorno bastante específico, misma que permitió establecer las principales medidas económicas y un estudio cuantitativo por el hecho de que se utiliza datos estadísticos que dan resultados altamente eficientes sobre la producción generada por parte de la asociación.

Explica el comportamiento que ha tenido dichas cifras frente a las medidas de comercio justo, salvaguardias y el acuerdo multipartes con la unión europea

Para medir la situación económica de la asociación, se utilizó los ratios de liquidez, de solvencia, endeudamiento y rentabilidad, que juntos ayudarán a explicar el comportamiento de la producción frente a dichas medidas económicas.

## DESARROLLO

### Producción de banano.

El banano es una de las frutas que mayor consumo tiene en el mundo debido a su sabor único, por lo que tiende a dar importancia de estudio en cuanto a su producción y las diferentes medidas tomadas por los gobiernos para la producción de la fruta.

Enfocándonos a lo que menciona Moisés Soto (2011), la producción de banano a nivel mundial, la India es el país que mayor producción tiene con un 19% frente a Brasil y Ecuador cuyas cifras son del 15% y 12% respectivamente dejando a China con un 10% en producción y países como Costa Rica, México, Filipinas y Colombia aportan una producción que oscilan entre el 6% y 4% apegado a más países, dejando una producción del 36% en relación al total de la producción.

De este modo podemos resaltar la producción en América Latina, la producción en Ecuador y Brasil fue el 12 y 15 por ciento respectivamente dejando en un tercer lugar a Colombia quien llegó a una producción que se encuentra entre el 6% y 4%.

El banano ecuatoriano tiende a ser una de las frutas de mayor consumo en el mundo, esto "se debe a la alta calidad que tiene debido a la buena ubicación geográfica, mismo que dan condiciones climáticas excelentes para la producción con una baja incidencia de plagas" (García Saltos, Juca Maldonado, & Juca Maldonado, 2016).

De acuerdo al Ministerio de Comercio Exterior, en la tabla 1 las cifras muestran el nivel de producción en el Ecuador durante los últimos tres años, expresadas en miles de dólares.

**Tabla 1:** Exportaciones de banano en el Ecuador (miles USD)

<b>Año</b>	<b>Cantidad</b>	<b>Frecuencia Relativa</b>
2015	2706035	33,37%
2016	2701645	33,32%
2017	2701425	33,31%
<b>Total</b>	<b>8109105</b>	<b>100%</b>

**Fuente:** Ministerio de Comercio Exterior

**Elaborado por:** El autor.

La producción de banano en el Ecuador durante los últimos tres años ha tenido una disminución (tabla 1), que varía de un 33.37% a un 33.31%, una cifra del 0.06% (\$4610), puede no ser tan extensa la diferencia pero a lo largo puede generar incertidumbre respecto a las causas que provocaron este descenso.

La tabla 2 muestra una clasificación de acuerdo a la superficie de producción, registra un total de 4473 productores de banano; de esto el 78% son pequeños productores cuyas propiedades oscilan de 0 a 30 hectáreas ocupando el 22% de superficie de banano, mientras que los medianos productores con un 35% que va de 30 a 100 hectáreas, representan el 18% como medianos productores.

**Tabla 2:** Producción de banano en Ecuador por cantidad de hectáreas.

Distribución por cantidad de hectáreas	Hectáreas Sembradas	Número de productores	% Hect. Sembradas	% Cant. Productores
0-30 (pequeños)	35685	3480	22%	78%
>30≤100 (medianos)	57486	800	35%	18%
100 o más (grandes)	69063	193	43%	4%
<b>Total</b>	<b>162234</b>	<b>4473</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

**Fuente:** Ministerio de Agricultura, Ganadería Acuacultura y Pesca (MAGAP)

**Elaborado por:** El autor.

Las plantaciones de banano que superan las 100 hectáreas, abarcan un 43% de superficie en plantación, se considera grandes productores y representan el 4% de producción bananera.

La producción de banano en la provincia de El Oro, enfocándose en lo que mencionan Junco, Capa y Rodríguez (2016), cuenta con alrededor de 64000 hectáreas pertenecientes a un total de 4000 productores, dando una producción de 2600000 toneladas al año, represando un 43.3% de toda la producción nacional, donde actualmente tiende a incrementarse debido a formación de cooperativas y asociaciones para la comercialización de la fruta.

Por otro lado, hay que destacar que todo esto ha sido gracias a las buenas condiciones climáticas de la provincia a pesar de que se han generado auges debido a las amenazas invernales al ocasionar riesgos de inundaciones en las zonas bajas de la provincia.

### **Medidas económicas tomadas por el gobierno.**

Una de las principales funciones del gobierno ha sido velar por la situación económica del país, entre ellas se encuentran aquellas medidas impuestas al sector bananero para mejorar las prácticas de producción de la fruta, así como dar cumplimiento a los altos estándares de calidad exigidas por el mercado, mejorando la calidad de vida de los productores.

Estas medidas en mayor parte “vienen argumentando de poder dar dotes a las instituciones, mediante técnicas establecidas con objetivos enfocados a la independencia de las mismas” (Vásquez, 2012). De tal modo que al estudiarlo, podremos darnos cuenta el nivel de evolución y comportamiento de producción de la empresa.

La producción bananera siempre ha estado regido a cumplir normas de calidad pero también ha sido explotada en cuanto al precio de la fruta, en muchos de los casos, los precios de la caja han llegado a estar por debajo del costo de producción; de ahí la importancia de establecer un comercio justo.

El comercio justo, genera confianza por parte del consumidor. Una certificación bajo este reglamento da la “facilidad de que el consumidor pueda dejar atrás todas esas actitudes de carácter negativo” (Doppler & González, 2007).

De acuerdo a lo que mencionan Cayón, García y Pérez (2016), el consumidor de los productos comercializados bajo el comercio justo, tiende a ser amigable con el medio ambiente llegando a estar siempre pendiente de que dichos productos no sea perjudicial ambiente.

De todo esto se señala que el comercio justo “llega a ser una alternativa para el comercio del banano con mejores precios y reconocimiento a la producción social” (Borja, 2016), lo que muestra que los costos de producción de la fruta suban a \$6.25 cuyo beneficio deja un valor de \$0.75.

Otra de las medidas impuestas por el gobierno, se encuentra las salvaguardias, que fueron impuestas durante el período 2015-2016 que a su vez vienen a ser “medidas que hacen frente al comercio para poder proteger las industrias nacientes o impuestas por problemas en la balanza de pagos” (Jiménez Silva, 2018). El gobierno tendió a mantener dicha medida debido a la caída en el precio del barril del petróleo y también para hacer frente a las medidas económicas de libre comercio que mantenían Colombia y Perú con Estados Unidos y la Unión Europea.

De acuerdo a lo que menciona Arévalo Briones, Pastrano Quintana & González Guanín (2016), en marzo del 2015 el gobierno ecuatoriano impuso dichas salvaguardias del 5% y 45% a la mayoría de productos importados.

Haciendo referencia a otro punto, el acuerdo multipartes de Ecuador con la Unión europea, que tiene como objetivo principal “lograr un principal ingreso de los bienes agrícolas como no agrícolas” (Ministerio de Comercio Exterior, 2014), debido a que el mercado europeo es uno de los principales destinos de exportación para los productos no petroleros producidos en el país.

Según el Ministerio de Comercio Exterior (2016), el Acuerdo Comercial Ecuador – Unión Europea, asegura el 99.7% de manera inmediata la oferta exportable de forma libre de productos agrícolas como no agrícolas, que a su vez afirma un crecimiento de 0.10% del PIB, 0.15% anual en el consumo y la inversión realizada un 0.13% creando buenas oportunidades laborales con mayores ingresos.

Ecuador siempre ha sido uno de los principales países agrícolas, luego de la actividad petrolera, el banano “es el principal y más representativo producto de exportación que en el 2016 tuvo un registro del 24.05% de su totalidad” (Andrade Rodríguez & Meza Lino, 2017). Todo esto teniendo en cuenta el exquisito sabor de la fruta y su excelente calidad, sin embargo su precio ha quedado condicionado bajo

reglamento donde la unión europea tiende a reservar el derecho sobre incrementar los aranceles a la fruta.

Esto explica lo que mencionan Garrido y Caicedo (2017), que establecer un acuerdo comercial a un determinado país tiene gran importancia y significancia de manera global al llegar a medir el nivel económico de la misma sin dejar a lado las oportunidades de poder insertarse en el mercado tanto regional como global.

Es muy importante tener en cuenta que estas medidas económicas fueron creadas con un objetivo enfocado a la estabilización económica. El expresidente Rafael Correa (2015), mencionó que las medidas económicas fueron creadas para poder proteger la actividad industrial y el empleo.

Por otro lado, en un reporte del diario El Universo (2017), algunas de estas medidas como el acuerdo con la Unión Europea, firmado en el año 2016, ocasionó la apertura de mercados donde los ingresos per cápita están promediados en \$38000, dando resultados en las exportaciones que subieron un 14.4% en relación al año 2016; principalmente las exportaciones del banano se incrementó en un 14%.

De acuerdo a un reporte del Ministerio de Agricultura y Ganadería (Ministerio de Agricultura y Ganadería, 2017), uno de los beneficios de las medidas ha sido la incorporación de técnicos para brindar asistencia técnica a las plantaciones de banano de la provincia de El Oro, está destinado a mejorar el nivel de productividad y rentabilidad de los pequeños productores.

### **Metodología de la investigación.**

La principal unidad básica de investigación, es la asociación “Nueva Era”, donde tener claro los objetivos a desarrollar es una de las claves para el correcto desarrollo de misma, tiende a utilizarse una metodología de carácter exploratorio y sin dejar a lado un análisis metodológico mixto.

De acuerdo a lo mencionan Pina-Stranger, Sabaj Meruane, Toro Tengrove, & Matsuda Oteiza (2013), en su artículo “*Estrategias académicas de inserción científica: una propuesta metodológica para el estudio de las reivindicaciones epistémicas en los artículos de investigación*”, una metodología exploratoria tiende a tener características donde el investigador establece de manera social la manera de saber, todo esto mediante la aplicación de diferentes estrategias, por lo que permitirá obtener información desde diferentes puntos que al final den resultados más concretos.

Según Romero Muñoz (2016), un enfoque metodológico tiende a ser mixto debido a que encierra a los enfoques cuantitativos que forman análisis y lo que conocemos como indicadores financieros, tiende a ser exploratorio apegado a una investigación en un medio mucho más específico y poco generalizado dando paso a un carácter inductivo, mientras que “un estudio cuantitativo relaciona a un enfoque deductivo donde el campo de estudio tiende a estar ser mucho más amplio y generalizable”

(García-Orellan, 2016); analiza estos indicadores mediante comparaciones en sus resultados expresados en cifras.

Esto dará a conocer de una forma más concreta el comportamiento de la producción frente a las medidas tomadas por el gobierno para el sector bananero.

## **DISCUSIÓN**

### **Asociación de Productores Bananeros Nueva Era.**

La Asociación de Pequeños Productores Bananeros “Nueva Era” (APRO ANU) dedicada a la comercialización de banano, inició sus actividades con un grupo de 15 productores del Cantón Machala, Provincia de El Oro realizando su comercialización hacia su principal mercado de Rusia.

Se encuentra ubicada en la parroquia El Cambio perteneciente al cantón Machala, situada en el barrio San Vicente en la calle Machala diagonal a la escuela Eloy Alfaro.

Actualmente está conformada por 30 socios productores y que se encuentra en proceso de certificación, con el objetivo de fortalecer la comercialización de banano bajo normas estrictas de calidad que incrementen la seguridad social, laboral y ambiental.

### **Evaluación económica – financiera.**

Según Oliveros Delgado, J. (2015), el análisis financiero es aquella rama financiera encargada de obtener medidas de carácter cuantitativo mediante la aplicación de instrumentos matemáticos para la toma de decisiones.

Por otra parte, “la información contable es la principal fuente de información resumida para una correcta toma de decisiones” (Oliveros Delgado, 2015); de tal forma que se tomará como principal fuente de información los libros contables tanto en estado de resultado como el balance general, permite sintetizar de una manera clara en el análisis financiero.

El estado de resultados es aquel que “tiende a estar sustentado en aquellas estimaciones sobre los ingresos, los costos y los gastos” (Izquierdo Sotelo & Moreno Zuquilanda , 2017), dará facilidad de poder establecer la utilidad y generalmente la rentabilidad de la empresa; el balance general “demuestra la situación financiera a través de los activos y pasivos existentes” (Izquierdo Sotelo & Moreno Zuquilanda , 2017).

### **Indicadores Financieros**

Dentro de los principales ratios utilizados (Tabla 3) para medir la situación económica de la Asociación Nueva Era, misma que son herramientas necesarias tienden a estar apegadas a la relación de dos variables midiendo su rentabilidad, nivel de endeudamiento, solvencia y su liquidez; sin dejar lado la producción donde se tendrá en cuenta su descenso y ascenso a través del tiempo.

**Tabla 3:** Ratios financieros.

Ratio	Fórmula	Descripción
Liquidez	$\frac{\text{Activo circulante} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo circulante}}$	Es la capacidad que tiene la empresa para poder asumir sus compromisos sólo con el uso del activo disponible y exigible, sin comprometer a los inventarios.
Solvencia	$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo corriente}}$	Capacidad que tiene la empresa para poder cubrir los pasivos a corto plazo desde su activo disponible, exigible realizable.
Endeudamiento	$\frac{\text{Pasivo total}}{\text{Patrimonio}}$	Hace relación a la totalidad de recursos ajenos frente a los propios recursos.
Activo (ROA)	$\frac{\text{Resultado neto}}{\text{Activo neto}}$	Eficacia generada con los activos disponibles.
Rentabilidad		
Patrimonio (ROE)	$\frac{\text{Resultado neto}}{\text{Patrimonio}}$	Rendimiento obtenido por la inversión de los accionistas.

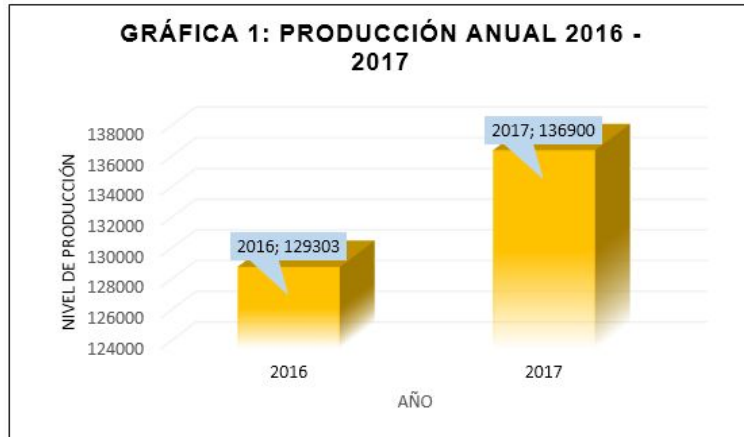
Elaborado por: El Autor.

1. En el índice de liquidez es aquel que “mide la capacidad que tienen una empresa para poder cubrir liquidaciones a los compromisos financieros” (Carine & Ribeiro de Mello, 2015), se podrá ver la importancia de tener todos aquellas entradas y salidas de caja controlado, dependiendo de la administración que tenga.
2. De acuerdo a lo que mencionan Gelashvili, Camacho-Miñano, & Segovia-Vargas (2016), en su artículo “*Análisis económico-financiero de los centros especiales de empleo de España*”, los ratios de solvencia tienden a analizar la capacidad que tiene una empresa para poder hacer frente a las deudas que tiene sea a corto o largo plazo, razones que analizan su comportamiento durante el período 2016 – 2017, hayan disminuido o aumentado.
3. Para Jairo Toro Díaz Jairo (2014), el índice de endeudamiento representa el porcentaje que tienen los acreedores en la empresa en cuanto a su participación en la misma; de forma tal que permitirá ver el nivel de deudas y a su vez la relación con el patrimonio neto de la asociación.
4. El índice de rentabilidad viene a ser aquel que “mide la capacidad de la empresa para generar recursos suficientes a través de los medios financieros que dispone” (Gelashvili, Camacho-Miñano, & Segovia-Vargas, 2016), de tal forma que medirá la eficiencia que ha tenido en su rentabilidad.



## Análisis de resultados

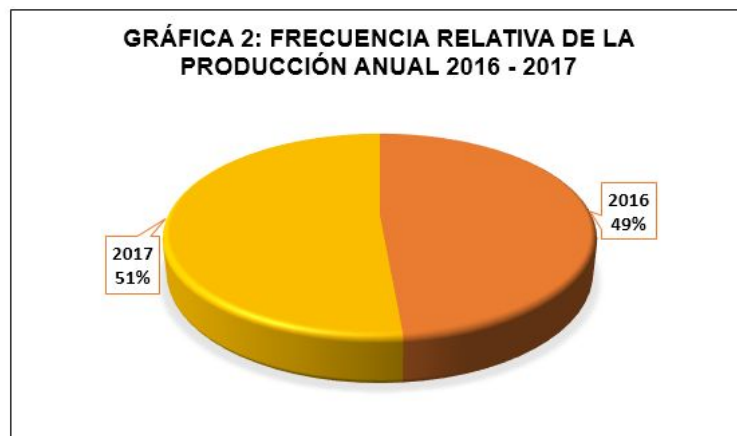
Según a lo que se puede observar en la gráfica 1, el nivel de producción durante el año 2016 fue menor frente al año 2017 donde las cifras muestran que en el primer año la asociación tuvo una producción de 129303 cajas mientras que en el año 2017, ésta se incrementó a un total de 136900 cajas producidas, dejando una diferencia extremadamente grande de 7597 cajas.



Elaborado por: El Autor.

Esto tiende (gráfica 2) a representar el 49% y 51% respectivamente y un 2% de cajas que se dejaron de producir durante el segundo año.

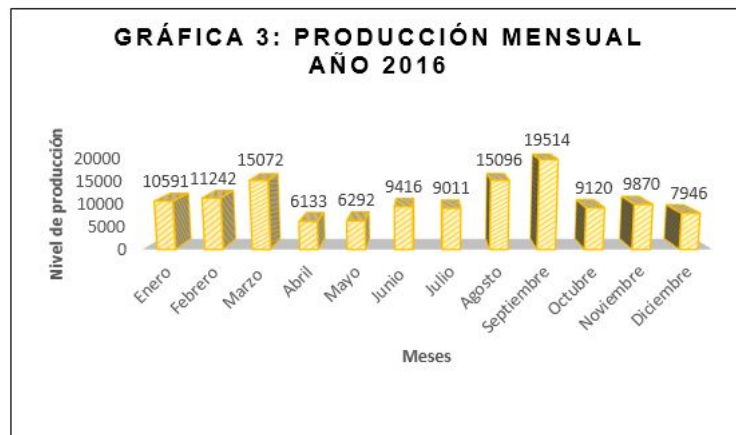
A pesar de que el comercio justo asegura la producción de la fruta con los más altos estándares de calidad donde asegura una estabilidad económica y un precio justo, en el año 2017, las fluctuaciones de los precios de la caja de banano cayeron drásticamente, llegando a un precio de la caja de \$0.80, una cifra que se encuentra muy por debajo del costo de producción (\$ 2) de la fruta; lo que llevó a que los socios de productores suspendan embarques y venden la fruta a exportadoras donde el precio no es esencialmente justo pero no implica costos altos en el empaque de la fruta.



Elaborado por: El Autor.

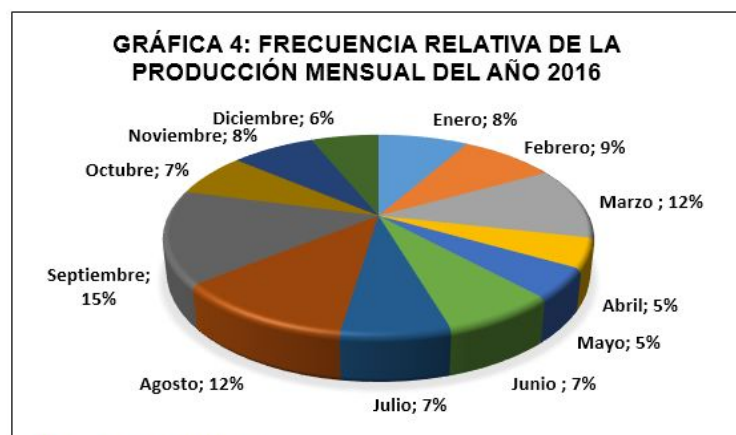
La producción durante el año 2016 (gráfica 3), en los meses de abril y mayo la producción tendió a disminuir debido a que la temporada de invierno termina y

empieza el verano donde el clima es bastante bajo, obligando a que la producción baje; la misma que fue de 6133 y 6292 cajas respectivamente.



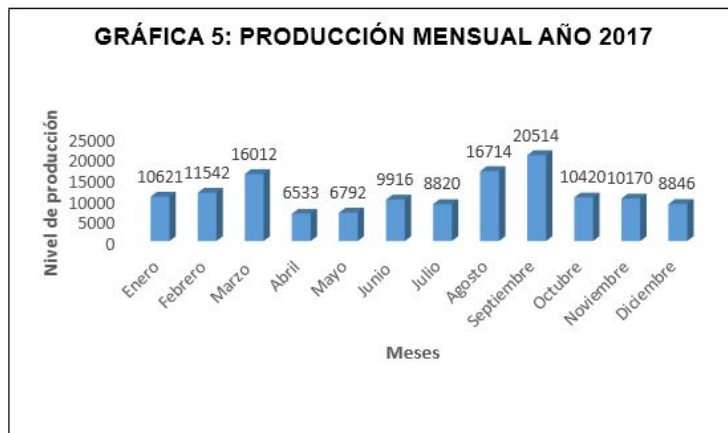
Elaborado por: El Autor.

Como se puede observar en la gráfica 4, el 5% de la producción en el mes de abril y mayo frente al mes de septiembre tuvo un incremento del 15% (19514 cajas). Esto indica que durante los meses que van de mayo a septiembre (temporada de verano) el clima es bastante frío, provocando que el proceso de desarrollo de la fruta se vuelva lenta; muy diferente a la temporada invernal donde el crecimiento del banano tiene una duración de 12 semanas, en verano se retrasa con dos semanas adicionales (14 semanas).



Elaborado por: El Autor.

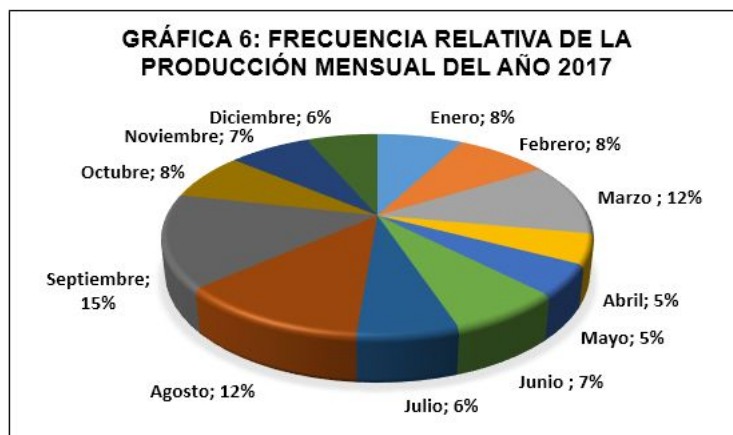
Durante el año 2017 (gráfica 5), hubo un decrecimiento, principalmente en los meses de abril, mayo y julio, donde las cifras fueron de 6533, 6792 y 8820 cajas producidas respectivamente, representando el 5% en los meses de abril y mayo, dejando un 6% de producción en el mes de julio, tal como se puede observar en la gráfica 6; a pesar de eso durante el mes de junio la producción fue mayor, producción que fue de 9916 cajas, representando (gráfica 6) un 7% de la producción.



Elaborado por: El Autor.

Este incremento es debido a que durante el mes de junio el precio del banano se incrementó en un valor de \$8 por caja, donde nuevos los socios productores de la Asociación Nueva Era (APROANU), considerados inactivos al no haber comercializado la fruta por medio de la asociación, lo volvieron a hacer llevados por los altos precios de la caja. Este incremento de los precios fue debido al descenso en la producción ocasionada por el clima, precios que se convierten en una burbuja loca, que no duraron más de tres semanas.

Hay que resaltar que al igual que en el año 2017, durante el siguiente año, las cifras señalan que la producción fue más elevada en el mes de septiembre que registró un total de 20514 cajas que representa un 15% de la producción anual, mientras que en el 2016 (gráfica 3) la producción fue de 19514 cajas. A pesar de que la diferencia de la producción (1000 cajas) no fue extremadamente alta, es un valor considerable en un periodo anual.



Elaborado por: El Autor.

Otra cifra importante en la producción, como se puede ver en la gráfica 3, 7946 cajas fueron procesadas durante el mes de diciembre del año 2016, un valor bajo frente a la que se refleja en la gráfica 5, cuyo valor fue de 8846 cajas procesadas durante el año 2017; este incremento está debido al acuerdo multipartes firmado con la unión europea donde las exportaciones de la fruta se incrementaron por la baja de aranceles a la fruta.

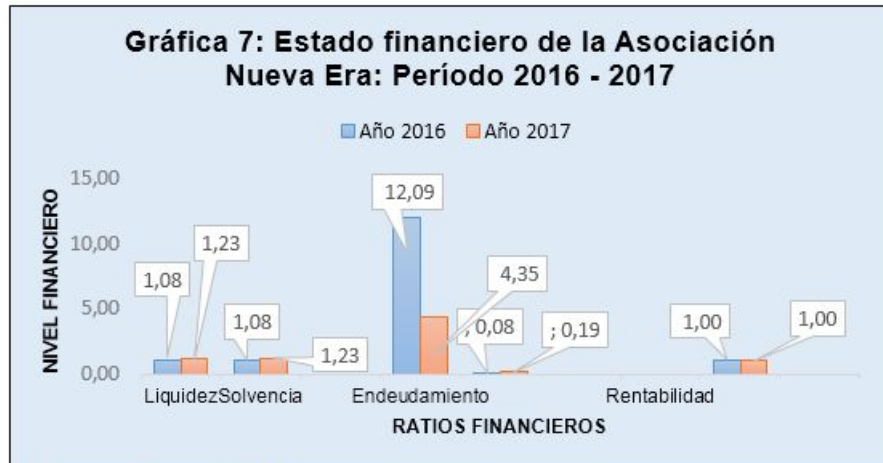
Al analizar el nivel de producción generado durante un determinado período, nos dimos cuenta de las fluctuaciones a lo largo del tiempo, su comportamiento que ha subido o disminuido a lo largo del tiempo ocasionado por distintos factores. Todo ese comportamiento ha provocado que la asociación tome rigurosas medidas para mantener una estabilización en su actividad comercial, de manera que no se produzcan pérdidas económicas y pueda enfrentarlas.

**Tabla 4:** Estado financiero de la Asociación Nueva Era.

Ratio	Año	
	2016	2017
<b>Liquidez</b>	1,08	1,23
<b>Solvencia</b>	1,08	1,23
<b>Endeudamiento</b>	12,09	4,35
<b>Rentabilidad</b>		
Activo (ROA)	0,08	0,19
Patrimonio (ROE)	1,00	1,00

Elaborado por: El Autor.

Debido a las razones mencionadas, en la gráfica 7, se observa los resultados de los principales ratios financieros de liquidez, solvencia, endeudamiento y rentabilidad que explican el estado económico de la asociación durante el período 2016 - 2017.



Elaborado por: El Autor.

Vemos que la asociación durante el año 2016 ha cerrado con una liquidez de 1.08, una cifra que en el siguiente año subió a un valor de 1.23, una diferencia bastante considerable del 0.15, incremento que fue ocasionado por el tratado multipartes de Ecuador con la Unión Europea, que eliminó los impuestos arancelarios a las exportaciones.

La dirección administrativa de la asociación ha mejorado, donde su capacidad para poder enfrentar las deudas solamente con el uso del dinero líquido principalmente en un corto plazo, ha aumentado. Todo eso se relaciona con el comercio justo, que

gracias a la misma, los precios de contrato de exportación de la fruta se han mantenido en un precio constante de \$ 6.50 durante el año 2017.

Al igual que la liquidez, el índice de solvencia registró un valor de 1.08 y 1.23 en los dos años 2016 y 2017 respectivamente, incremento que marcó en 0.15. Es importante tener en cuenta que tanto el índice de liquidez como el índice de solvencia miden lo mismo (capacidad para hacer frente las deudas en un corto plazo), con la diferencia que el índice de liquidez es más estricto con la capacidad de pago que dispone la empresa, razón por la que los inventarios no son tomados en cuenta por razones de no tener liquidez corriendo el riesgo de generar pérdida.

Un punto muy relevante que se puede ver en la gráfica 7, el índice de endeudamiento, que registró 12.09 durante el año 2016 y un descenso de 7.74 que dejó en 4.35 durante el año 2017, año donde la participación de fondos por parte de los acreedores, como resultado del pago anticipado al impuesto a la renta y la eliminación de las salvaguardias, cifra que dejó \$ 1600 millones de recaudaciones al país.

La rentabilidad, vemos que están medidos mediante dos formas, una fue medida sobre sus activos o su inversión y la otra fue medida sobre el patrimonio, de manera tal que se pudo establecer en qué punto se la asociación está obteniendo una mayor rentabilidad.

En el rendimiento sobre la inversión realizada, la gráfica 7 muestra que durante el año 2016 fue de 0.08, rentabilidad bastante menor a la que la asociación tuvo durante el siguiente año, una cifra que no logró llegar ni superar el 1% que indica que durante ese año (2016) la empresa generó pérdidas.

Esto explica la caída del precio de la caja de banano durante el primer año 2016 y las malas condiciones climáticas que ocasionó una baja significativa en la producción.

En el siguiente año, la producción tuvo una recuperación rápida, a pesar del impuesto anticipado a la renta, el tratado con la unión europea y la ley de comercio justo que mantuvo el precio constante de la caja de banano (\$ 6.50) y la eliminación de los aranceles como resultado del tratado antes mencionado. Todo eso ocasionó una mejor rentabilidad en las utilidades de la asociación, es decir, que cada dólar que fue invertido en los activos, ha generado un rendimiento del 19% sobre la inversión.

Por otra parte, la rentabilidad generada por cada dólar que los socios mantienen, el rendimiento generado es del 10% sobre el patrimonio.

## CONCLUSIÓN

Después de haber analizado la producción generada por la asociación Nueva era y observar su comportamiento frente a las medidas económicas impuestas por el gobierno durante el período 2016 – 2017, se concluye lo siguiente.

La producción durante el período antes mencionado ha tenido un crecimiento del 2%, cifra que durante el primer año fue del 49% al 51% en el segundo año, representando un total de 129303 y 136900 cajas respectivamente, ocasionado por las bajas fluctuaciones de los precios y las malas condiciones climáticas en los meses de verano que van de abril hasta septiembre.

Entre las principales medidas económicas analizadas se puede mencionar a al comercio justo que asegura que a las personas que trabajen bajo el mismo, entregan productos procesados bajo estrictas normas de calidad que no perjudican al medio ambiente

Las salvaguardias, cuyo objetivo de proteger las nuevas industrias establecidas por la balanza de pagos consecuencia de la caída del precio del barril del petróleo; también está el acuerdo multipartes firmado con la Unión Europea en el año 2016 y que fue representado por el expresidente de la República Jorge Glas, tratado que asegura un incremento en el PIB del 10%.

Las fluctuaciones de los precios la caja de banano cayeron drásticamente en el año 2017, el comercio justo asegura la producción de la fruta con los más altos estándares de calidad donde asegura una estabilidad económica y un precio justo, incrementando la producción., que llevó a mantener el precio constante a pesar de haber disminuido la producción por el clima.

El tratado con la unión europea que eliminó las tasas arancelarias aumentando las exportaciones ha beneficiado en gran parte debido a que la empresa puede hacer frente a los pasivos que en el 2016 tuvo un endeudamiento de 12.09 logrando un descenso de 7.74 llegando a 4.35 en el siguiente año.

El pago anticipado al impuesto a la renta y las salvaguardias que muy poco incidió en la producción de la fruta por motivos de ser una asociación sin fines de lucro manteniendo una rentabilidad en los dos años del 10% sobre el patrimonio.

## BIBLIOGRAFÍA

- Andrade Rodríguez, P., & Meza Lino, A. (2017). Acuerdo comercial entre Ecuador y la Unión Europea: El. *Espacios*, 5. Obtenido de <http://www.revistaespacios.com/a17v38n58/a17v38n58p26.pdf>
- Arévalo Briones, K., Pastrano Quinatan, E., & González Guanín, C. (2016). Análisis económico-financiero ante las reformas arancelarias. Caso de estudio: empresas importadoras de Ecuador. *Revista Publicando*, 16. Obtenido de <https://www.rmlconsultores.com/revista/index.php/crv/article/view/277>
- Borja, J. (2016). La producción de banano bajo el sistema de comercio justo: un análisis del caso ecuatoriano. *Siembra*, 7-10. Obtenido de [file:///C:/Users/PC/Downloads/Dialnet-LaProduccionDeBananoBajoElSistemaDeComercioJusto-6140329%20\(2\).pdf](file:///C:/Users/PC/Downloads/Dialnet-LaProduccionDeBananoBajoElSistemaDeComercioJusto-6140329%20(2).pdf)
- Carine, Z., & Ribeiro de Mello, G. (2015). A INFLUÊNCIA DA LIQUIDEZ NA RENTABILIDADE DAS EMPRESAS LISTADAS NO ÍNDICE BOVESPA. *Revista de Contabilidade e Controladoria - RC&C.*, 14. doi: <http://dx.doi.org/10.5380/rcc.v7i2.35308>
- Cayón-Ruisánchez, E., García de los Salmones, M., & Pérez, A. (2016). EL PERFIL DEL CONSUMIDOR DE COMERCIO JUSTO. *Revista de Dirección y Administración de Empresas / Enpresen Zuzendaritza eta Administrazioarako Aldizkaria.*, 21. Obtenido de <http://www.ehu.es/ojs/index.php/rdae/article/view/17545>
- Diario El Universo. (7 de 12 de 2017). *El Universo*. Obtenido de El Universo: <https://www.eluniverso.com/noticias/2017/12/04/nota/6512023/distintos-escenarios-economicos-vivio-ecuador-2017>
- Doppler, F., & González, A. (2007). El comercio justo: Entre la institucionalización y la confianza. *Problemas del Desarrollo*, 22.
- García Saltos, M., Juca Maldonado, F., & Juca Maldonado, O. (2016). Estudio de los eslabones de la cadena de valor del banano en la provincia de El Oro. *Universidad y Sociedad*, 7.
- García-Orellan, R. (2016). Investigación de enfermería, metodología, retos y emergencias. *OPCION*, 7.
- Garrido, C., & Caicedo, A. (2017). Integración y globalización: el caso del acuerdo comercial Ecuador-Unión Europea. *ARJÉ. Revista de Postgrado FACE-UC*, 56-87. Obtenido de <http://www.arje.bc.uc.edu.ve/arj21/art04.pdf>
- Gelashvili, V., Camacho-Miñano, M., & Segovia-Vargas, M. (2016). Análisis económico-financiero de los centros especiales de empleo de España. *Revista Española de Discapacidad*, 18. Obtenido de <file:///C:/Users/PC/Downloads/295-1121-1-PB.pdf>
- Izquierdo Sotelo, A., & Moreno Zuquilanda, R. (2017). Estimaciones financieras de un proyecto para la implementación de una planta de envasado de agua saborizada en el cantón Quito, Ecuador. *ARJÉ. Revista de Postgrado FACE-UC*, 14. Obtenido de <http://arje.bc.uc.edu.ve/arj21/art21.pdf>
- Jiménez Silva, E. (2018). El marco regulatorio de la salvaguardia general arancelaria en el Ecuador: Factor clave de análisis económico –social. Caso de estudio en el sector de calzado de la

- provincia de Tungurahua. *Revista Publicando*, 11. Obtenido de <https://www.rmlconsultores.com/revista/index.php/crv/article/view/1148>
- Junco Domínguez, O., Capa Benítez, L., & Rodríguez Crespo, G. (2016). El cooperativismo en la economía social e instrumento de participación ciudadana: necesidad de inserción en la producción bananera ecuatoriana. *Revista Cooperativismo y Desarrollo (COODES)*, 8. Obtenido de <http://coodes.upr.edu.cu/index.php/coodes/article/view/129>
- Ministerio de Agricultura y Ganadería. (2017). *Ministerio de Agricultura y Ganadería*. Obtenido de Ministerio de Agricultura y Ganadería.: <https://www.agricultura.gob.ec/magap-incorporo-nuevos-tecnicos-para-programa-de-banano-en-el-oro/>
- Ministerio de Comercio Exterior*. (Diciembre de 2014). Obtenido de Ministerio de Comercio Exterior: [file:///C:/Users/PC/Desktop/LUIS\\_MANUEL/TRABAJO-COMPLEX/PAPERS/CARTILLA-UNION-EUROPEA-1.pdf](file:///C:/Users/PC/Desktop/LUIS_MANUEL/TRABAJO-COMPLEX/PAPERS/CARTILLA-UNION-EUROPEA-1.pdf)
- Ministerio de Comercio Exterior*. (11 de 11 de 2016). Obtenido de Ministerio de Comercio Exterior: <https://www.comercioexterior.gob.ec/acuerdo-comercial-ecuador-union-europea/>
- Oliveros Delgado, J. A. (2015). Estructura económico-financiera de pequeñas y medianas empresas manufactureras colombo-venezolanas. *Revista Venezolana de Gerencia*, 23. Obtenido de <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=29042408002>
- Pina-Stranger, Á., Sabaj Meruane, Ó., Toro Tengrove, P., & Matsuda Oteiza, K. (2013). Estrategias académicas de inserción científica: una propuesta metodológica para el estudio de las reivindicaciones epistémicas en los artículos de investigación. *INNOVA. Revista de Ciencias Administrativas y Sociales*, 17.
- Presidencia de la República del Ecuador. (2015). *Presidencia de la República del Ecuador*. Obtenido de Presidencia de la República del Ecuador: <https://www.presidencia.gob.ec/presidente-correa-medidas-economicas-protogeran-a-la-industria-y-empleo-de-carchi/>
- Romero Muñoz, J. (2016). Análisis financiero de las empresas del departamento de Boyacá (2011-2013). *In Vestigium Ire*, 23. Obtenido de documento: <http://revistas.ustatunja.edu.co/index.php/ivestigium/article/view/1186>
- Soto, M. (2011). Situación y avances tecnológicos en la producción bananera mundial. *Revista Brasileira de Fruticultura*, 16.
- Toro Díaz, J. (2014). Análisis del riesgo financiero en las PYMES – estudio de caso aplicado a la ciudad de Manizales. *Revista Lasallista de Investigación*, 11. doi: 10.22507/rli.v11n2a9
- Vásquez, J. (2012). Ecuador: de Banana República a la No República. *Estudios Avanzados*, 6. Obtenido de <http://www.redalyc.org:9081/articulo.oa?id=435541647009>